



Bokslutskommuniké

Januari – December 2017

Oktober–December 2017 i korthet

- Nettoomsättningen minskade med -4,9 % till 2 068 Mkr (2 174).
Organiskt minskade nettoomsättningen med -1,8 %.
- Den justerade organiska nettoomsättningen beräknas uppgå till 0,4 %.
- Det justerade EBITDA-resultatet minskade till 240 Mkr (422).
- Omstrukturerings- och integrationskostnaderna uppgick till 104 Mkr (107), och relaterar främst till skapandet av Arjo som ett självständigt bolag.
- Resultat efter finansiella poster minskade till -75 Mkr (111).
- Resultat per aktie minskade till -0,25 kr (0,29).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 175 Mkr (196).
Cash conversion uppgick till 123,2 % (49,0).
- Partnerskap ingicks med Sony Mobile för unik spårningslösning
- Arjo noterades på Nasdaq Stockholm

Januari–December 2017 i korthet

- Nettoomsättningen minskade med -1,5 % till 7 688 Mkr (7 808).
Organiskt minskade nettoomsättningen med -1,6 %.
- Den justerade organiska nettoomsättningen beräknas uppgå till -1,0 %.
- Det justerade EBITDA-resultatet minskade till 1 246 Mkr (1 610).
- Omstrukturerings- och integrationskostnaderna uppgick till 324 Mkr (155), och relaterar främst till skapandet av Arjo som ett självständigt bolag.
- Resultat efter finansiella poster minskade till 179 Mkr (671).
- Resultat per aktie minskade till 0,43 kr (1,80).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 572 Mkr (919). Cash conversion uppgick till 57,4 % (59,8).
- Utdelning per aktie föreslås till 0,50 kr, motsvarande cirka 136 Mkr.

Finansiellt sammandrag

	Kvartal 4 2017	Kvartal 4 2016	Helår 2017	Helår 2016
Nettoomsättning, Mkr	2 068	2 174	7 688	7 808
Bruttoresultat, Mkr	901	989	3 428	3 442
Bruttomarginal, %	43,6	45,5	44,6	44,1
EBITA, före omstrukturerings-, förvärvs- och integrationskostnader	128	299	773	1 132
EBITA-marginal, %	6,2	13,7	10,0	14,5
EBITDA	142	400	996	1 536
EBITDA-marginal	6,9	18,4	13,0	19,7
EBITDA, just. ¹	240	422	1 246	1 610
EBITDA-marginal, just, %	11,6	19,4	16,2	20,6
Rörelseresultat (EBIT), Mkr	-34	141	281	781
Resultat efter finansiella poster, Mkr	-75	111	179	671
Periodens resultat, Mkr	-68	80	118	490
Antal aktier, tusental	272 370	272 370	272 370	272 370
Resultat per aktie, kronor	-0,25	0,29	0,43	1,80
Kassaflöde från den löpande verksamheten, Mkr	175	196	572	919

¹ Före förvärv, omstrukturerings- och integrationskostnader. Se Alternativa nyckeltal på sidan 17 och definition på sidan 21.

Positiv utveckling på flera marknader - men fortsatt utmanande i Storbritannien

Detta är er första kvartalsrapport som ett självständigt bolag. Hur känns det?

- Det är givetvis extra spännande och viktigt nu när vi står på egna ben. Förra året, och det fjärde kvartalet i synnerhet, var en väldigt intensiv tid för oss. Att separera Arjo från Getinge har inneburit ett omfattande arbete och organisationen har gjort ett fantastiskt jobb. Vi har nu lagt grunden för bolaget med konkreta planer på plats för att vända utvecklingen. Det är nu det verkligen gäller för oss och jag ser mycket optimistiskt på våra möjligheter att nå tillväxt redan 2018.

Era planer framåt ser lovande ut. Det fjärde kvartalet verkar dock ha varit en utmaning, kan du kommentera det närmare?

Vår nettoomsättning minskade organiskt med -1,8 % under fjärde kvartalet, en siffra som dock kräver sin förklaring för att ge en rättvisande bild av verksamhetens utveckling.

Som vi kommunicerade i vår Q3-rapport har vi under året gjort en nedskrivning av tillgångar inom den amerikanska verksamheten för felaktigt genererade kundfakturor avseende DVT-produkter under det fjärde kvartalet 2016, vilket nu ger missvisande jämförelsetal. Under årets sista kvartal såg vi snarare en stabilisering av efterfrågan inom DVT i USA, en positiv signal givet de utmaningar vi haft inom produktområdet under en längre tid.

Bortser man från situationen relaterat till DVT ser vi en positiv försäljningstillväxt för koncernen som helhet om 0,4% för fjärde kvartalet.

Som tidigare kommunicerats har vi under en längre tid haft utmaningar inom uthyrningsverksamheten i USA. Efter ett positivt tredje kvartal är det nu mycket glädjande att se en fortsatt positiv utveckling även i fjärde kvartalet. De aktiviteter vi genomför på den amerikanska marknaden som en del i vår åtgärdsplan för USA ger resultat, och vi fortsätter att möta de delmål vi satt upp i planen. När vi justerar för ovan nämnda problem med rapporteringen av DTV noterar vi en ökad försäljning i Nordamerika med drygt 4 % i det fjärde kvartalet.

Den enskilt största anledningen till vår något vikande försäljningstillväxt i Västeuropa är de låga investeringarna från National Health Services (NHS) i Storbritannien, något som varit utmanande för oss och våra konkurrenter. Mot bakgrund av detta har vi under kvartalet tagit fram en åtgärdsplan för att allokera våra resurser bättre och bibehålla god lönsamhet.

Sammanfattningsvis minskade det fjärde kvartalets bruttomarginal som en effekt av de för högt rapporterade faktureringsvolymerna för DVT i USA i det fjärde kvartalet 2016 samt en något ofördelaktig produktmix.

Era kostnader har ökat väsentligt under kvartalet. Vad beror detta på?

- Kvartalets rörelsekostnader ökade med knappt 9 %, en ökning som förklaras av kostnader som rör skapandet av Arjo som en fristående koncern. Ökningen bör även ses mot bakgrund att jämförelsesiffrorna från 2016 inte inkluderar några huvudkontorskostnader som exempelvis finans eller HR.

Vad är viktigast att lyckas med för att ni ska vända försäljningen och växa enligt målsättningen på 2-4 procent redan under 2018?

- Vi ska leverera enligt de planer vi har kommunicerat inom ramen för Arjo 2020. Det är framförallt viktigt att vi fortsätter att leverera på uppsatta mål för den amerikanska verksamheten, såväl för uthyrningsverksamheten som genom ökade satsningar inom långtidsvård. Här får vi redan positiva signaler på att vi är på god väg. Vi kommer även fortsätta den geografiska expansion som vi påbörjat på övriga marknader, som till exempel Japan, Sydostasien, Latinamerika och Östeuropa.

Under 2018 kommer vi att se ett antal spännande nyheter på produkt-sidan. Bland annat inledde vi under kvartalet ett partnerskap med Sony Mobile som innebär att vi inom kort kommer att kunna erbjuda våra kunder en unik spårningslösning. Lösningen syftar till att förbättra effektiviteten och kvaliteten inom vården genom att minska tidsåtgången för att lokalisera kritisk utrustning i vårdmiljöer. Samarbetet med Sony Mobile är en viktig milstolpe i vårt digitaliseringsarbete som pågår med kraft på flera fronter. Vi planerar även fortsatta produkt lanseringar, framför allt inom områdena Patienthantering och Förebyggande av tryck- och liggsår.

Slutligen, hur har noteringen av Arjo tagits emot bland investerare och aktieägare?

- Reaktionerna har varit mycket positiva. Bolaget har genererat ett stort intresse sedan börsnoteringen den 12 december och jag upplever att det finns en stor tilltro till våra planer för att succesivt vända utvecklingen som Arjo har haft de senaste 4-5 åren. Nu är det upp till bevis för oss och jag ser fram emot att tillsammans med mina kollegor fortsätta att leverera enligt de planer vi har kommunicerat.



Joacim Lindoff
VD och koncernchef

Koncernens utveckling

Nettoomsättning och resultat

Fjärde kvartalet 2017

Under det fjärde kvartalet minskade Arjos nettoomsättning organiskt med -1,8 % till 2 068 Mkr.

I Nordamerika minskade försäljningen med -1,9 %. Som tidigare nämnts uppstod problem i samband med installationen av ett så kallat ERP-system i USA under 2016. Detta ger nu missvisande jämförelsetal, där försäljningen av DVT i det fjärde kvartalet 2017 framstår som sämre än den verkliga var jämfört med året innan. Under årets sista kvartal såg koncernen snarare en stabilisering av efterfrågan inom DVT i USA.

Under det fjärde kvartalet har den positiva utvecklingen fortsatt inom uthyrningsverksamheten. Detta innebär att koncernen nu har två sammanhängande positiva kvartal. De aktiviteter som genomförs på den amerikanska marknaden som en del i åtgärdsplanen för USA ger resultat, och koncernen har under kvartalet fortsatt möta de delmål som satts upp i planen.

Justerat för ovan nämnda för höga faktureringsvolymerna för DVT ökade nettoomsättningen i Nordamerika med 4,4 % i kvartalet.

I Västeuropa minskade försäljningen med -1,6 %, en nedgång som främst är hänförlig till lägre investeringar från den statliga hälsovårdsmyndigheten NHS (National Health Service) i Storbritannien. Mot bakgrund av situationen i Storbritannien har en tydlig åtgärdsplan tagits fram under kvartalet för att på ett bättre sätt allokera koncernens resurser och bibehålla lönsamhet.

Försäljningstillväxten var i kvartalet god på flera andra marknader i Västeuropa såsom Frankrike, Nederländerna, Italien och Österrike.

I Övriga världen minskade försäljningen med -2,6 % i kvartalet. Nedgången förklaras främst av lägre försäljningsvolymerna i Kina och Hong Kong. Utvecklingen har dock varit god på flera marknader i regionen där bland annat Australien och Nya Zeeland har rapporterat goda försäljningsvolymerna.

Sett till koncernens produktkategorier har Patienthantering haft en fortsatt positiv utveckling. Med befintlig produktportfölj inom denna kategori kommer koncernen fortsatt kapitalisera på de möjligheter som finns inom segmentet långtidsvård.

Bruttomarginalen minskade och uppgick till 43,6 % (45,5). Minskningen är främst hänförlig till den lägre nettoomsättningen, men även till en ofördelaktig produktmix. Valutaeffekter har haft en positiv påverkan om cirka 3 Mkr.

Kvartalets rörelsekostnader ökade med 8,9 % till 853 Mkr (783). Omstrukturerings- och integrationskostnader uppgick till 104 Mkr (107). Kostnadsökningarna förklaras primärt av kostnader relaterade till skapandet av Arjo som en fristående koncern.

EBITDA-resultatet före förvärv, omstrukturerings- och integrationskostnader minskade till 240 Mkr (422), vilket gav en justerad EBITDA-marginal om 11,6 % (19,4). Det lägre resultatet är främst relaterat till lägre försäljningsvolymerna samt ökade rörelsekostnader. Valutaeffekter har haft en positiv påverkan om cirka 1 Mkr på det justerade EBITDA-resultatet.

Finansnettot uppgick till -41 Mkr (-30). Resultatet efter finansiella poster minskade till -75 Mkr (111). Periodens resultat minskade till -68 Mkr (80).

Nettoomsättning per geografiskt område, Mkr	Kvartal 4 2017	Kvartal 4 2016	Organisk förändring	Helår 2017	Helår 2016	Organisk förändring
Nordamerika	731	802	-1,9%	2 819	2 905	-3,1%
Västeuropa	1 042	1 045	-1,6%	3 749	3 759	-0,4%
Övriga världen	295	327	-2,6%	1 120	1 144	-1,7%
Totalt	2 068	2 174	-1,8%	7 688	7 808	-1,6%

Januari–december 2017

Nettoomsättningen för helåret minskade organiskt med -1,6 % till 7 688 Mkr, främst drivet av negativ utveckling på koncernens två största marknader USA och Storbritannien.

I USA, som är Arjos största enskilda marknad, är de vikande försäljningsvolymerna under 2017 främst relaterade till uthyrningsverksamheten och produktkategorin DVT. Nedgången inom DVT har påverkats av tidigare nämnda situation med för högt rapporterade faktureringsvolymerna under 2016. Under årets sista kvartal sågs en stabilisering av efterfrågan inom DVT.

Uthyrningsverksamheten i USA, som varit utmanande för Arjo under en längre tid, har haft en negativ påverkan på koncernens tillväxt under 2017. Dock sågs under årets två sista kvartal ett positivt trendbrott med tillväxt för uthyrningsverksamheten i såväl det tredje som det fjärde kvartalet. Detta visar att de aktiviteter som genomförs som en del i koncernens åtgärdsplan för USA ger resultat.

Nedgången i Storbritannien förklaras av lägre investeringar från den statliga hälsovårdsmyndigheten NHS (National Health Service), och får stor påverkan på koncernen som helhet eftersom Storbritannien är Arjos näst största marknad. Som tidigare nämnts har en tydlig åtgärdsplan för Storbritannien initierats under slutet av året för att på ett bättre sätt allokera koncernens resurser och bibehålla lönsamhet.

Koncernens bruttomarginal ökade till 44,6 % (44,1) under året. Valutaeffekter har haft en positiv påverkan om cirka 55 Mkr.

Rörelsekostnaderna för helåret ökade med 11,8 % till 2 841 Mkr (2 541). Kostnadsökningen förklaras primärt av kostnader relaterade till skapandet av Arjo som en fristående koncern.

Omstrukturerings- och integrationskostnaderna uppgick till 324 Mkr (155). Dessa inkluderar nedskrivningen inom den amerikanska verksamheten om cirka 100 Mkr samt IT-kostnader om cirka 80 Mkr. Resten avser kostnader i samband med skapandet av Arjo som fristående koncern.

EBITDA-resultatet före förvärv, omstrukturerings- och integrationskostnader minskade med -22,6 % till 1 246 Mkr (1 610), vilket gav en justerad EBITDA-marginal om 16,2 % (20,6). Det lägre resultatet är främst hänförligt till DVT-utvecklingen i USA, lägre försäljningsvolymerna i Storbritannien, samt ökade rörelsekostnader som en följd av skapandet av Arjo som en fristående koncern. Valutaeffekter har haft en positiv påverkan om cirka 55 Mkr på det justerade EBITDA-resultatet.

Finansnettot uppgick till -102 Mkr (-110). Resultatet efter finansiella poster minskade till 179 Mkr (671). Periodens resultat minskade till 118 Mkr (490).

Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 175 (196) för kvartalet, vilket motsvarar en cash conversion om 123,2% (49%). Det försämrade kassaflödet är främst drivet av ett lägre rörelseresultat, som primärt beror på ökade rörelsekostnader, vilket har motverkats av en förbättring i rörelsekapitalet i kvartalet.

För helåret uppgick kassaflödet från den löpande verksamheten till 572 Mkr (919), vilket motsvarar en cash conversion om 57,4 % (59,8). Det försämrade kassaflödet är främst drivet av ett lägre rörelseresultat, som primärt beror på de ökade rörelsekostnaderna samt en försämring av rörelsekapitalet.

Nettoinvesteringarna för helåret uppgick till 652 Mkr (314) och fördelas på materiella anläggningstillgångar 477 Mkr (178) respektive immateriella anläggningstillgångar 175 Mkr (136). I nettoinvesteringar ingår även investeringar i uthyrningsflottan. Koncernens likvida medel vid periodens utgång uppgick till 672 Mkr (1 446) och den räntebärande nettoskulden var 4 602 Mkr (-1 175). Soliditeten uppgick till 41,6 % (72,4%) och nettoskuldssättningsgraden till 0,91 (-0,11).

Legal struktur

Under det fjärde kvartalet 2017 har Arjos legala struktur färdigställts. Dotterbolag har både förvärvats och erhållits som aktieägartillskott från Getinge. Verksamhetsöverlåtelse från Getinge har också skett genom inköpsaffärer till nybildade bolag inom Arjo koncernen. Ersättning för verksamhetsöverlåtelse har skett genom kontant betalning eller mot revers. Detta är den viktigaste orsaken till att koncernens likvida medel minskat med nästan 0,8 miljarder kronor sedan årsskiftet, och att de finansiella skulderna ökat med drygt 3,5 miljarder kronor samt finansiella fordringar minskat med nästan 1,4 miljarder kronor.

Sammantaget har detta inneburit att den räntebärande nettofordran, om 1,2 miljarder kronor, som förelåg vid periodens början har blivit en räntebärande nettoskuld som uppgår till 4,6 miljarder vid periodens utgång.

Forskning och utveckling

Arjos utgifter för forskning och utveckling uppgick till 57 Mkr (62) i kvartalet, vilket motsvarar 2,8 % (2,9) av koncernens nettoomsättning. För helåret 2017 uppgick de till 204 (201) Mkr, motsvarande 2,7 % (2,6) av nettoomsättningen.

Övriga viktiga händelser under kvartalet

Partnerskap med Sony Mobile

Arjo har under kvartalet ingått ett samarbete med Sony Mobile Communications kring en unik spårningslösning. Den molnbaserade lösningen syftar till att förbättra effektiviteten och kvaliteten inom vården genom att minska tidsåtgången för att hitta kritisk utrustning i vårdmiljöerna. Samarbetet med Sony Mobile är en viktig milstolpe i Arjos digitaliseringsarbete för att hjälpa kunder att öka effektiviteten i vården. Genom denna lösning kan vårdgivare koncentrera sina resurser på att tillhandahålla bästa möjliga vård till en lägre kostnad.



Bilden föreställer planlösningen på ett sjukhus där man med hjälp av spårningslösningen kan se var kritisk utrustning finns någonstans.

Arjo kommer tillsammans med Sony Mobile att påbörja försäljningen av den nya spårningslösningen på sjukhus i USA och Storbritannien under första halvåret 2018. Båda parter ser en stor potential för att utöka samarbetet även inom andra digitaliseringsområden som kan bidra till förbättrade arbetsflöden, förbättrade kliniska resultat, ökad säkerhet och en minskning av vårdkostnaderna.

Arjo AB noterat på Nasdaq Stockholm

En extra bolagsstämma i Getinge AB den 4 december 2017 beslutade om att dela ut samtliga aktier i Arjo till Getinges aktieägare och därmed delades Getingekoncernen upp i två noterade bolag, Getinge och Arjo. Samtliga aktier i det av Getinge helägda dotterbolaget Arjo, inklusive den underliggande koncernen, delades ut till Getinges aktieägare enligt de så kallade Lex ASEA-reglerna och aktierna av serie B i Arjo upptogs till handel på Nasdaq Stockholm den 12 december 2017.

Styrelseledamöter och ledande befattningshavare i Arjo har förvärvat syntetiska optioner i Arjo av Carl Bennet AB

Som framgår av prospektet för upptagande till handel av aktier i Arjo, har Carl Bennet AB lämnat erbjudande till samtliga stämموvalda styrelseledamöter och alla medlemmar av koncernledningen i Arjo att förvärva syntetiska optioner i Arjo utställda av Carl Bennet AB. Alla som erhöll erbjudandet har under kvartalet förvärvat optioner. Sammanlagt förvärvades 9 190 469 syntetiska optioner till ett pris som bedöms motsvara optionernas marknadsvärde. Det sammanlagda marknadsvärdet av optionerna vid transaktionstillfället beräknades till 19,3 miljoner kronor. De syntetiska optionerna är hänförliga till Arjos aktie av serie B och har en löptid om fyra år. Arjo har inte medverkat i erbjudandet som på eget initiativ lämnades av Carl Bennet AB till styrelseledamöter och koncernledning.

Finansiering

Den 12 december 2017 utnyttjades externa kreditfaciliteter med ett belopp om ca. 5,1 miljarder kronor, som använts för att återbetala nettoskulden till Getinge. Beloppet om ca 5,1 miljarder kronor fördelar sig på 80 miljoner EUR, 150 miljoner GBP, 58 miljoner USD samt 2,2 miljarder kronor.

Finansnettot

I samband med att de externa kreditfaciliteterna blev tillgängliga att utnyttjas den 12 december 2017 förföll uppläggningsavgifter och andra kostnader till betalning, vilka har periodiserats över krediternas löptid.

Förändringar i den amerikanska skattepolitiken

Förändringen av bolagsskatten i USA har under 2017 inneburit en ökning av bolagsskatten med cirka 1,5 MUSD på grund av att värdet på koncernens förlustavdrag har minskat.

Utsikter 2018

Omsättningstillväxten för 2018 förväntas hamna i den lägre delen av målsättningen om 2-4 %.

Övrig information

Viktiga händelser efter kvartalets utgång

Det finns inga viktiga händelser att rapportera efter rapportperiodens slut.

Riskhantering

Kunder och vårdens ersättningssystem

En betydande del av Arjos intäkter härrör från försäljning av produkter till enheter inom den offentliga sektorn. En särskild politisk diskussion som förs i många länder handlar om tillåtandet för privata vårdaktörer att utföra offentligt finansierade sjukvårdstjänster. Det finns en risk att myndigheter i länder där Arjo bedriver verksamhet beslutar att offentlig finansiering av privat utförd sjukvård ska begränsas eller helt upphöra, vilket kan påverka etableringen av nya sjukhus och andra vårdinrättningar och deras inköp av sjukvårdsprodukter, såsom Arjos produkter inom akut- och långtidsvård.

Försäljningen av koncernens produkter är även beroende av olika ersättningssystem på Arjos olika marknader. På flera av Arjos marknader, såsom i USA, är det i många fall exempelvis patientens försäkringsbolag som inom ramen för befintliga politiska ersättningssystem finansierar eller subventionerar inköp av produkter till patienten för bland annat akut- och långtidsvård. En del av framgången för försäljningen av Arjos produkter på dessa marknader är beroende av huruvida Arjos produkter kvalificerar sig för att ersättas genom dessa olika ersättningssystem.

Genom att Arjo bedriver verksamhet i många olika länder och marknader begränsas ovan nämnda risker för koncernen som helhet.

Forskning och utveckling

Arjos framtida tillväxt är även beroende av en fortsatt expansion genom nya produktområden och nya produkttyper inom befintliga produktområden, vilket är beroende av koncernens förmåga att påverka, förutse, identifiera och svara på förändrade kundpreferenser och behov. Arjo investerar i forskning och utveckling för att ta fram och lansera nya produkter men det finns inga garantier för att nya produkter kommer att uppnå samma grad av framgång som tidigare. Det är inte heller säkert att Arjo lyckas förutse eller identifiera trender i kundpreferenser och behov, eller att Arjo identifierar dem senare än vad konkurrenter gör. För att maximera avkastningen av forsknings- och utvecklingsansträngningarna har koncernen en mycket strukturerad urvals- och planeringsprocess för att säkerställa att koncernen prioriterar rätt i valet mellan potentiella projekt. Denna process omfattar noggranna analyser av marknad, teknikutveckling, val av produktionsmetod och val av underleverantörer. Utvecklingsarbetet bedrivs på ett strukturerat sätt och varje enskilt projekt genomgår ett antal fasta kontrollpunkter. Arjo fokuserar på produktlanseringar som leder till en effektivare vård där fler sjukdomar kan behandlas vilket förväntas driva efterfrågan från slutkunder och således tillväxten på marknaden. Produktutveckling som leder till breddning av produktsortimentet är ett medel för att öka den organiska tillväxten i den marknad Arjo är verksam inom.



Produktansvar och skadeståndskrav

Som leverantör av medicintekniska produkter riskerar Arjo, likt andra aktörer inom sjuk- och hälsovård, att bli föremål för anspråk avseende produktansvar och andra juridiska frågor. Sådana anspråk kan röra stora belopp och betydande juridiska kostnader. Arjo kan inte lämna några garantier för att dess verksamhet inte kommer att utsättas för ersättningskrav. För de egendoms- och ansvarsrisker (t ex produktansvar) som koncernen är utsatt för finns omfattande försäkringsprogram.

Skydd av immateriella rättigheter

Arjo investerar betydande belopp i forskning och utveckling och utvecklar kontinuerligt nya produkter och tekniska lösningar. För att säkra intäkterna från dessa investeringar är det av avgörande betydelse att nya produkter och ny teknik är skyddade från olovligt användande av konkurrenter. Om det är möjligt och lämpligt skyddar Arjo sina immateriella rättigheter genom patent, upphovsrätt och varumärkesregistrering. Vidare är koncernen beroende av know-how och affärshemligheter som inte kan skyddas immaterialrättsligt.

Förändringar avseende allmänna ekonomiska och politiska förutsättningar

Arjo bedriver verksamhet i flera delar av världen och påverkas, i likhet med andra företag, av allmänna globala ekonomiska, finansiella och politiska förutsättningar. Efterfrågan på Arjos medicintekniska produkter och lösningar beror bland annat på allmänna makroekonomiska trender. Osäkerhet när det gäller framtida ekonomiska utsikter, inklusive politisk oro, kan ha en negativ inverkan på kunders inköp av Arjos produkter, vilket skulle få en negativ inverkan på Arjos verksamhet, finansiella ställning

och resultat. Vidare skulle förändringar i det politiska läget i en region eller i ett land, eller politiska beslut som påverkar en bransch eller ett land, också kunna få en väsentlig inverkan på försäljningen av Arjos produkter. Genom att Arjo bedriver verksamhet på ett stort antal geografiska marknader begränsas denna risk för koncernen som helhet.

Myndigheter och kontrollorgan

Sjukvårdsmarknaden är starkt reglerad i samtliga länder där Arjo har verksamhet och Arjos produktsortiment omfattas av lagstiftning, så som EU-direktiv och implementeringsakter om medicintekniska produkter och amerikanska FDA:s (Food and Drug Administration) regelverk och relaterade krav på kvalitetssystem, som bland annat ställer krav på betydande utvärdering, kvalitetskontroll och dokumentation av produkter. Det kan inte uteslutas att Arjos verksamhet, finansiella ställning och resultat i framtiden kan komma att påverkas negativt av svårigheter att leva upp till myndigheters och kontrollorgans befintliga föreskrifter och krav, eller förändringar av dessa.

Arjo har utvecklat sin verksamhet så att dessa lagar och regler efterlevs och för att begränsa ovan nämnda risk lägger Arjo ner betydande ansträngningar och resurser på att implementera och tillämpa riktlinjer för att säkerställa regelefterlevnad. Årligen görs revisioner av utsedda ackrediterade organ för att säkerställa efterlevnad för fortsatt CE-märkning av Arjos produkter och myndigheter som FDA genomför regelbundna inspektioner i Arjos produktionsenheter för att säkerställa regelefterlevnad. Samtliga av koncernens produktionsanläggningar är dessutom certifierade enligt den medicintekniska kvalitetsstandard ISO 13485 och/eller den allmänna kvalitetsstandard ISO 9001.

Finansiell riskhantering

Arjo är i sin verksamhet utsatt för en rad finansiella risker. Arjos riskhantering regleras av en finanspolicy som fastställts av styrelsen. Det övergripande ansvaret för att hantera koncernens finansiella risker samt utveckla metoder och principer för att hantera dessa risker ligger inom koncernledningen och finansfunktionen. De mest väsentliga finansiella risker som koncernen är utsatt för är valutarisker, ränterisker samt kredit- och motpartsrisker.

Transaktioner med närstående

Transaktioner mellan Arjo och bolag inom Getingekoncernen specificeras i not 9.

Årsstämma 2018

Arjo AB:s årsstämma kommer att hållas den 4 maj 2018 i Malmö. Aktieägare som önskar få ett ärende behandlat på årsstämman den 4 maj 2018 kan lämna förslaget till Arjos styrelseordförande på email: agm@arjo.com eller på adress: Arjo AB, Att: Bolagsstämмоärenden, Hans Michelsensgatan 10, 211 20 Malmö. Förslagen måste, för att med säkerhet kunna tas in i kallelsen och därmed på årsstämmans dagordning, ha inkommit till bolaget senast den 16 mars 2018.

Valberedning

Inför årsstämman 2018 utgörs Arjos valberedning av Carl Bennet representerande Carl Bennet AB, Per Colleen representerande Fjärde AP-fonden, Marianne Nilsson representerande Swedbank Robur, Maria de Geer som representant för de mindre aktieägarna samt styrelsens ordförande Johan Malmquist.

Utdelning

Styrelse och VD föreslår en utdelning för 2017 uppgående till 0,50 kr per aktie. Vinstutdelningen uppgår således till sammanlagt cirka 136 Mkr.

Den föreslagna utdelningen för 2017 överstiger därmed målsättningen i den av Arjo antagna utdelningspolicyn. Förslaget motiveras mot bakgrund av koncernens finansiella ställning och framtida utvecklingsmöjligheter sammantaget.

Föreslagen avstämningsdag är den 8 maj 2018. Euroclear räknar med att sända utdelningen till aktieägarna med start den 14 maj 2018.

Framtidsinriktad information

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Arjos koncernlednings nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och regulatoriska krav samt andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.

Rapporten har ej varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och koncernen står inför.

Malmö, 29 januari 2018

Johan Malmquist
Styrelsens ordförande

Carl Bennet

Sten Börjesson

Eva Elmstedt

Ulf Grunander

Ingrid Hultgren

Carola Lemne

Joacim Lindoff
VD och koncernchef



Koncernens finansiella rapporter

Resultaträkning för koncernen

Mkr	Not	Kvartal 4 2017	Kvartal 4 2016	Helår 2017	Helår 2016
Nettoomsättning	2	2 068	2 174	7 688	7 808
Kostnad för sålda varor		-1 167	-1 185	-4 260	-4 366
Bruttoresultat		901	989	3 428	3 442
Försäljningskostnader		-449	-322	-1 571	-1392
Administrationskostnader		-361	-416	-1 136	-1 016
Forsknings- och utvecklingskostnader	4	-43	-45	-134	-133
Förvärvskostnader		-	-2	-	-7
Omstrukturerings- och integrationskostnader		-104	-107	-324	-155
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader		22	44	18	42
Rörelseresultat (EBIT)	3, 6	-34	141	281	781
Finansnetto		-41	-30	-102	-110
Resultat efter finansiella poster		-75	111	179	671
Skatt		7	-31	-61	-181
Periodens resultat		-68	80	118	490
Hänförligt till:					
Moderföretagets aktieägare		-68	80	118	490
Antal aktier, tusental		272 370	272 370	272 370	272 370
Resultat per aktie, kronor ¹		-0,25	0,29	0,43	1,80

¹ Före och efter utspädning. För definition se sidan 21.

Rapport över totalresultatet för koncernen

Mkr	Kvartal 4 2017	Kvartal 4 2016	Helår 2017	Helår 2016
Periodens resultat	-68	80	118	490
Övrigt totalresultat				
Poster som inte kan omföras till resultatet				
Aktuariella vinster/förluster avseende förmånsbestämda pensionsplaner	-89	95	-165	53
Skatt hänförlig till poster som inte kan omföras till resultatet	19	-21	32	-11
Poster som vid senare tidpunkt kan omföras till resultatet				
Omräkningsdifferenser	6	79	-345	-286
Säkringar av nettoinvesteringar	49	-	49	-
Kassaflödessäkringar	-9	-21	101	-99
Skatt hänförlig till poster som kan omföras till resultatet	-9	5	-33	22
Periodens övriga totalresultat netto efter skatt	-33	137	-361	-321
Summa totalresultat för perioden	-101	217	-243	169
Totalresultat hänförligt till:				
Moderföretagets aktieägare	-101	217	-243	169

Balansräkning för koncernen

Mkr	Not	31 Dec 2017	31 Dec 2016
Tillgångar			
Immateriella tillgångar		6 634	6 663
Materiella anläggningstillgångar		1 134	1 110
Finansiella anläggningstillgångar		334	316
Varulager		1 104	1 044
Kundfordringar		1 898	2 277
Kortfristiga finansiella fordringar	7	-	1 397
Övriga kortfristiga fordringar		434	460
Likvida medel	7	672	1 446
Summa tillgångar		12 210	14 713
Eget kapital och skulder			
Eget kapital		5 074	10 658
Pensionsavsättningar, räntebärande	7	61	36
Långfristiga finansiella skulder	7	5 131	1 361
Övriga avsättningar		256	233
Leverantörsskulder		541	739
Kortfristiga finansiella skulder	7	90	340
Andra icke räntebärande skulder		1 057	1 346
Summa eget kapital och skulder		12 210	14 713

Förändring eget kapital för koncernen

Mkr	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserad vinst	Summa eget kapital ¹
Ingående balans per 1 januari 2016	-	-	1 011	9 216	10 227
Summa totalresultat för perioden	-	-	-363	532	169
Bildande av moderbolag	1	-	-	-	1
Transaktioner med aktieägare	-	-	-	261	261
Utgående balans per 31 december 2016	1	-	648	10 009	10 658
Ingående balans per 1 januari 2017	1	-	648	10 009	10 658
Summa totalresultat för perioden	-	-	- 229	-14	-243
Nyemission	90	-	-	-	90
Transaktioner med aktieägare	-	-	-	-5 431	-5 431
Utgående balans per 31 december 2017	91	-	419	4 564	5 074

¹ I sin helhet hänförligt till moderbolagets aktieägare

Kassaflödesanalys för koncernen

Mkr	Not	Kvartal 4 2017	Kvartal 4 2016	Helår 2017	Helår 2016
Den löpande verksamheten					
Rörelseresultat (EBIT)		-34	141	281	781
Återläggning av av- och nedskrivningar	3	176	260	715	755
Övriga icke kassaflödespåverkande poster		2	-4	36	21
Återläggning av omstrukturerings- och integrationskostnader ¹		98	19	250	67
Utbetalda omstrukturerings- och integrationskostnader		-30	-28	-63	-108
Finansiella poster		-41	-30	-102	-110
Betald skatt		-33	-42	-135	-168
Kassaflöde före förändringar av rörelsekapital		138	316	982	1 238
Förändringar i rörelsekapital					
Varulager		90	-2	-103	-87
Kortfristiga fordringar		-106	-411	176	-345
Kortfristiga skulder		53	293	-483	113
Kassaflöde från den löpande verksamheten		175	196	572	919
Investeringsverksamheten					
Förvärvade verksamheter		-	2	-	-212
Investeringar, netto		-359	-90	-652	-314
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-359	-88	-652	-526
Finansieringsverksamheten					
Förändring av räntebärande skulder		5 206	-13	5 120	-6
Förändring av räntebärande fordringar		65	-27	83	-47
Transaktioner med aktieägare		-4 836	-26	-5 897	289
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		435	-66	-694	236
Periodens kassaflöde		251	42	-774	629
Likvida medel vid periodens början		407	1401	1 446	808
Omräkningsdifferenser		14	3	0	9
Likvida medel vid periodens slut		672	1 446	672	1 446

¹ Exklusive nedskrivning av anläggningstillgångar

Not 1 Redovisningsprinciper

Denna bokslutskommuniké har, för koncernen, upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga regler i Årsredovisningslagen. Grunder för upprättande av de historiska finansiella rapporterna presenteras i Not 1 Väsentliga redovisningsprinciper i de sammanslagna rapporterna, vilka finns tillgängliga i prospekt "Upptagande till handel av Aktier i Arjo AB (publ) på Nasdaq Stockholm" publicerat på www.arjo.com. Bildandet av Arjo är transaktioner under gemensamt bestämmande inflytande. Denna typ av transaktioner regleras inte av IFRS utan det krävs att koncernen ska etablera en princip för detta. Koncernen har valt tillämpa de principer som beskrivs i grunder för upprättande av de sammanslagna finansiella rapporterna, när de konsoliderade finansiella rapporterna har upprättats. Detta innebär i korthet att enheternas tillgångar och skulder har aggregerats och redovisas baserat på de bokförda värden som de representerar i Getinge AB:s koncernredovisning, och att transaktionerna redovisas som om de skulle ha ägt rum vid inledningen av den tidigast presenterade perioden (det vill säga att jämförelsetal har inkluderats).

De redovisningsprinciper som tillämpats vid upprättandet av denna delårsrapport gäller för samtliga perioder och överensstämmer med de redovisningsprinciper som presenterats i Not 1 Väsentliga redovisningsprinciper i de sammanslagna finansiella rapporterna. Dessa finns även tillgängliga på www.arjo.com.

Moderbolaget har upprättat delårsrapporten enligt Årsredovisningslagen (1995:1554) och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Bolaget tillämpar från och med 1 januari 2017 RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Bolaget har tidigare tillämpat Bokföringsnämndens allmänna råd om årsredovisning och koncernredovisning (K3). Övergången från K3 till RFR 2 har skett per ingången av 2016 och har inte fått någon påverkan på bolagets resultat och ställning i denna rapport.

Nya redovisningsstandarder

IFRS 9 Finansiella instrument

IFRS 9 Finansiella instrument träder ikraft för räkenskapsåret som börjar den 1 januari 2018 och ersätter IAS 39 Finansiella instrument: Redovisning och värdering. IFRS 9 inför nya regler bl.a. avseende klassificering och värdering av finansiella instrument, nedskrivning av finansiella instrument och säkringsredovisning. Standarden har antagits av EU. Arjo har utvärderat effekterna av införandet av standarden. För väsentliga finansiella instrument i form av kundfordringar, leverantörsskulder, skulder till kreditinstitut samt fordringar och skulder till koncernbolag kommer inte de nya reglerna påverka klassificering och värdering i de finansiella rapporterna. Samtliga materiella poster som nämns ovan redovisas till upplupet anskaffningsvärde och kommer att redovisas enligt denna ansats även fortsättningsvis enligt IFRS 9.

Bedömningen avseende nedskrivningar är att reserveringen för förväntade framtida kundförluster inte förändras. Med beaktande av att koncernens kunder har hög kreditvärdighet och att konstaterade kundförluster

historiskt varit låga, är bedömningen att reglerna avseende nedskrivningar inte kommer att få någon väsentlig påverkan på koncernens finansiella ställning.

Säkringsredovisning tillämpas för valutaterminsavtal vika innehas i syfte att hantera den valutaexponering som uppstår i verksamheten. Införandet av den nya standarden bedöms inte innebära en förändring av befintliga redovisningsprinciper för sådana säkringar, varför Arjos finansiella ställning inte kommer att påverkas.

IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder

IFRS 15 medför nya krav för redovisning av intäkter och ersätter IAS 18 Intäkter, IAS 11 Entreprenadavtal och flera intäcksrelaterade tolkningar inom IFRS. IFRS 15 ska tillämpas för räkenskapsår som börjar den 1 januari 2018 eller senare. Standarden ger mer detaljerad vägledning inom många områden som tidigare inte framgått av gällande IFRS, bland annat om hur man redovisar avtal med flera prestationsåtaganden, rörlig prissättning och huruvida intäkten ska redovisas över tid eller ej. Standarden har antagits av EU.

Arjo har utvärderat standarden och analysen visar att nuvarande principer för intäcksredovisning är förenliga med IFRS 15. Arjos bedömning är således att standarden inte kommer få någon väsentlig påverkan på räkenskaperna. Delar av Arjos intäktsflöden avser hyresintäkter vilka inte omfattas av IFRS 15 och kommer således inte att påverkas av införandet av standarden.

IFRS 15 kommer dock att medföra nya upplysningskrav.

IFRS 16 Leases

IFRS 16 Leases träder ikraft för räkenskapsåret som påbörjas 1 januari 2019. Standarden har ännu inte antagits av EU. Förändringen jämförd med nuvarande IAS 17 Leasingavtal, är att samtliga leasingavtal där koncernen är leasetagare, med undantag för korta avtal eller avtal avseende tillgångar med låga värden, ska redovisas i balansräkningen som tillgång respektive skuld. Standarden innebär ingen materiell förändring för leasegivare. Arjo har påbörjat arbetet med att analysera vilken effekt IFRS 16 kommer att få på koncernens finansiella rapporter. Arjo kommer att göra en översyn av samtliga avtal för att bedöma huruvida det finns ytterligare avtal som nu blir leasingavtal enligt IFRS 16:s nya definition samt att verifiera leasingperioderna. Därefter kommer detta att kvantifieras och redovisas i bolagets balansräkning. De åtaganden som föreligger avseende operationella leasingavtal återfinns i not 16.

Arjo har ännu inte bestämt vilken övergångsbestämmelse som ska tillämpas. Vidare kommer Arjo även att analysera de upplysningar som tillkommer och vilken påverkan det kommer att få på den informationsinsamling som krävs.

Not 2 Geografisk översikt

Nettoomsättning per geografiskt område, Mkr	Kvartal 4 2017	Kvartal 4 2016	Helår 2017	Helår 2016
Nordamerika	731	802	2 819	2 905
Västeuropa	1 042	1 045	3 749	3 759
Övriga världen	295	327	1 120	1 144
Totalt	2 068	2 174	7 688	7 808

Not 3 Av- och nedskrivningar

Mkr	Kvartal 4 2017	Kvartal 4 2016	Helår 2017	Helår 2016
Förvävsrelaterade immateriella tillgångar	-26	-32	-101	-123
Immateriella tillgångar	-44	-191	-214	-242
Materiella anläggningstillgångar	-106	-37	-400	-390
Totalt	-176	-260	-715	-755
Varav nedskrivningar	-6	-87	-74	-88

Not 4 Aktiverade utvecklingskostnader

Mkr	Kvartal 4 2017	Kvartal 4 2016	Helår 2017	Helår 2016
Utvecklingskostnader, brutto	-57	-62	-204	-201
Aktiverade utvecklingskostnader	14	17	70	68
Utvecklingskostnader, netto	-43	-45	-134	-133

Not 5 Finansiella tillgångar och skulder värderade till verkligt värde

2017-12-31	Tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Derivat som används för säkringsändamål	Summa
Finansiella anläggningstillgångar	-	-	0
Övriga kortfristiga fordringar	-	35	35
Summa tillgångar	0	35	35
Övriga icke räntebärande skulder	-	7	7
Summa skulder	0	7	7

2016-12-31	Tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Derivat som används för säkringsändamål	Summa
Finansiella anläggningstillgångar	-	8	8
Övriga kortfristiga fordringar	-	116	116
Summa tillgångar	0	124	124
Övriga icke räntebärande skulder	-	224	224
Summa skulder	0	224	224

Verkligt värde för derivatinstrumenten fastställs med hjälp av värderingstekniker. Härvid används observerbar marknadsinformation. Samtliga derivat återfinns inom nivå 2 i värdehierarkin.

Not 6 Finansiell data per kvartal

Mkr	Kvartal 1 2016	Kvartal 2 2016	Kvartal 3 2016	Kvartal 4 2016	Kvartal 1 2017	Kvartal 2 2017	Kvartal 3 2017	Kvartal 4 2017
Nettoomsättning	1 904	1 832	1 898	2 174	1 931	1 894	1 795	2 068
Kostnad för sålda varor	-1 017	-1 058	-1 106	-1 185	-1 014	-1 029	-1 050	-1 167
Bruttoresultat	887	774	792	989	917	865	745	901
Rörelsekostnader	-607	-625	-581	-848	-679	-745	-788	-935
Rörelseresultat (EBIT)	280	149	211	141	238	120	-43	-34
Finansnetto	-27	-26	-27	-30	-14	5	-52	-41
Resultat efter finansiella poster	253	123	184	111	224	125	-95	-75
Skatt	-68	-33	-49	-31	-60	-33	25	7
Periodens resultat	185	90	135	80	164	92	-70	-68
EBITDA justerad ¹	471	332	385	422	460	296	251	240
EBITDA-marginal justerad ¹ , %	24,7	18,1	20,3	19,4	23,8	15,6	14,0	11,6

¹ EBITDA före förvärvs, omstrukturings- och integrationskostnader. Se Alternativa nyckeltal på sidan 17 och definitioner på sidan 21.

Not 7 Koncernens räntebärande nettofordran/skuld

Mkr	31 Dec 2017	31 Dec 2016
Finansiella skulder	5 221	1 701
Pensionsavsättningar, räntebärande	61	36
Räntebärande skulder	5 282	1 737
Avgår finansiella fordringar	-8	-1 466
Avgår likvida medel	-672	-1 446
Räntebärande nettofordran/skuld	4 602	-1 175

Not 8 Koncernens nyckeltal

Mkr	Kvartal 4 2017	Kvartal 4 2016	Förändring %	Helår 2017	Helår 2016	Förändring %
Organisk försäljningstillväxt, %	-1,8	-	-	-1,6	-2,6	1,0
EBITDA-tillväxt, %	-64,4	-	-	-35,1	25,8	-60,9
Cash conversion, %	123,2	49,0	74,2	57,4	59,8	-2,4
Avkastning på eget kapital, %	-	-	-	1,5	4,7	-3,2
Bruttomarginal, %	43,6	45,5	-1,9	44,6	44,1	0,5
Försäljningskostnader i % av nettoomsättning	21,7	14,8	6,9	20,4	17,8	2,6
Administrationskostnader i % av nettoomsättning	17,5	19,1	-1,7	14,8	13,0	1,8
EBITA före omstrukturierungs-, förvärvs- och integrationskostnader	128	299	-57	773	1132	-31,7
EBITA-marginal, %	6,2	13,7	-7,5	10,0	14,5	-4,4
EBITDA	142	400	-64,5	996	1 536	-35,1
EBITDA, justerad ¹	240	422	-43,2	1 246	1 610	-22,6
EBITDA-marginal, %	6,9	18,4	-11,5	13,0	19,7	-6,7
EBITDA-marginal, justerad ¹ , %	11,6	19,4	-7,8	16,2	20,6	-4,4
Rörelsemarginal, %	-1,6	6,5	-8,1	3,7	10,0	-6,3
Resultat per aktie, kronor ²	-0,25	0,29	-185,0	0,43	1,80	-75,9
Antal aktier, tusental	272 370	272 370	-	272 370	272 370	-
Räntetäckningsgrad, ggr	-	-	-	5,3	8,2	-2,9
Arbetande kapital, Mkr	-	-	-	10 317	11 055	-6,7
Avkastning på arbetande kapital, %	-	-	-	5,9	8,5	-2,6
Nettoskulsättningsgrad, ggr	-	-	-	0,91	-0,11	-922,7
Nettoskuld/EBITDA justerat ¹ R12, ggr	-	-	-	3,69	-0,73	-605,7
Soliditet, %	-	-	-	41,6	72,4	-30,8
Eget kapital per aktie, kronor	-	-	-	18,63	39,13	-52,4
Antal anställda	-	-	-	5 983	5 623	6,4

¹ EBITDA före förvärvs, omstrukturierungs- och integrationskostnader. Se Alternativa nyckeltal på sidan 17 och definitioner på sidan 21.

² Före och efter utspädning. För definition se sid. 21.

Alternativa nyckeltal

Alternativa nyckeltal avser finansiella mått som används av företags ledning och investerare för att utvärdera koncernens resultat och ställning, vilka inte direkt kan utläsas eller härledas ur de finansiella rapporterna. Dessa finansiella mått är avsedda att underlätta analys av koncernens utveckling. De alternativa nyckeltalen ska inte betraktas som substitut utan snarare som komplement till den finansiella rapportering

som upprättats i enlighet med IFRS. De finansiella mått som redovisas i denna rapport kan skilja sig från liknande mått som används av andra bolag. De alternativa nyckeltalen redovisade nedan är inte beräknade enligt IFRS men tillhandahålls då Arjo anser att de är viktiga i samband med investerares bedömning av Bolaget och Bolagets aktie.

EBITDA justerad, Mkr	Kvartal 4 2017	Kvartal 4 2016	Helår 2017	Helår 2016
Rörelseresultat (EBIT)	-34	141	281	781
Återläggning av av- och nedskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar	176	260	715	755
Återläggning av förvärvs-, omstrukturerings-, och integrationskostnader, exklusive nedskrivningar	98	21	250	74
EBITDA, justerad	240	422	1 246	1 610

Cash Conversion	Kvartal 4 2017	Kvartal 4 2016	Helår 2017	Helår 2016
Kassaflöde från den löpande verksamheten, Mkr	175	196	572	919
Rörelseresultat (EBIT)	-34	141	281	781
Återläggning av av- och nedskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar	176	260	715	755
EBITDA, Mkr	142	400	996	1 536
Cash Conversion, %	123,2	49,0	57,4	59,8

Nettofordran/skuldsättningsgrad	31 Dec 2017	31 Dec 2016
Räntebärande nettofordran/skuld, Mkr	4 602	-1 175
Eget kapital, Mkr	5 074	10 658
Nettofordran/skuldsättningsgrad, ggr	0,91	-0,11

Beräkning av avkastning på arbetande kapital	Helår 2017	Helår 2016
Balansomslutning vid periodens början	14 713	14 017
Balansomslutning vid periodens slut	12 210	14 713
Genomsnittlig balansomslutning	13 462	14 365
Genomsnittlig balansomslutning	13 462	14 365
Avgår genomsnittliga likvida medel	-1 058	- 1 127
Avgår genomsnittliga övriga avsättningar	-220	-191
Avgår genomsnittliga andra icke räntebärande skulder	-1 867	-1 992
Arbetande kapital	10 317	11 055
Rörelseresultat (EBIT)	281	781
Återläggning av förvärvskostnader	-	7
Återläggning av omstrukturerings- och integrationskostnader	324	155
EBIT efter återläggning av förvärvs-, omstrukturerings- och integrationskostnader	605	943
Avkastning på arbetande kapital, %	5,9	8,5

Not 9 Transaktioner med närstående

	Kvartal 4 2017	Kvartal 4 2016	Helår 2017	Helår 2016
Transaktioner med närstående, Mkr				
Försäljning	36	53	148	108
Övriga intäkter	2	391	90	391
Inköp av varor	-17	-32	-48	-114
Övriga kostnader	-42	-616	-282	-665
Finansiella intäkter	1	0	11	2
Finansiella kostnader	-9	-19	-48	-71
Kundfordringar			54	393
Kortfristiga finansiella fordringar			0	1 397
Långfristiga finansiella skulder			-	1 361
Leverantörsskulder			78	359
Kortfristiga finansiella skulder			90	340
Andra icke räntebärande skulder			31	187
Netto erhållna/lämnade koncernbidrag/aktieägartillskott	1 203	-170	1 203	-170
Netto erhållna/lämnade utdelningar	0	66	-2 600	57
Nyemission	90	-	90	-
Överföring av nettotillgångar	-131	40	-4 139	374

Transaktioner mellan Arjo och bolag inom Getingekoncernen specificeras i tabellen ovan. Utöver ovanstående har inga övriga väsentliga transaktioner med närstående ägt rum.

Arjo använder Getinge som distributör på vissa marknader. Vid leverans av produkter och tjänster mellan koncernerna tillämpas affärsmässiga villkor och marknadsprissättning.

Övriga intäkter och kostnader avser främst koncerngemensamma tjänster.

Överföring av nettotillgångar avser etablering av Arjo-koncernen samt optimering av kapitalstruktur.

Moderbolagets finansiella rapporter

Resultaträkning för moderbolaget*

Mkr	Kvartal 4 2017	Kvartal 4 2016	Helår 2017	Helår 2016
Administrationskostnader	-127	-	-192	-
Omstrukturerings- och integrationskostnader	-18	-	-18	-
Övriga rörelseintäkter	158	-	197	-
Rörelseresultat (EBIT)	13	-	-13	-
Finansnetto	-57	-	-58	-
Resultat efter finansiella poster¹	-44	-	-71	-
Koncernbidrag	-108	-	-108	-
Skatt	33	-	38	-
Periodens resultat	-119	-	-141	-

¹ Finansnetto innehåller ränteintäkter och övriga liknande intäkter samt räntekostnader och övriga liknande kostnader samt valutakursvinster/-förluster hänförliga till omräkning av fordringar och skulder i utländsk valuta till balansdagens kurs.

Balansräkning för moderbolaget*

Mkr	31 Dec 2017	31 Dec 2016
Tillgångar		
Immateriella tillgångar	428	-
Finansiella anläggningstillgångar	5 408	-
Fordringar hos koncernföretag	363	-
Kortfristiga fordringar	42	-
Likvida medel	-	1
Summa tillgångar	6 241	1
Eget kapital och skulder		
Eget kapital	3 627	1
Kortfristiga finansiella skulder koncernföretag	2 458	-
Kortfristiga skulder koncernföretag	100	-
Andra icke räntebärande skulder	56	-
Summa eget kapital och skulder	6 241	1

* Bolaget bildades den 10 november 2016.

Moderbolaget har under året förvärvat och genom aktieägartillskott erhållit aktier i dotterbolag. Vid utgången av året uppgår bokfört värde till 5 369 Mkr på aktier och andelar i dotterbolag. Av detta har 2 653 Mkr erhållits i form av aktieägartillskott. Under kvartalet har kontant aktieägartillskott erhållits om 1 203 Mkr.

En nyemission har genomförts under september, vilket innebär en ökning av aktiekapitalet om 90 289 857,7 kronor.

Investeringar i immateriella tillgångar består av IT-investeringar.

Definitioner

Finansiella termer

Arbetande kapital

Genomsnittlig balansomslutning minskat med likvida medel, övriga avsättningar, leverantörsskulder och övriga icke räntebärande skulder.

Avkastning på arbetande kapital

Rullande tolv månaders rörelseresultat med återläggning av förvärvs-, omstrukturerings- och integrationskostnader i förhållande till arbetande kapital.

Avkastning på eget kapital

Rullande tolv månaders resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt eget kapital.

Cash conversion

Kassaflöde från den löpande verksamheten i förhållande till EBITDA.

EBITDA, justerad

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar, med återläggning av förvärvs-, omstrukturerings- och integrationskostnader.

EBITDA-marginal, justerad

EBITDA i förhållande till nettoomsättning, med återläggning av förvärvs-, omstrukturerings- och integrationskostnader.

Nettoskulsättningsgrad

Räntebärande nettoskuld i förhållande till eget kapital.

Organisk förändring

En finansiell förändring justerad för valutaförändringar, förvärv och avyttringar.

Resultat per aktie

Periodens resultat hänförlig till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal aktier. Vid beräkning av periodens resultat per aktie har följande data använts:

Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	118 Mkr
Antal aktier, tusental	272 370 st
Resultat per aktie	0,43 kr

Räntetäckningsgrad

Resultat efter finansiella poster med tillägg för räntekostnader och återläggning av omstruktureringskostnader i förhållande till räntekostnader. Beräknas på rullande 12 månaders data.

Rörelsekostnader

Försäljningskostnader, administrationskostnader och forsknings- och utvecklingskostnader

Rörelsemarginal

Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.

Soliditet

Eget kapital i förhållande till balansomslutning.

Återkommande intäkter

Intäkter från förbrukningsvaror, service, reservdelar och liknande.

Medicinska termer

Djup ventrombos (DVT)

Blodpropp i benens djupa vener.

Ergonomi

Läran om anpassning av arbete och miljö till människans förutsättningar för att förebygga ohälsa och olycksfall.

Prevention

Förebyggande aktivitet/behandling.

Trycksår

Sår som uppkommer på grund av blodflödet i huden begränsas av yttre tryck. Drabbar oftast patienter med nedsatt rörlighet.

Telefonkonferens

Fondförvaltare, analytiker och media bjuds in till telefonkonferens den 29 januari kl. 9.00 svensk tid.

Se telefonnummer nedan för att delta:

Sverige: +46 (0)8 5065 3942

UK: +44 (0)330 336 9411

USA: +1 646-828-8143

Deltagarkod: 2028669

Under telefonkonferensen kommer en presentation att hållas. För att ta del av denna via webcast, vänligen klicka på följande länk: <https://slideassist.webcasts.com/starthere.jsp?ei=1177074>

Alternativt, använd följande länk för att ladda ned presentationen: <https://www.arjo.com/sv-se/om-arjo/investerare/rapporter--presentationer/2018/>

En inspelning av konferensen finns tillgänglig i 90 dagar via följande länk: <https://slideassist.webcasts.com/starthere.jsp?ei=1177074>

Finansiell information

Uppdaterad information rörande exempelvis Arjos aktie och bolagsstyrning finns på www.arjo.com. Bokslutskommuniké och kvartalsrapporter publiceras på svenska och engelska och finns tillgängliga för nedladdning på www.arjo.com. Även årsredovisningen kommer finnas tillgänglig på www.arjo.com när den publicerats.

Följande finansiella rapporter kommer att publiceras under 2018:



April, 2018:	Årsredovisning 2017
4 maj, 2018:	Delårsrapport januari-mars
4 maj, 2018:	Årsstämma
19 juli, 2018:	Delårsrapport januari-juni
22 oktober 2018:	Delårsrapport januari-september

Kontakt

Kornelia Rasmussen

Executive Vice President, Marketing Communications & Public Relations
+46 (0)10 335 4810
kornelia.rasmussen@arjo.com

Maria Nilsson

Investor Relations & Corporate Communications
+46 (0)10 335 4866
maria.nilsson@arjo.com

Denna information är sådan information som Arjo AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 29 januari 2018 kl. 08.00 CET.



Försäljning i

60

länder

Över

5 900

medarbetare
globalt

996

EBITDA-resultat
(Mkr, helår 2017)

7 688

Nettoomsättning
(Mkr, helår 2017)

Om Arjo

Arjos arbete grundas i en genuin omtanke om människors hälsa och välbefinnande och bidrar till ett hållbart sjukvårdssystem – alltid med människan i fokus.

Arjo är en marknadsledande leverantör av medicintekniska produkter och lösningar som höjer livskvaliteten för vårdtagare med nedsatt rörlighet och åldersrelaterade sjukdomar.

Arjo skapar värde genom att förbättra de kliniska resultaten för vårdtagare och möjliggöra en bättre arbetsmiljö för vårdpersonal. Därmed bidrar Arjo till ett hållbart sjukvårdssystem – alltid med människan i fokus.

Arjos huvudsakliga kunder är privata och offentliga institutioner inom akutvård och långtidsvård. Erbjudandet omfattar produkter och lösningar för patienthantering, hygien, desinfektion, medicinska sängar, förebyggande av trycksår, förebyggande av ventrombos samt för diagnostik inom obstetrik och kardiologi. Koncernen erbjuder även service och tjänster som exempelvis utbildning i samband med produktförsäljningen.

Bolaget är verksamt i över 60 länder, som Arjo har delat in i tre geografiska områden: Nordamerika, Västeuropa och Övriga världen. Arjo har mer än 5 900 medarbetare globalt. Bolaget har sitt huvudkontor i Malmö, Sverige.

Arjos arbete grundas i genuin omtanke om människors hälsa och välbefinnande. Arjo är en marknadsledande leverantör av medicintekniska produkter och lösningar som höjer livskvaliteten för vårdtagare med nedsatt rörlighet och åldersrelaterade sjukdomar. Erbjudandet omfattar produkter och lösningar för patienthantering, hygien, desinfektion, sjukvårdssängar, förebyggande av trycksår, förebyggande av ventrombos samt fördiagnostik inom obstetrik och kardiologi.

Arjo AB · Org.Nr. 559092-8064 · Hans Michelsensgatan 10 · 211 20 Malmö · Sverige

www.arjo.com

arjo