



Delårsrapport Januari – mars 2018

Januari-Mars 2018 i korthet

- Nettoomsättningen ökade med 0,6 % till 1 943 Mkr (1 931). Organiskt ökade nettoomsättningen med 2,3 %.
- Det justerade EBITDA-resultatet minskade till 289 Mkr (460), främst på grund av högre rörelsekostnader relaterade till att Arjo nu är en fristående koncern.
- Jämförelser avseende bruttomarginal och rörelsekostnader mellan första kvartalet 2017 och 2018 blir inte rättvisande på grund av att det första kvartalet 2017 endast reflekterar den legala strukturen i tidigare Getinge, vilken inte innehöll alla kostnader för Arjo som fristående koncern. Därför är helårssiffrorna för 2017 mer rättvisande som jämförelsetal.
- Omstrukturerings- och integrationskostnaderna uppgick till 42 Mkr (69) och relaterar främst till en omorganisation inom produktutveckling för ökad effektivitet.
- Resultat efter finansiella poster minskade till 67 Mkr (224).
- Resultat per aktie minskade till 0,18 kr (0,60).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 268 Mkr (153). Cash conversion uppgick till 107,6 % (33,4).
- Fortsatt positiv utveckling inom uthyrningsverksamheten i USA, samt stabilisering i Storbritannien.

Finansiellt sammandrag

	Kvartal 1 2018	Kvartal 1 2017	Rullande 12 mån	Helår 2017
Nettoomsättning, Mkr	1 943	1 931	7 700	7 688
Bruttoresultat, Mkr	856	917	3 367	3 428
Bruttomarginal, %	44,1	47,5	43,7	44,6
EBITA, justerad	189	367	668	846
EBITA-marginal, justerad, %	9,7	19,0	8,7	11,0
EBITDA	249	458	787	996
EBITDA-marginal, %	12,8	23,7	10,2	13,0
EBITDA, justerad. ¹	289	460	1 075	1 246
EBITDA-marginal, justerad, %	14,9	23,8	14,0	16,2
Rörelseresultat (EBIT), Mkr	83	238	126	281
Resultat efter finansiella poster, Mkr	67	224	22	179
Periodens resultat, Mkr	50	164	4	118
Antal aktier, tusental	272 370	272 370	272 370	272 370
Resultat per aktie, kronor	0,18	0,60	0,01	0,43
Kassaflöde från den löpande verksamheten, Mkr	268	153	687	572
Cash conversion, %	107,6	33,4	87,3	57,4

¹ Före förvärv, omstrukturerings- och integrationskostnader. Se Alternativa nyckeltal på sidan 17 och definition på sidan 20.

Stark början på året med positiv försäljningsutveckling

Det är med stor glädje jag kan konstatera att vårt ökade externa fokus som ett fristående bolag och de insatser vi genomför har börjat visa resultat. Under första kvartalet 2018 ökade Arjos nettoomsättning organiskt med 2,3 %. En stark början på året som dessutom understöds av en god orderingång.

Samtliga försäljningsregioner och flertalet produktkategorier visade under kvartalet en organisk omsättningstillväxt. I USA har den positiva utvecklingen inom uthyrningsverksamheten fortsatt, vilket innebär att vi nu rapporterar det tredje positiva kvartalet i följd. Vi har även sett en försiktig positiv utveckling av DVT i USA under kvartalet, med en stabilisering av såväl volym som produktmix. Västeuropa rapporterade god utveckling på flera större marknader och det är även värt att notera att nettoomsättningen ökade i Storbritannien under kvartalet efter en period av vikande försäljning. Som meddelades i början av året har vi en åtgärdsplan på plats, och vår nya ledning i Storbritannien har i linje med denna plan tagit sig an utmaningarna med full kraft.

I försäljningsregionen Övriga Världen drevs den ökade omsättningen främst av Australien, Indien och Sydafrika.

Eftersom det första kvartalet 2017 inte var belastat med alla koncerngemensamma kostnader blir jämförelsen med föregående år inte rättvisande, varken på kostnads- eller bruttomarginalsidan. Denna situation kommer vi fortsatt se under resten av innevarande år vid jämförelser med 2017.

Bruttomarginalen uppgick till 44,1 %, vilket var i linje med fjärde kvartalet och helåret 2017. Kvartalet har påverkats av en något ogynnsam produktmix samtidigt som vi fortsätter vårt arbete för en förbättring av bruttomarginalen som en viktig del i vår Arjo 2020-plan.

Vi har haft en god kostnadskontroll under kvartalet och kostnadsutvecklingen var något lägre än planerat trots fortsatta investeringar i framförallt säljorganisationen. De högre rörelsekostnaderna jämfört med första kvartalet 2017 relaterar främst till att Arjo nu är en fristående koncern.

Det justerade EBITDA-resultatet minskade till 289 Mkr på grund av den något lägre bruttomarginalen samt de högre rörelsekostnaderna jämfört med första kvartalet 2017. Jämfört med fjärde kvartalet 2017 kan vi rapportera en positiv justerad EBITDA-tillväxt om 20,4 %.

Under kvartalet har vi fattat beslut om en omorganisation inom produktutvecklingsfunktionen för att ytterligare öka effektiviteten i organisationen. Förändringen innebär att vi kring varje produktkategori skapar ett ekosystem där vi samlar produktutveckling, marknadsföring, inköp och produktion i så stor utsträckning som möjligt. Utöver det har vi prioriterat tydligare bland våra utvecklingsprojekt och från och med i år ökar vi vårt fokus inom Patienthantering, Hygien och Trycksårsförebyggande. Med dessa åtgärder bedömer vi att med befintliga resurser kunna förse marknaden med fler och bättre produkter och därmed öka nyttan för våra

”Den starka inledningen på året gör att vi nu – med än mer tillförsikt – gör bedömningen att vi kommer att nå vår målsättning.”

kunder. Som en del av denna omorganisation har vi även beslutat oss för att flytta den produktutveckling som för närvarande finns i San Antonio, Texas, till andra utvecklingsenheter i koncernen där vi ser möjligheter till samlokalisering och därmed en högre effektivitet. Omstruktureringskostnaderna för denna förändring uppgår till cirka 40 Mkr, och har i sin helhet belastat det första kvartalet. Vi beräknar att omorganisationen kommer att leda till totala besparingar om drygt 20 Mkr innevarande år och från och med 2019 räknar vi med årliga totala besparingar om cirka 40 Mkr.

Detta initiativ tillsammans med flera andra mindre effektivitetsprojekt som nu löper kommer att bidra till såväl förbättrad bruttomarginal som kostnadsstruktur framöver.

Vi har ett stort fokus på utveckling av nya produkter och produktförnyelser, och vi har fått mycket positiv respons på den nyligen lanserade Sara® Flex, ett hjälpmedel för att förflytta personer med nedsatt rörlighet. I en klinisk studie gällande utvärdering av totalt sex olika stå- och lyfthjälpmedel utsågs Sara Flex till den produkt som närmast påminner om det naturliga rörelsemönstret.

Sammanfattningsvis ser jag ett starkt och positivt momentum i vår organisation. Mycket arbete kvarstår för att nå de mål vi satt upp i vår Arjo 2020-plan, men vi fortsätter att leverera enligt våra planer och möta de milstolpar vi satt upp.

Jag kan därmed konstatera att vi under årets tre första månader tagit de första, viktiga stegen som ett fristående bolag. Vårt mål att ta oss in i den lägre delen av intervallet 2-4 % omsättningstillväxt för helåret står fast. Den starka inledningen på året gör att vi nu – med än mer tillförsikt – gör bedömningen att vi kommer att nå denna målsättning.



Joacim Lindoff
VD och koncernchef

Koncernens utveckling

Nettoomsättning och resultat

Första kvartalet 2018

Under det första kvartalet ökade nettoomsättningen organiskt med 2,3 % till 1 943 Mkr (1 931), med god utveckling i samtliga av koncernens geografiska regioner.

I Nordamerika ökade försäljningen med 2,3 % organiskt. Den positiva utvecklingen inom uthyrningsverksamheten fortsatte under kvartalet och koncernen har nu tre sammanhängande kvartal med tillväxt inom uthyrningsverksamheten i USA. Under kvartalet sågs även en fortsatt stabilisering av efterfrågan inom DVT i USA.

I Västeuropa ökade försäljningen organiskt med 1,5 % under kvartalet med positiv utveckling på flera marknader. Storbritannien ökade med 3 % under kvartalet, med god försäljning inom bland annat sårvård. Goda tillväxttal sågs även i flera andra västeuropeiska länder under kvartalet, som exempelvis Nederländerna och Italien. I regionen rapporterades bra volymer inom kapitalvaruförsäljningen och utvecklingen har varit positiv inom merparten av koncernens produktkategorier i regionen.

I Övriga världen ökade nettoomsättningen organiskt med goda 5,6 % trots låga försäljningsvolymer i Kina, Japan och Latinamerika. På dessa marknader, där vi sedan tidigare påbörjat etableringen av egna säljorganisationer, har sålda volymer baserats på befintliga distributörslager, vilket innebär att en begränsad andel av försäljningen tillgodosågs av Arjo. För regionen som helhet sågs en positiv försäljningstillväxt inom bland annat sjukvårdssängar och sårvård och bland de länder som utvecklats särskilt väl i regionen finns bland annat Australien, Indien och Sydafrika.

Bruttomarginalen uppgick till 44,1% (47,5), något negativt påverkad av en ogynnsam produktmix i form av hög utleverans av sjukvårdssängar samt hårdvara inom DVT vilket är områden där koncernen generellt har lägre marginaler. Jämfört med fjärde kvartalet 2017 ökade bruttomarginalen med 0,5 procentenheter.

Jämfört med första kvartalet 2017 har bruttomarginalen påverkats positivt av valutaeffekter om cirka 19 Mkr, varav 18 Mkr transaktionseffekter och 1 Mkr omräkningseffekter. Eftersom Arjo sedan börsnoteringen har en ny självständig valutastrategi och hantering är förutsättningarna för jämförelser med 2017 därmed inte likvärdiga och därför bör 2018 ses som en bas för framtida valutajämförelser avseende transaktionseffekter.

Kvartalets rörelsekostnader ökade med 19,8 % till 725 Mkr (605). Då det första kvartalet 2017 inte var belastat med alla koncerngemensamma kostnader blir jämförelsen mellan kvartalen inte rättvisande. Den faktiska kostnadsökningen i kvartalet är något bättre än plan och förklaras primärt av kostnader relaterade till att Arjo nu är en fristående koncern samt investeringar i exempelvis en dedikerad säljorganisation för långtidsvård i USA.

Omstrukturerings- och integrationskostnaderna uppgick till 42 Mkr (69). Merparten relaterar till en omorganisation och effektivisering av koncernens produktutvecklingsfunktion uppgående till 40 Mkr som i sin helhet belastat det första kvartalet 2018. Omstruktureringskostnaderna för omorganisationen har inte haft någon kassafödospåverkan under kvartalet utan denna påverkan bedöms komma under resterande delar av året. Omorganisationen beräknas leda till totala besparingar om drygt 20 Mkr 2018 och därefter årliga totala besparingar om cirka 40 Mkr från och med 2019.

EBITDA-resultatet före förvärv, omstrukturerings- och integrationskostnader minskade till 289 Mkr (460), vilket gav en justerad EBITDA-marginal om 14,9 % (23,8). I jämförelse med första kvartalet 2017 har EBITDA-resultatet påverkats av den lägre bruttomarginalen samt de högre rörelsekostnaderna. Jämfört med fjärde kvartalet 2017 sågs en justerad EBITDA-tillväxt om 20,4 %.

Finansnettot uppgick till -16 Mkr (-14). Resultatet efter finansiella poster minskade till 67 Mkr (224). Kvartalets skattekostnad uppgår till 17 Mkr (60) vilket motsvarar en skattesats om 25 % (27). Periodens resultat minskade till 50 Mkr (164).

Nettoomsättning per geografiskt område, Mkr	Kvartal 1 2018	Kvartal 1 2017	Organisk förändring	Rullande 12 mån	Helår 2017
Nordamerika	681	724	2,3%	2 776	2 819
Västeuropa	1 013	965	1,5%	3 797	3 749
Övriga världen	249	242	5,6%	1 127	1 120
Totalt	1 943	1 931	2,3%	7 700	7 688

Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 268 (153) för kvartalet, vilket motsvarar en cash conversion om 107,6% (33,4%). Det förbättrade kassaflödet är främst drivet av ett förbättrat rörelsekapital i linje med koncernens planer.

Nettoinvesteringarna för kvartalet uppgick till 108 Mkr (90) och fördelas på materiella anläggningstillgångar 67 Mkr (59) respektive immateriella anläggningstillgångar 41 Mkr (31). I nettoinvesteringar ingår även investeringar i uthyrningsflottan uppgående till 47 Mkr (47).

Under kvartalet har Arjo upprättat ett företagscertifikat med ett rambelopp om 2 500 miljoner kronor. Den första emissionen uppgick till motsvarande 2 414 Mkr och har inneburit att koncernen netto upptagit nya lån om 157 Mkr i kvartalet. Som en följd av certifikatprogrammet bedömer koncernen att räntekostnaderna ska sänkas med cirka 15 % jämfört med föregående år. Företagscertifikatprogrammet redovisas som en kortfristig skuld men kan ersättas vid förfall av ej utnyttjat kreditutrymme inom Arjos långfristiga bankkredit avtal som tecknades under 2017. Koncernens likvida medel vid kvartalets utgång uppgick till 999 Mkr (1 288) och den räntebärande nettoskulden var 4 549 Mkr (-1 233 = nettofordran). Soliditeten uppgick till 41,3 % (76,4%) och nettoskuldssättningsgraden till 0,9 (-0,1).

Övriga viktiga händelser under kvartalet

Omorganisation för optimering av koncernens utvecklingsresurser

Under kvartalet har en omorganisation påbörjats inom produktutvecklingsfunktionen för att göra organisationen mer effektiv. Omorganisationen sker som ett led i det arbete som genomförs för att optimera koncernens utvecklingsresurser genom ett närmare och mer flexibelt samarbete mellan forskning och utveckling, inköp och produktion.

Med den nya organisationen skapas ekosystem kring respektive produktkategori med samlokalisering av produktutveckling, marknad, inköp, vidareutveckling och produktion. Koncernen har även beslutat om en tydligare prioritering bland utvecklingsprojekt, och ökar från och med 2018 fokus på erbjudandet inom Patienthantering, Hygien och Trycksårs-förebyggande som alla representerar viktiga områden inom långtidsvård.

Forskning och utveckling

Arjos utgifter för forskning och utveckling uppgick till 44 Mkr (53) i kvartalet, vilket motsvarar 2,3 % (2,7) av koncernens nettoomsättning.

Utsikter 2018

Omsättningstillväxten för 2018 förväntas hamna i den lägre delen av målsättningen om 2-4 %.

Givet svårigheten att analysera koncernens resultat- och kostnadsutveckling i jämförelse med 2017, då skapandet av Arjo som en fristående koncern inleddes, lämnar koncernen prognos även för rörelsekostnader för helåret 2018.

Koncernens rörelsekostnader för helåret 2018 förväntas uppgå till cirka 2 950 Mkr, vilket är cirka 100 Mkr högre än rörelsekostnaderna för helåret 2017 då kostnaderna för Arjo som fristående koncern inte fullt ut reflekterades.

Ovan åtgärder bedöms öka effektiviteten i utvecklingsfunktionen, och koncernen räknar med att med befintliga resurser öka nyttan och förse marknaden med fler och bättre produkter framöver.

Som en konsekvens av ovan har beslut fattats om att flytta den produktutvecklingsfunktion som för närvarande finns i San Antonio, Texas, till andra utvecklingsenheter i koncernen där det finns större möjligheter till samlokalisering av ovan nämnda funktioner.

Omstruktureringskostnaderna för omorganisationen uppgår till cirka 40 Mkr, och har i sin helhet belastat det första kvartalet. Omstruktureringskostnaderna har inte haft någon kassafödospåverkan under kvartalet utan kassaflödet bedöms påverkas under resterande delar av året. I tillägg till ovan nämnda effektiviseringar beräknas omorganisationen leda till totala besparingar om drygt 20 Mkr 2018 och därefter årliga totala besparingar om cirka 40 Mkr med start 2019.

Övrig information

Viktiga händelser efter kvartalets utgång

Det finns inga viktiga händelser att rapportera efter rapportperiodens slut.

Riskhantering

Kunder och vårdens ersättningssystem

En betydande del av Arjos intäkter härrör från försäljning av produkter till enheter inom den offentliga sektorn. En särskild politisk diskussion som förs i många länder handlar om tillåtandet för privata vårdaktörer att utföra offentligt finansierade sjukvårdstjänster. Det finns en risk att myndigheter i länder där Arjo bedriver verksamhet beslutar att offentlig finansiering av privat utförd sjukvård ska begränsas eller helt upphöra, vilket kan påverka etableringen av nya sjukhus och andra vårdinrättningar och deras inköp av sjukvårdsprodukter, såsom Arjos produkter inom akut- och långtidsvård.

Försäljningen av koncernens produkter är även beroende av olika ersättningssystem på Arjos olika marknader. På flera av Arjos marknader, såsom i USA, är det i många fall exempelvis patientens försäkringsbolag som inom ramen för befintliga politiska ersättningssystem finansierar eller subventionerar inköp av produkter till patienten för bland annat akut- och långtidsvård. En del av framgången för försäljningen av Arjos produkter på dessa marknader är beroende av huruvida Arjos produkter kvalificerar sig för att ersättas genom dessa olika ersättningssystem.

Genom att Arjo bedriver verksamhet i många olika länder och marknader begränsas ovan nämnda risker för koncernen som helhet.

Forskning och utveckling

Arjos framtida tillväxt är även beroende av en fortsatt expansion genom nya produktområden och nya produkttyper inom befintliga produktområden, vilket är beroende av koncernens förmåga att påverka, förutse, identifiera och svara på förändrade kundpreferenser och behov. Arjo investerar i forskning och utveckling för att ta fram och lansera nya produkter men det finns inga garantier för att nya produkter kommer att uppnå samma grad av framgång som tidigare. Det är inte heller säkert att Arjo lyckas förutse eller identifiera trender i kundpreferenser och behov, eller att Arjo identifierar dem senare än vad konkurrenter gör. För att maximera avkastningen av forsknings- och utvecklingsansträngningarna har koncernen en mycket strukturerad urvals- och planeringsprocess för att säkerställa att koncernen prioriterar rätt i valet mellan potentiella projekt. Denna process omfattar noggranna analyser av marknad, teknikutveckling, val av produktionsmetod och val av underleverantörer. Utvecklingsarbetet bedrivs på ett strukturerat sätt och varje enskilt projekt genomgår ett antal fasta kontrollpunkter. Arjo fokuserar på produktlanseringar som leder till en effektivare vård där fler sjukdomar kan behandlas vilket förväntas driva efterfrågan från slutkunder och således tillväxten på marknaden. Produktutveckling som leder till breddning av produktsortimentet är ett medel för att öka den organiska tillväxten i den marknad Arjo är verksam inom.



Produktansvar och skadeståndskrav

Som leverantör av medicintekniska produkter riskerar Arjo, likt andra aktörer inom sjuk- och hälsovård, att bli föremål för anspråk avseende produktansvar och andra juridiska frågor. Sådana anspråk kan röra stora belopp och betydande juridiska kostnader. Arjo kan inte lämna några garantier för att dess verksamhet inte kommer att utsättas för ersättningskrav. För de egendoms- och ansvarsrisker (t ex produktansvar) som koncernen är utsatt för finns omfattande försäkringsprogram.

Skydd av immateriella rättigheter

Arjo investerar betydande belopp i forskning och utveckling och utvecklar kontinuerligt nya produkter och tekniska lösningar. För att säkra intäkterna från dessa investeringar är det av avgörande betydelse att nya produkter och ny teknik är skyddade från olovligt användande av konkurrenter. Om det är möjligt och lämpligt skyddar Arjo sina immateriella rättigheter genom patent, upphovsrätt och varumärkesregistrering. Vidare är koncernen beroende av know-how och affärshemligheter som inte kan skyddas immaterialrättsligt.

Förändringar avseende allmänna ekonomiska och politiska förutsättningar

Arjo bedriver verksamhet i flera delar av världen och påverkas, i likhet med andra företag, av allmänna globala ekonomiska, finansiella och politiska förutsättningar. Efterfrågan på Arjos medicintekniska produkter och lösningar beror bland annat på allmänna makroekonomiska trender. Osäkerhet när det gäller framtida ekonomiska utsikter, inklusive politisk

oro, kan ha en negativ inverkan på kunders inköp av Arjos produkter, vilket skulle få en negativ inverkan på Arjos verksamhet, finansiella ställning och resultat. Vidare skulle förändringar i det politiska läget i en region eller i ett land, eller politiska beslut som påverkar en bransch eller ett land, också kunna få en väsentlig inverkan på försäljningen av Arjos produkter. Genom att Arjo bedriver verksamhet på ett stort antal geografiska marknader begränsas denna risk för koncernen som helhet.

Myndigheter och kontrollorgan

Sjukvårdsmarknaden är starkt reglerad i samtliga länder där Arjo har verksamhet och Arjos produktsortiment omfattas av lagstiftning, så som EU-direktiv och implementeringsakter om medicintekniska produkter och amerikanska FDA:s (Food and Drug Administration) regelverk och relaterade krav på kvalitetssystem, som bland annat ställer krav på betydande utvärdering, kvalitetskontroll och dokumentation av produkter. Det kan inte uteslutas att Arjos verksamhet, finansiella ställning och resultat i framtiden kan komma att påverkas negativt av svårigheter att leva upp till myndigheters och kontrollorgans befintliga föreskrifter och krav, eller förändringar av dessa.

Arjo har utvecklat sin verksamhet så att dessa lagar och regler efterlevs och för att begränsa ovan nämnda risk lägger Arjo ner betydande ansträngningar och resurser. Årligen görs revisioner av utsedda ackrediterade organ för att säkerställa efterlevnad för fortsatt CE-märkning av Arjos produkter och myndigheter som FDA genomför regelbundna inspektioner i Arjos produktionsenheter för att säkerställa regelefterlevnad. Samtliga av koncernens produktionsanläggningar är dessutom certifierade enligt den medicintekniska kvalitetsstandarden ISO 13485 och/eller den allmänna kvalitetsstandarden ISO 9001.

Finansiell riskhantering

Arjo är i sin verksamhet utsatt för en rad finansiella risker. Arjos riskhantering regleras av en finanspolicy som fastställts av styrelsen. Det övergripande ansvaret för att hantera koncernens finansiella risker samt utveckla metoder och principer för att hantera dessa risker ligger inom koncernledningen och finansfunktionen. De mest väsentliga finansiella risker som koncernen är utsatt för är valutarisker, ränterisker samt kredit- och motpartsrisker.

Transaktioner med närstående

Transaktioner mellan Arjo och bolag inom Getingekoncernen specificeras i not 9.

Framtidsinriktad information

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Arjos koncernlednings nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och regulatoriska krav samt andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.

Rapporten har ej varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och koncernen står inför.

Malmö, 4 maj 2018

Johan Malmquist
Styrelsens ordförande

Carl Bennet

Sten Börjesson

Eva Elmstedt

Ulf Grunander

Ingrid Hultgren

Carola Lemne

Joacim Lindoff
VD och koncernchef



Koncernens finansiella rapporter

Resultaträkning för koncernen

Mkr	Not	Kvartal 1 2018	Kvartal 1 2017	Helår 2017
Nettoomsättning	2	1 943	1 931	7 688
Kostnad för sålda varor		-1 087	-1 014	-4 260
Bruttoresultat		856	917	3 428
Försäljningskostnader		-392	-383	-1 571
Administrationskostnader		-307	-187	-1 136
Forsknings- och utvecklingskostnader	4	-26	-35	-134
Omstrukturerings- och integrationskostnader		-42	-69	-324
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader		-6	-5	18
Rörelseresultat (EBIT)	3, 6	83	238	281
Finansnetto		-16	-14	-102
Resultat efter finansiella poster		67	224	179
Skatt		-17	-60	-61
Periodens resultat		50	164	118
Hänförligt till:				
Moderföretagets aktieägare		50	164	118
Antal aktier, tusental		272 370	272 370	272 370
Resultat per aktie, kronor ¹		0,18	0,60	0,43

¹ Före och efter utspädning. För definition se sidan 20.

Rapport över totalresultatet för koncernen

Mkr	Kvartal 1 2018	Kvartal 1 2017	Helår 2017
Periodens resultat	50	164	118
Övrigt totalresultat			
Poster som inte kan omföras till resultatet			
Aktuariella vinster/förluster avseende förmånsbestämda pensionsplaner	-	-	-165
Skatt hänförlig till poster som inte kan omföras till resultatet	-	-	32
Poster som vid senare tidpunkt kan omföras till resultatet			
Omräkningsdifferenser	290	-24	-345
Säkringar av nettoinvesteringar	-125	-	49
Kassaflödessäkringar	48	75	101
Skatt hänförlig till poster som kan omföras till resultatet	17	-16	-33
Periodens övriga totalresultat netto efter skatt	230	35	-361
Summa totalresultat för perioden	280	199	-243
Totalresultat hänförligt till:			
Moderföretagets aktieägare	280	199	-243

Balansräkning för koncernen

Mkr	Not	31 Mars 2018	31 Mars 2017	31 Dec 2017
Tillgångar				
Immateriella tillgångar		6 845	6 530	6 634
Materiella anläggningstillgångar		1 142	1 126	1 134
Finansiella anläggningstillgångar		408	323	334
Varulager		1 227	1 160	1 104
Kundfordringar		1 726	1 895	1 898
Kortfristiga finansiella fordringar	7	-	1 492	-
Övriga kortfristiga fordringar		553	472	434
Likvida medel	7	999	1 288	672
Summa tillgångar		12 900	14 286	12 210
Eget kapital och skulder				
Eget kapital		5 332	10 909	5 074
Långfristiga finansiella skulder	7	3 089	223	5 131
Avsättningar för pensioner, räntebärande	7	56	26	61
Övriga avsättningar		306	231	256
Kortfristiga finansiella skulder	7	2 412	1 372	90
Leverantörsskulder		507	520	541
Andra icke räntebärande skulder		1 198	1 005	1 057
Summa eget kapital och skulder		12 900	14 286	12 210

Förändring eget kapital för koncernen

Mkr	Aktie- kapital	Reserver	Balanserad vinst	Summa eget kapital ¹
Ingående balans per 1 januari 2017	1	648	10 009	10 658
Summa totalresultat för perioden	-	-229	-14	-243
Nyemission	90	-	-	90
Transaktioner med aktieägare	-	-	-5 431	-5 431
Utgående balans per 31 december 2017	91	419	4 564	5 074
Ingående balans per 1 januari 2018	91	419	4 564	5 074
Justering tidigare år	-	-	-22	-22
Summa totalresultat för perioden	-	230	50	280
Utgående balans per 31 mars 2018	91	649	4 592	5 332

1 I sin helhet hänförligt till moderbolagets aktieägare.

Kassaflödesanalys för koncernen

Mkr	Not	Kvartal 1 2018	Kvartal 1 2017	Helår 2017
Den löpande verksamheten				
Rörelseresultat (EBIT)		83	238	281
Återläggning av av- och nedskrivningar	3	166	220	715
Övriga icke kassaflödespåverkande poster		9	2	36
Kostnadsförda omstrukturerings- och integrationskostnader ¹		40	2	250
Utbetalda omstrukturerings- och integrationskostnader		-2	-6	-63
Finansiella poster		-16	-14	-102
Betald skatt		-27	-13	-135
Kassaflöde före förändringar av rörelsekapital		253	429	982
Förändringar i rörelsekapital				
Varulager		-110	-173	-103
Kortfristiga fordringar		110	399	176
Kortfristiga skulder		15	-502	-483
Kassaflöde från den löpande verksamheten		268	153	572
Investeringsverksamheten				
Investeringar, netto		-108	-90	-652
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-108	-90	-652
Finansieringsverksamheten				
Upptagande av lån		2 412	-	5 131
Återbetalning av räntebärande skulder		-2 266	-10	-11
Förändring av räntebärande fordringar		0	2	83
Transaktioner med aktieägare		-	-215	-5 897
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		146	-223	-694
Periodens kassaflöde		306	-160	-774
Likvida medel vid periodens början		672	1 446	1 446
Omräkningsdifferenser		21	2	0
Likvida medel vid periodens slut		999	1 288	672

¹ Exklusive nedskrivning av anläggningstillgångar.

Not 1 Redovisningsprinciper

Koncernens delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga regler i Årsredovisningslagen. Moderbolaget har upprättat delårsrapporten enligt Årsredovisningslagen (1995:1554) och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

De redovisningsprinciper som tillämpats vid upprättandet av denna delårsrapport gäller för samtliga perioder och överensstämmer med de redovisningsprinciper som presenterats i Not 1 Väsentliga redovisningsprinciper i årsredovisningen 2017, vilken finns publicerat på www.arjo.com.

Nya redovisningsstandarder

IFRS 9 Finansiella instrument

IFRS 9 Finansiella instrument tillämpas från och med räkenskapsåret 2018 och ersätter IAS 39 Finansiella instrument: Redovisning och värdering. IFRS 9 inför nya regler bl.a. avseende klassificering och värdering av finansiella instrument, nedskrivning av finansiella instrument och säkringsredovisning. Standarden har antagits av EU.

Arjo har utvärderat effekterna av införandet av standarden. För väsentliga finansiella instrument i form av kundfordringar, leverantörsskulder, skulder till kreditinstitut samt fordringar och skulder till koncernbolag har inte de nya reglerna påverkat klassificering och värdering i de finansiella rapporterna. Samtliga materiella poster som nämns ovan redovisas till upplupet anskaffningsvärde och kommer att redovisas enligt denna ansats även fortsättningsvis enligt IFRS 9.

Reserveringen för förväntade framtida kundförluster har inte förändras. Med beaktande av att koncernens kunder har hög kreditvärdighet och att konstaterade kundförluster historiskt varit låga, är faktorer som gör att reglerna avseende nedskrivningar inte har haft någon väsentlig påverkan på koncernens finansiella ställning.

Säkringsredovisning tillämpas för valutaterminskontrakt vilka innehas i syfte att hantera den valutaexponering som uppstår i verksamheten. Införandet av den nya standarden har inte inneburit en förändring av befintliga redovisningsprinciper för sådana säkringar, varför Arjos finansiella ställning inte har påverkats.

IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder

IFRS 15 medför nya krav för redovisning av intäkter och ersätter IAS 18 Intäkter, IAS 11 Entreprenadavtal och flera intäcksrelaterade tolkningar inom IFRS. IFRS 15 tillämpas av Arjo från och med räkenskapsåret 2018. Standarden ger mer detaljerad vägledning inom många områden som tidigare inte framgått av tidigare gällande IFRS, bland annat om hur man redovisar avtal med flera prestationsåtaganden, rörlig prissättning och huruvida intäkten ska redovisas över tid eller ej. Standarden har antagits av EU.

Implementeringen av IFRS 15 har inte ändrat Arjos principer för intäktsredovisning och har därmed inte väsentlig påverkan på räkenskaper. Delar av Arjos intäktsflöden avser hyresintäkter vilka inte omfattas av IFRS 15 och har således inte påverkats av införandet av standarden.

IFRS 15 medför dock nya upplysningskrav. I denna delårsrapport har försäljning per intäktslag adderats till utöver tidigare försäljning per region i not 2.

IFRS 16 Leases

IFRS 16 Leases träder ikraft för räkenskapsåret som påbörjas 1 januari 2019. Standarden har ännu inte antagits av EU. Förändringen jämförd med nuvarande IAS 17 Leasingavtal, är att samtliga leasingavtal där koncernen är leasetagare, med undantag för korta avtal eller avtal avseende tillgångar med låga värden, ska redovisas i balansräkningen som tillgång respektive skuld. Standarden innebär ingen materiell förändring för leasegivare.

Arjo har påbörjat arbetet med att analysera vilken effekt IFRS 16 kommer att få på koncernens finansiella rapporter. Arjo kommer att göra en översyn av samtliga avtal för att bedöma huruvida det finns ytterligare avtal som nu blir leasingavtal enligt IFRS 16:s nya definition samt att verifiera leasingperioderna. Därefter kommer detta att kvantifieras och redovisas i bolagets balansräkning. De åtaganden som föreligger avseende operationella leasingavtal återfinns i årsredovisningen 2017 not 18.

Arjo har ännu inte bestämt vilken övergångsbestämmelse som ska tillämpas.

Vidare kommer Arjo även att analysera de upplysningar som tillkommer och vilken påverkan det kommer att få på den informationsinsamling som krävs.

Inga andra av de IFRS eller IFRIC-tolkningar som ännu inte har trätt i kraft förväntas ha någon väsentlig inverkan på Arjo.

Not 2 Nettoomsättning per geografiskt område och intäktslag

Nettoomsättning per geografiskt område, Mkr	Kvartal 1 2018	Kvartal 1 2017	Helår 2017
Nordamerika	681	724	2 819
Västeuropa	1 013	965	3 749
Övriga världen	249	242	1 120
Totalt	1 943	1 931	7 688

Nettoomsättning per intäktslag, Mkr	Kvartal 1 2018	Kvartal 1 2017	Helår 2017
Produktförsäljning	1 109	1 070	4 398
Service inkl. reservdelar	330	354	1 325
Uthyrning	504	507	1 965
Totalt	1 943	1 931	7 688

Not 3 Av- och nedskrivningar

Mkr	Kvartal 1 2018	Kvartal 1 2017	Helår 2017
Förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	-32	-26	-101
Immateriella tillgångar	-34	-101	-214
Materiella anläggningstillgångar	-100	-93	-400
Totalt	-166	-220	-715
Varav nedskrivningar	-2	-67	-74

Not 4 Aktiverade utvecklingskostnader

Mkr	Kvartal 1 2018	Kvartal 1 2017	Helår 2017
Utvecklingskostnader, brutto	-44	-53	-204
Aktiverade utvecklingskostnader	18	18	70
Utvecklingskostnader, netto	-26	-35	-134

Not 5 Finansiella tillgångar och skulder värderade till verkligt värde

2018-03-31	Tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Derivat som används för säkringsändamål	Summa
Finansiella anläggningstillgångar	-	-	-
Övriga kortfristiga fordringar	-	82	82
Summa tillgångar	-	82	82
Övriga icke räntebärande skulder	-	-	-
Summa skulder	-	-	-

2017-03-31	Tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Derivat som används för säkringsändamål	Summa
Finansiella anläggningstillgångar	-	-	-
Övriga kortfristiga fordringar	-	118	118
Summa tillgångar	-	118	118
Övriga icke räntebärande skulder	-	158	158
Summa skulder	-	158	158

Verkligt värde för derivatinstrumenten fastställs med hjälp av värderingstekniker. Härvid används observerbar marknadsinformation. Samtliga derivat återfinns inom nivå 2 i värdehierarkin.

Not 6 Finansiell data per kvartal

Mkr	Kvartal 1 2017	Kvartal 2 2017	Kvartal 3 2017	Kvartal 4 2017	Kvartal 1 2018
Nettoomsättning	1 931	1 894	1 795	2 068	1 943
Kostnad för sålda varor	-1 014	-1 029	-1 050	-1 167	-1 087
Bruttoresultat	917	865	745	901	856
Rörelsekostnader	-605	-727	-656	-853	-725
Omstrukturerings- och integrationskostnader	-69	-16	-135	-104	-42
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	-5	-2	3	22	-6
Rörelseresultat (EBIT)	238	120	-43	-34	83
Finansnetto	-14	5	-52	-41	-16
Resultat efter finansiella poster	224	125	-95	-75	67
Skatt	-60	-33	25	7	-17
Periodens resultat	164	92	-70	-68	50
EBITDA justerad ¹	460	296	251	240	289
EBITDA-marginal justerad ¹ , %	23,8	15,6	14,0	11,6	14,9

¹ EBITDA före förvärvs, omstrukturerings- och integrationskostnader. Se Alternativa nyckeltal på sidan 17 och definitioner på sidan 20.

Not 7 Koncernens räntebärande nettofordran/skuld

Mkr	31 Mar 2018	31 Mar 2017	31 Dec 2017
Finansiella skulder	5 501	1 595	5 221
Pensionsavsättningar, räntebärande	56	26	61
Räntebärande skulder	5 557	1 621	5 282
Avgår finansiella fordringar	-9	-1 566	-8
Avgår likvida medel	-999	-1 288	-672
Räntebärande nettofordran/skuld	4 549	-1 233	4 602

Not 8 Koncernens nyckeltal

Mkr	Kvartal 1 2018	Kvartal 1 2017	Helår 2017
Försäljningsmått			
Nettoomsättning	1 943	1 931	7 688
Nettoomsättningstillväxt, %	0,6%	1,4%	-1,5%
Organisk försäljningstillväxt, %	2,3%	-1,1%	-1,6%
Kostnadsått			
Försäljningskostnader i procent av nettoomsättning	20,2%	19,8%	20,4%
Administrationskostnader i procent av nettoomsättning	15,8%	9,7%	14,8%
Forsknings- och utvecklingskostnader i procent av nettoomsättningen	1,3%	1,8%	1,7%
Resultatmått			
Rörelseresultat (EBIT)	83	238	281
EBITA	149	365	596
EBITA justerad	189	367	846
EBITDA	249	458	996
EBITDA-tillväxt, %	-45,6%	-0,2%	-35,1%
EBITDA justerad	289	460	1 246
Resultat per aktie, kronor	0,18	0,60	0,43
Marginalmått			
Bruttomarginal, %	44,1%	47,5%	44,6%
Rörelsemarginal, %	4,3%	12,3%	3,7%
EBITA-marginal, %	7,7%	18,9%	7,8%
EBITA-marginal justerad, %	9,7%	19,0%	11,0%
EBITDA-marginal, %	12,8%	23,7%	13,0%
EBITDA-marginal justerad, %	14,9%	23,8%	16,2%
Kassaflödes- och avkastningsmått			
Avkastning på eget kapital, % ¹	0,0%	4,5%	1,5%
Cash conversion, %	107,6%	33,4%	57,4%
Arbetande kapital, Mkr	10 565	11 038	10 317
Avkastning på arbetande kapital, % ¹	4,0%	8,7%	5,9%
Kapitalstruktur			
Räntebärande (+) nettoskuld / (-) nettofordran	4 549	-1 233	4 602
Räntetäckningsgrad, ggr ¹	3,8x	8,2x	5,3x
Nettoskuldsättningsgrad, ggr	0,9x	-0,1x	0,9x
Nettoskuld / justerad EBITDA, ggr ^{1,2}	4,3x	2,9x	3,7x
Soliditet, %	41,3%	76,4%	41,6%
Eget kapital per aktie, kronor	19,6	40,1	18,6
Övrigt			
Antal aktier, st	272 369 573	272 369 573	272 369 573
Antal anställda, medel	5 872	5 755	5 853

¹ Rullande 12 månader

² För mars 2018 och 2017 har beräkningen baserats på den nettoskuld som fanns 31 december 2017 då nettoskulden för tidigare perioder under 2017 inte speglar hur Arjo är finansierad som fristående koncern.

Alternativa nyckeltal

Alternativa nyckeltal avser finansiella mått som används av företags ledning och investerare för att utvärdera koncernens resultat och ställning, vilka inte direkt kan utläsas eller härledas ur de finansiella rapporterna. Dessa finansiella mått är avsedda att underlätta analys av koncernens utveckling. De alternativa nyckeltalen ska inte betraktas som substitut utan snarare som komplement till den finansiella rapportering

som upprättats i enlighet med IFRS. De finansiella mått som redovisas i denna rapport kan skilja sig från liknande mått som används av andra bolag. De alternativa nyckeltalen redovisade nedan är inte beräknade enligt IFRS men tillhandahålls då Arjo anser att de är viktiga i samband med investerares bedömning av Bolaget och Bolagets aktie.

EBITA/EBITDA justerad Mkr	Kvartal 1 2018	Kvartal 1 2017	Helår 2017
Rörelseresultat (EBIT)	83	238	281
Återläggning av- och nedskrivningar immateriella tillgångar	66	127	315
EBITA	149	365	596
Återläggning av- och nedskrivningar materiella anläggningstillgångar	100	93	400
EBITDA	249	458	996
Omstrukturerings- och integrationskostnader	42	69	324
Återläggning av nedskrivningar av omstrukturerings- och integrationskostnader	-2	-67	-74
Justerad EBITA	189	367	846
Justerad EBITDA	289	460	1 246

Cash Conversion	Kvartal 1 2018	Kvartal 1 2017	Helår 2017
Kassaflöde från den löpande verksamheten, Mkr	268	153	572
Rörelseresultat (EBIT)	83	238	281
Återläggning av av- och nedskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar	166	220	715
EBITDA, Mkr	249	458	996
Cash Conversion, %	107,6%	33,4%	57,4%

Nettfordran/skuldsättningsgrad	31 Mar 2018	31 Mar 2017	31 Dec 2017
Räntebärande nettfordran/skuld, Mkr	4 549	-1 233	4 602
Eget kapital, Mkr	5 332	10 909	5 074
Nettfordran/skuldsättningsgrad, ggr	0,85	-0,11	0,91

	Kvartal 1 2018	Kvartal 1 2017	Helår 2017
Beräkning av avkastning på arbetande kapital			
Balansomslutning vid periodens början	14 286	13 467	14 713
Balansomslutning vid periodens slut	12 900	14 286	12 210
Genomsnittlig balansomslutning	13 593	13 876	13 462
Genomsnittlig balansomslutning	13 593	13 876	13 462
Avgår genomsnittliga likvida medel	-1 144	-1 102	-1 058
Avgår genomsnittliga övriga avsättningar	-269	-209	-220
Avgår genomsnittliga andra icke räntebärande skulder	-1 615	-1 527	-1 867
Arbetande kapital	10 565	11 038	10 317
Rörelseresultat (EBIT) ¹	126	739	281
Återläggning av förvärvskostnader ¹	-	6	-
Återläggning av omstrukturerings- och integrationskostnader ¹	298	211	324
EBIT efter återläggning av förvärvs-, omstrukturerings- och integrationskostnader ¹	424	956	605
Avkastning på arbetande kapital, %	4,0%	8,7%	5,9%

1) Rullande 12 månader.

Not 9 Transaktioner med närstående

	Kvartal 1 2018	Kvartal 1 2017	Helår 2017
Transaktioner med närstående, Mkr			
Försäljning	12	57	148
Övriga intäkter	-	-	90
Inköp av varor	-1	-19	-48
Övriga kostnader	-21	-6	-282
Finansiella intäkter	-	3	11
Finansiella kostnader	-	-20	-48
Kundfordringar	12	119	54
Kortfristiga finansiella fordringar	-	1 492	-
Övriga kortfristiga fordringar	1	-	-
Långfristiga finansiella skulder	82	223	-
Leverantörsskulder	12	123	78
Kortfristiga finansiella skulder	-	1 372	90
Andra icke räntebärande skulder	32	-	31
Netto erhållna/lämnade koncernbidrag/aktieägartillskott	-	-	1 203
Netto erhållna/lämnade utdelningar	-	-11	-2 600
Nyemission	-	-	90
Överföring av nettotillgångar	-	63	-4 034

Transaktioner mellan Arjo och bolag inom Getingekoncernen specificeras i tabellen ovan. Utöver ovanstående har inga övriga väsentliga transaktioner med närstående ägt rum.

Arjo använder Getinge som distributör på vissa marknader. Vid leverans av produkter och tjänster mellan koncernerna tillämpas affärsmässiga villkor och marknadsprissättning.

Övriga intäkter och kostnader avser främst administrativa tjänster.

Överföring av nettotillgångar avser etablering av Arjo-koncernen samt optimering av kapitalstruktur.

Moderbolagets finansiella rapporter

Resultaträkning för moderbolaget

Mkr	Kvartal 1 2018	Kvartal 1 2017	Helår 2017
Administrationskostnader	-44	-	-192
Omstrukturerings- och integrationskostnader	-2	-	-18
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	-7	-	197
Rörelseresultat (EBIT)	-53	-	-13
Resultat från andelar i koncernföretag	-	-	-108
Finansnetto ¹	-58	-	-58
Resultat efter finansiella poster	-111	-	-179
Skatt	24	-	38
Periodens resultat	-87	-	-141

¹ Finansnetto innehåller ränteintäkter och övriga liknande intäkter samt räntekostnader och övriga liknande kostnader samt valutakursvinster/-förluster hänförliga till omräkning av finansiella fordringar och skulder i utländsk valuta till balansdagens kurs.

Balansräkning för moderbolaget

Mkr	31 Mar 2018	31 Mar 2017	31 Dec 2017
Tillgångar			
Immateriella tillgångar	369	-	428
Finansiella anläggningstillgångar	5 454	-	5 408
Fordringar hos koncernföretag	322	-	363
Kortfristiga fordringar	12	-	42
Likvida medel	-	1	-
Summa tillgångar	6 157	1	6 241
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	3 540	1	3 627
Kortfristiga finansiella skulder	2 412	-	-
Kortfristiga finansiella skulder koncernföretag	167	-	2 458
Övriga kortfristiga skulder koncernföretag	12	-	100
Andra icke räntebärande skulder	26	-	56
Summa eget kapital och skulder	6 157	1	6 241

Vid utgången av perioden uppgår bokfört värde till 5 390 Mkr på aktier och andelar i dotterbolag. Periodens förändring är 21 Mkr och består av nybildning och kapitaltillskott till dotterbolag.

Under perioden har moderbolaget upprättat ett företagscertifikat med ett rambelopp om 2 500 Mkr. Den första emissionen uppgick till motsvarande 2 414 Mkr.

Immateriella tillgångar består av programvaror.

Definitioner

Finansiella termer

Arbetande kapital

Genomsnittlig balansomslutning minskat med likvida medel, övriga avsättningar, leverantörsskulder och övriga icke räntebärande skulder.

Avkastning på arbetande kapital

Rullande tolv månaders rörelseresultat med återläggning av förvärvs-, omstrukturerings- och integrationskostnader i förhållande till arbetande kapital.

Avkastning på eget kapital

Rullande tolv månaders resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt eget kapital.

Cash conversion

Kassaflöde från den löpande verksamheten i förhållande till EBITDA.

EBIT

Rörelseresultat.

EBITA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar.

EBITA, justerad

EBITA med återläggning av förvärvs-, omstrukturerings- och integrationskostnader.

EBITA-marginal

EBITA i förhållande till nettoomsättning.

EBITA-marginal, justerad

EBITA justerad i förhållande till nettoomsättning.

EBITDA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar.

EBITDA, justerad

EBITDA med återläggning av förvärvs-, omstrukturerings- och integrationskostnader.

EBITDA-marginal

EBITDA i förhållande till nettoomsättning.

EBITDA-marginal, justerad

EBITDA justerad i förhållande till nettoomsättning.

Nettoskudsättningsgrad

Räntebärande nettoskuld i förhållande till eget kapital.

Organisk förändring

En finansiell förändring justerad för valutaförändringar, förvärv och avyttringar.

Resultat per aktie

Periodens resultat hänförlig till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal aktier. Vid beräkning av periodens resultat per aktie har följande data använts:

Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	50 Mkr
Antal aktier, tusental	272 370 st
Resultat per aktie	0,18 kr

Räntetäckningsgrad

Resultat efter finansiella poster med tillägg för räntekostnader och återläggning av omstruktureringskostnader i förhållande till räntekostnader. Beräknas på rullande 12 månaders data.

Rörelsekostnader

Försäljningskostnader, administrationskostnader och forsknings- och utvecklingskostnader

Rörelsemarginal

Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.

Soliditet

Eget kapital i förhållande till balansomslutning.

Medicinska termer

Djup ventrombos (DVT)

Blodpropp i benens djupa vener.

Ergonomi

Läran om anpassning av arbete och miljö till människans förutsättningar för att förebygga ohälsa och olycksfall.

Prevention

Förebyggande aktivitet/behandling.

Trycksår

Sår som uppkommer på grund av blodflödet i huden begränsas av yttre tryck. Drabbar oftast patienter med nedsatt rörlighet.

VTE

Förkortningen VTE kommer från engelskans "Venous thromboembolism" och innebär blodpropp i vensystemet.

Ödem

Svullnad på grund av ansamling av vätska i vävnaderna.

Telefonkonferens

Fondförvaltare, analytiker och media bjuds in till telefonkonferens den 4 maj kl. 9.00 svensk tid.

Se telefonnummer nedan för att delta:

Sverige: +46 (0)8 5033 6574

UK: +44 (0)330 336 9105

USA: +1 646-828-8156

Deltagarkod: 9658277

Under telefonkonferensen kommer en presentation att hållas. För att ta del av denna via webcast, vänligen klicka på följande länk: <https://slideassist.webcasts.com/starthere.jsp?ei=1188389>

Alternativt, använd följande länk för att ladda ned presentationen: <https://www.arjo.com/sv-se/om-arjo/investerare/rapporter--presentationer/2018/>

En inspelning av konferensen finns tillgänglig i 90 dagar via följande länk: <https://slideassist.webcasts.com/starthere.jsp?ei=1188389>

Finansiell information

Uppdaterad information rörande exempelvis Arjos aktie och bolagsstyrning finns på www.arjo.com. Årsredovisning, bokslutskommuniké och kvartalsrapporter publiceras på svenska och engelska och finns tillgängliga för nedladdning på www.arjo.com.

Följande finansiella rapporter kommer att publiceras under 2018:



19 juli, 2018:

Delårsrapport januari-juni

22 oktober 2018:

Delårsrapport januari-september

Kontakt

Kornelia Rasmussen

Executive Vice President, Marketing Communications & Public Relations

+46 (0)10 335 4810

kornelia.rasmussen@arjo.com

Maria Nilsson

Investor Relations & Corporate Communications

+46 (0)10 335 4866

maria.nilsson@arjo.com

Denna information är sådan information som Arjo AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 4 maj 2018 kl. 08.00 CET.



Kunder i över

100

länder

Cirka

6 000

medarbetare
globalt

996

EBITDA-resultat
(Mkr, helår 2017)

7 688

Nettoomsättning
(Mkr, helår 2017)

Om Arjo

Arjos arbete grundas i en genuin omtanke om människors hälsa och välbefinnande och bidrar till ett hållbart sjukvårdssystem – alltid med människan i fokus.

Arjo är en marknadsledande leverantör av medicintekniska produkter och lösningar som höjer livskvaliteten för vårdtagare med nedsatt rörlighet och åldersrelaterade sjukdomar.

Arjo skapar värde genom att förbättra de kliniska resultaten för vårdtagare och möjliggöra en bättre arbetsmiljö för vårdpersonal. Därmed bidrar Arjo till ett hållbart sjukvårdssystem – alltid med människan i fokus.

Arjos huvudsakliga kunder är privata och offentliga institutioner inom akutvård och långtidsvård. Erbjudandet omfattar produkter och lösningar för patienthantering, hygien, desinfektion, medicinska sängar, förebyggande av trycksår, förebyggande av ventrombos samt för diagnostik inom obstetrik och kardiologi. Koncernen erbjuder även service och tjänster som exempelvis utbildning i samband med produktförsäljningen.

Bolaget är verksamt i över 60 länder, som Arjo har delat in i tre geografiska områden: Nordamerika, Västeuropa och Övriga världen. Arjo har cirka 6 000 medarbetare globalt och huvudkontoret ligger i Malmö, Sverige.

Arjos arbete grundas i genuin omtanke om människors hälsa och välbefinnande. Arjo är en marknadsledande leverantör av medicintekniska produkter och lösningar som höjer livskvaliteten för vårdtagare med nedsatt rörlighet och åldersrelaterade sjukdomar. Erbjudandet omfattar produkter och lösningar för patienthantering, hygien, desinfektion, sjukvårdssängar, förebyggande av trycksår, förebyggande av ventrombos samt fördiagnostik inom obstetrik och kardiologi.

Arjo AB · Org.Nr. 559092-8064 · Hans Michelsensgatan 10 · 211 20 Malmö · Sverige

www.arjo.com

arjo