



# Delårsrapport januari–juni 2019

## April–juni 2019 i korthet

- Nettoomsättningen ökade med 10,7% till 2 197 Mkr (1 986). Organiskt ökade nettoomsättningen med 6,5%.
- EBITDA-resultatet ökade med 38,8% till 421 Mkr (303), inklusive påverkan av IFRS 16. Exklusive IFRS 16 uppgick EBITDA till 336 Mkr, en förbättring med 10,5%.
- Resultat efter finansiella poster ökade till 132 Mkr (121).
- Resultat per aktie ökade till 0,36 kr (0,33).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 255 Mkr (189) inklusive påverkan av IFRS 16. Exklusive påverkan av IFRS 16 uppgick kassaflödet till 178 Mkr.
- Cash conversion uppgick till 60,7% (62,4) inklusive påverkan av IFRS 16. Exklusive påverkan av IFRS 16 uppgick cash conversion till 53,5%.
- Arjo höjer utsikterna för helåret och bedömer att omsättningsökningen nu kommer att landa i den övre delen av intervallet 2–4%.
- Viktig händelse efter kvartalets utgång: Förvärv av aktiepost i Atlas Lift Tech i USA.

## Januari–juni 2019 i korthet

- Nettoomsättningen ökade med 10,0% till 4 320 Mkr (3 929). Organiskt ökade nettoomsättningen med 4,2%.
- EBITDA-resultatet ökade med 51,0% till 834 Mkr (552), inklusive påverkan av IFRS 16. Exklusive IFRS 16 uppgick EBITDA till 664 Mkr, en förbättring med 20,2%.
- Resultat efter finansiella poster ökade till 265 Mkr (188).
- Resultat per aktie ökade till 0,73 kr (0,52).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 435 Mkr (457) inklusive påverkan av IFRS 16. Exklusive påverkan av IFRS 16 uppgick kassaflödet till 282 Mkr.
- Cash conversion uppgick till 52,2% (82,8) inklusive påverkan av IFRS 16. Exklusive påverkan av IFRS 16 uppgick cash conversion till 42,6%.

## Finansiellt sammandrag

Mkr	Kvartal 2 2019	Kvartal 2 2018	Jan–jun 2019	Jan–jun 2018	Rullande 12 mån	Helår 2018
Nettoomsättning	2 197	1 986	4 320	3 929	8 608	8 217
Bruttoresultat	968	896	1 905	1 752	3 815	3 662
Bruttomarginal, %	44,1%	45,1%	44,1%	44,6%	44,3%	44,6%
EBITA, justerad <sup>1</sup>	246	224	480	413	997	930
EBITA-marginal, justerad, % <sup>1</sup>	11,2%	11,3%	11,1%	10,5%	11,6%	11,3%
EBITDA	421	303	834	552	1 462	1 180
EBITDA-marginal, %	19,1%	15,3%	19,3%	14,1%	17,0%	14,4%
EBITDA, justerad <sup>1</sup>	421	313	834	602	1 544	1 312
EBITDA-marginal, justerad, % <sup>1</sup>	19,1%	15,7%	19,3%	15,3%	17,9%	16,0%
Rörelseresultat (EBIT)	165	142	333	225	601	493
Resultat efter finansiella poster	132	121	265	188	472	395
Periodens resultat	99	91	199	141	354	296
Antal aktier, tusental	272 370	272 370	272 370	272 370	272 370	272 370
Resultat per aktie, kronor	0,36	0,33	0,73	0,52	1,30	1,09
Kassaflöde från den löpande verksamheten	255	189	435	457	969	991
Cash conversion, %	60,7%	62,4%	52,2%	82,8%	66,3%	84,0%

<sup>1</sup> Före jämförelsestörande poster. Se Alternativa nyckeltal på sidan 19 och definition på sidan 22. För mer information om IFRS 16 effekter, se not 6 på sidorna 13-14.

# Stark organisk tillväxt och förbättrade utsikter för helåret

## Tillväxten fortsätter under andra kvartalet – kan du berätta mer?

Vi levererar ytterligare ett stabilt kvartal med en god försäljningsutveckling i ett flertal marknader och en total organisk tillväxt för koncernen med goda 6,5%. Starkast tillväxt har vi i Nordamerika, framförallt i USA, där vår positiva trend fortsätter. Vi kan därför konstatera att första halvan av 2019 fortlöpt väl, vilket medför att vi nu justerar upp våra utsikter till att landa i den övre delen av intervallet 2-4% omsättningsökning för helåret.

## Kan du beskriva utvecklingen lite närmare?

Vår nordamerikanska marknad fortsätter att utvecklas väl och visar en organisk tillväxt om 15,8%. USA rapporterar ett starkt kvartal med hög utleverans av sjukhussängar från storordern till Kindred Healthcare. Även Kanada uppvisar ett stabilt kvartal med god utveckling inom ett flertal produktkategorier. I Övriga världen lägger vi också ett bra kvartal till handlingarna med en organisk tillväxt om 11,6%. Det är glädjande att de satsningar vi gör på nya marknader fortsätter ge resultat. I Västeuropa hölls tillväxten tillbaka av Storbritannien där försäljningen sjönk organiskt med 7,3% jämfört med föregående år. Tillbakagången är drivet av fortsatt osäkerhet kring Brexit som gjort att investeringarna i kapitalutrustning inte prioriterats i samma mån som tidigare. Vi genomför nu en översyn av kostnaderna i Storbritannien för att anpassa versamheten till det rådande marknadsklimatet och därmed förbättra lönsamheten. Marknaderna i Kontinentaleuropa visar en tillväxt i linje med motsvarande kvartal 2018.

## Hur ser lönsamhetsutvecklingen ut i kvartalet?

Vi fortsätter att förbättra vårt EBITDA resultat i kvartalet och levererar en förbättring med 38,8% inklusive påverkan från IFRS16. Om vi exkluderar IFRS-effekten ser vi en förbättring om 10,5 %, vilket ligger väl i linje med våra planer.

Bruttomarginalen uppgick till 44,1% i kvartalet. Här finns områden att förbättra men även områden där vi ser positiv framdrift. I kvartalet har vi haft en ogynnsam produktmix driven av en hög utleverans av sjukhussängar vilket påverkat bruttomarginalen negativt. Sjukhussängar har initialt betydligt lägre bruttomarginal än genomsnittet för Arjo som helhet, men har över tid en positiv påverkan på utvecklingen inom service och eftermarknad. Vi ser även lägre bruttomarginal inom vår uthyrningsverksamhet i Europa drivet av pris och lägre kapacitetsutnyttjande i länder som Tyskland, UK och Frankrike - våra tre största uthyrningsmarknader i regionen. Även uthyrningsverksamheten i USA har haft en lägre bruttomarginal under kvartalet som följd av lägre volymer för våra Critical Care lösningar, vilket är resultatet av en säsongsmässigt betydligt mildare influensaperiod i USA. För att säkerställa långsiktigt god lönsamhetsutveckling inom uthyrningsverksamheten genomför vi nu större strukturförändringar, främst i Storbritannien och USA. Om vi tittar

”Den goda starten på året ger oss givetvis självförtroende när vi nu går in i andra halvan av 2019.”

på den positiva sidan ser vi fortsatt god bruttomarginalutveckling inom service samt ett fortsatt bra resursutnyttjande i våra fabriker till följd av den ökade försäljningstillväxten.

Till detta ska även tilläggas att rörelsekostnaderna sett till procent av nettoomsättningen minskar enligt plan.

## I början av juli meddelade ni att ni förvärvat aktier i amerikanska Atlas Lift Tech. Vad betyder partnerskapet för Arjo?

Atlas delar vår ambition och målsättning om att åstadkomma säkra förflyttningar för vårdtagare och samtidigt skapa en säker och effektiv arbetsmiljö för vårdpersonalen. Atlas tillhandahåller så kallade lyft-coacher som utbildar och hjälper vårdpersonalen att utföra säkra patientförflyttningar. De har även utvecklat ett mjukvarusystem, Lift Tracker, som levererar realtidsdata för att utvärdera och optimera patientförflyttningar. Investeringen är ett viktigt led för att stärka vårt erbjudande inom patienthantering och ger oss möjlighet att ta marknadsandelar i USA. Vidare får vi tillgång till Atlas nätverk i Silicon Valley vilket kommer hjälpa oss att driva fortsatt utveckling och nya innovationer inom detta område.

## Slutligen, hur ser du på resterande delen av 2019?

Den goda starten på året ger oss givetvis självförtroende när vi nu går in i andra halvan av 2019. Vårt fokus är att fortsätta möta och leverera enligt vår Arjo 2020-plan såväl för tillväxt som lönsamhet. Sammantaget ser jag med tillförsikt fram emot ett andra halvår med hög aktivitetsnivå där vi fortsätter vår positiva trend med att bygga ett framgångsrikt Arjo.



Joacim Lindoff  
VD och koncernchef

# Koncernens utveckling

## Nettoomsättning och resultat

### Andra kvartalet 2019

Under det andra kvartalet ökade nettoomsättningen organiskt med 6,5% till 2 197 Mkr (1 986), med särskilt god utveckling på koncernens största marknad USA.

I Nordamerika ökade försäljningen organiskt med 15,8%. USA uppvisade en mycket god tillväxt främst drivet av utleveransen av sjukhus-sängar till Kindred Healthcare. Även Kanada fortsätter utvecklas väl till följd av en genomgående positiv utveckling inom samtliga produkt-kategorier samt uthyrningsverksamheten.

I Västeuropa minskade försäljningen organiskt med 1,7%. Tillbaka-gången är främst relaterad till Storbritannien där försäljningen sjönk organiskt med 7,3% jämfört med motsvarande period 2018. Den främsta orsaken är fortsatt osäkerhet kring Brexit som har påverkat investerings-nivåerna i kapitalutrustning från National Health Services (NHS). Under kvartalet har en kostnadsöversyn initierats i Storbritannien för att anpassa verksamheten till den nya marknadssituationen och öka lönsam-heten. Övriga delar av regionen rapporterar en försäljning i linje med mot-svarande kvartal föregående år. Tyskland och Nederländerna utvecklades något svagare, medan Frankrike fortsätter att utvecklas väl.

I Övriga världen var tillväxten som helhet god och nettoomsättningen ökade organiskt med 11,6%. Satsningar som gjorts på uppbyggnaden av egna säljorganisationer i bland annat Japan och Latinamerika visar goda resultat och försäljningstillväxt i kvartalet, om än från låga nivåer. Även ett flertal distributörsmarknader har utvecklats positivt organiskt, bland annat Afrika, Östra Europa och länderna i Sydostasien. Australien rappor-terar en mindre försäljningsminskning i kvartalet men en stark order-ingång, vilket ger goda tillväxtpotentialer för resterande delen av året.

Bruttomarginalen uppgick till 44,1% i kvartalet, en minskning med 1 procentenhet jämfört med andra kvartalet 2018. Nedgången beror främst på en produktmix driven av den höga utleveransen av sjukhus-sängar i USA, lägre kapacitetsutnyttjande inom uthyrningsverksamheten i Europa samt lägre uthyrningsvolymerna av våra Critical Care lösningar i USA som en följd av en kortare influensaperiod jämfört med 2018. Bruttomarginalen har påverkats positivt av förbättringar inom service-verksamheten samt hög utnyttjandegrad av koncernens fabriker.

Under kvartalet har två strukturförändringar initierats för att driva ökad lönsamhet och förbättrad bruttomarginal. Ett av initiativen avser verksamheten i Storbritannien och berör cirka 70 positioner. Kostnaden

för programmet uppgår till cirka 25 Mkr och bedöms ha en helårseffekt om cirka 20 Mkr gradvis under 2019, jämt fördelat mellan bruttovinst och rörelsekostnader. Det andra programmet avser en organisations-förändring för att effektivisera uthyrningsverksamheten främst i USA. Kostnaden för detta program är cirka 25 Mkr och beräknas ha positiva helårseffekter på främst bruttomarginalen om cirka 30 Mkr gradvis under året. De totala omstrukturingskostnaderna om cirka 50 Mkr kommer att löpande belasta tredje och fjärde kvartalet 2019.

Rörelsekostnaderna uppgick till 806 Mkr (744) under kvartalet. Förändringen jämfört med motsvarande period föregående år beror främst på högre personalkostnader enligt plan, högre IT-avskrivningar samt negativa valutaomräkningseffekter om 31 Mkr. Sett till procent av nettoomsättningen fortsatte rörelsekostnaderna att minska under kvartalet, vilket är enligt plan.

Det rapporterade EBITDA-resultatet för koncernen förbättrades med 38,8% till 421 Mkr (303) i kvartalet, inklusive påverkan av IFRS 16. Detta innebär en EBITDA-marginal om 19,1% (15,3). Exklusive IFRS 16 uppgick EBITDA till 336 Mkr, en förbättring med 10,5%. Detta motsvarar en EBITDA-marginal om 15,2%.

I kvartalet uppgick finansnettot till -33 Mkr (-21). Skillnaden mot föregående år beror främst på IFRS 16 om 10 Mkr. Finansnettot inkluderar också valutaeffekter om -1 Mkr (+4).

### Januari-juni 2019

Under perioden ökade den organiska nettoomsättningen med 4,2% till 4 320 Mkr (3 929) jämfört med motsvarande period föregående år. Nord-amerika växte organiskt med 11,1% efter en god utveckling i såväl USA som Kanada. I Västeuropa har en svag tillbakagång noterats främst drivet av Storbritannien där Brexit och lägre investeringar inom vården fortsatt skapa osäkerhet. Nya investeringar i egna säljorganisationer och ytterligare fokus på distributörsmarknader har haft en positiv påverkan på utvecklingen i Övriga Världen. I Australien rapporterades en försäljningsminskning i perioden, men en stark ordergång visar på goda utsikter för helåret.

I perioden uppgick bruttomarginalen till 44,1%, till viss del negativt påverkad av en ogynnsam produktmix som följd av en hög utleverans av sjukhussängar. Lägre kapacitetsutnyttjande inom uthyrnings-verksamheten i ett antal länder i Västeuropa och lägre uthyrningsvolymerna av Critical Care lösningar i USA har också påverkat bruttomarginalen negativt.

Nettoomsättning per geografiskt område, Mkr	Kvartal 2 2019	Kvartal 2 2018	Organisk förändring	Jan-jun 2019	Jan-jun 2018	Organisk förändring	Rullande 12 mån	Helår 2018
Nordamerika	902	718	15,8%	1 714	1 399	11,1%	3 330	3 015
Västeuropa	1 010	1 007	-1,7%	2 035	2 020	-2,2%	4 140	4 125
Övriga världen	285	261	11,6%	571	510	9,9%	1 138	1 077
<b>Totalt</b>	<b>2 197</b>	<b>1 986</b>	<b>6,5%</b>	<b>4 320</b>	<b>3 929</b>	<b>4,2%</b>	<b>8 608</b>	<b>8 217</b>

Rörelsekostnaderna uppgick till 1 574 Mkr (1 469) under perioden och utvecklades enligt plan. Ökningen beror främst på negativa valuta-omräkningseffekter om 74 Mkr men även högre avskrivningar relaterade till IT och högre personalkostnader enligt plan.

Under perioden har koncernen inte haft några jämförelsestörande poster.

Den rapporterade EBITDA-resultatet för perioden uppgick till 834 Mkr (552). EBITDA-resultatet ökade med 51,0%, inklusive påverkan av IFRS 16. Exklusive IFRS 16 uppgick EBITDA till 664 Mkr, en förbättring med 20,2%.

Rörelseresultatet i perioden uppgick till 333 Mkr (225), en ökning med 47,9%.

## Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 255 Mkr (189) för kvartalet. Kassaflödet före förändring av rörelsekapital ökade med 128 Mkr jämfört med motsvarande kvartal föregående år, främst genom högre återläggning av avskrivningar till följd av IFRS 16. Förändringen i rörelsekapitalet uppgår till -52 Mkr (+10). Förändringen beror huvudsakligen på en ökning i kundfordringar till följd av kvartalets försäljnings-tillväxt. Under första halvåret 2018 påverkades rörelsekapitalet positivt av en stor andel inbetalningar av gamla fordringar och är därmed inte fullt representativt.

Koncernens cash conversion uppgick under kvartalet till 60,7% jämfört med 62,4% i samma kvartal föregående år. Införandet av IFRS 16 har påverkat kassaflöde före förändringar av rörelsekapital positivt med 77 Mkr jämfört med samma period föregående år. Cash conversion exklusive IFRS 16 uppgår till 53,5% i kvartalet.

Nettoinvesteringarna för kvartalet uppgick till 205 Mkr (176) och fördelas på materiella anläggningstillgångar om 141 Mkr (136) respektive immateriella anläggningstillgångar om 64 Mkr (40). Investeringarna i materiella anläggningstillgångar inkluderar investeringar i uthyrningsflottan som uppgick till 123 Mkr (88).

Soliditeten uppgick till 39,2% (42,0%) och exklusive IFRS 16 uppgår den till 42,5%. Nettoskuldssättningsgraden uppgår till 1,1 (0,9) och exklusive IFRS16 uppgår den till 0,9.

## Forskning och utveckling

Arjos utgifter för forskning och utveckling uppgick till 52 Mkr (65) i kvartalet, vilket motsvarar 2,4 % (3,3) av koncernens nettoomsättning. För perioden januari till och med juni uppgick de till 103 Mkr (109), motsvarande 2,4 % (2,8). Se not 4 för mer information.

## Utsikter 2019 (justerad)

Den organiska omsättningstillväxten för 2019 förväntas landa i den övre delen av intervallet 2-4% (justerad från det tidigare kommunicerade målet om cirka 3%).

Rörelsekostnaderna bedöms fortsatt minska något som andel av försäljningen under 2019.



## Övriga viktiga händelser under kvartalet

### Dementia Forum X

Arjo deltog för andra gången i Dementia Forum X, där forskare, politiker och patientföreträdare samlas för att diskutera de globala utmaningarna med en allt mer åldrande befolkning och stigande antal demenssjuka. Evenemanget arrangeras av Swedish Care International (SCI) och ger möjlighet att delta i diskussioner med viktiga intressenter om den globala demensutmaningen och sätta ramar för framtida arbete. Att förbättra demensvården är ett fokusområde för Arjo som genom sin breda produktportfölj och branschkompetens kan bidra till att skapa utrymme för personlig omsorg, något som är avgörande för att kunna leverera god demensvård. Arjo samarbetar med SCI sedan 2018.

## Nya redovisningsstandarder 2019

### IFRS 16

IFRS 16 Leasing trädde ikraft för räkenskapsåret som påbörjades 1 januari 2019. Förändringen jämfört med IAS 17 Leasingavtal är att samtliga leasingavtal där koncernen är leasetagare, med undantag för korta avtal eller avtal avseende tillgångar med låga värden, ska redovisas i balansräkningen som tillgång respektive skuld. Resultaträkningen påverkas genom en avskrivning på tillgången och en räntekostnad på leasingkulden istället för en operationell leasingkostnad. Arjo påverkas främst avseende leasing av lokaler och bilar. Leasingportföljen innehåller cirka 2500 avtal.

Under första halvåret 2019 har EBIT påverkats positivt med 8 Mkr och EBITDA positivt med 170 Mkr. Finansnettot har påverkats negativt med 19 Mkr och resultat före skatt negativt med 11 Mkr. För mer information se not 1 Redovisningsprinciper och not 6 Leasing.

# Övrig information

## Viktiga händelser efter kvartalets utgång

### Arjo förvärvar aktiepost i Atlas Lift Tech

Arjo har under andra kvartalet gjort en investering i Atlas Lift Tech, ett Silicon Valley-baserat bolag som erbjuder lösningar för patienthantering i USA.

Ökad rörlighet för patienter har visat sig vara ett säkert och effektivt sätt att förbättra patienternas välbefinnande samt bidra till ekonomiska fördelar för vårdgivarna. Atlas lösningar möjliggör att vårdpersonalen får kontinuerlig utbildning och support i att utföra patientflyttningar på ett säkert sätt. Detta stärker personalens kompetens och leder till minskade skador. Atlas mjukvarusystem, LiftTracker, integreras inom vårdinrättningen för att leverera realtidsdata som spårar och schemalägger arbetsuppgifter. I kombination med Arjos produkter och lösningar inom patienthantering är målet att tillsammans förbättra de kliniska resultaten genom bättre och effektivare patienthantering.

Atlas grundades 2009 och är idag ett innovativt företag med stark tillväxt. Arjo och Atlas inledde ett samarbete under tredje kvartalet 2018 för att tillvarata möjligheterna att nå ökade marknadsandelar i USA. Investeringen och det kommersiella samarbetet förväntas ha en positiv påverkan på Arjos nettoomsättning, bruttomarginal och resultat per aktie redan under 2019, drivet av ökad tillväxt inom produktkategorin Patienthantering. I avtalet ingår en möjlighet att förvärva ytterligare aktieinnehav i Atlas baserad på prestation.

## Riskhantering

### Kunder och vårdens ersättningssystem

En betydande del av Arjos intäkter härrör från försäljning av produkter till enheter inom den offentliga sektorn. En särskild politisk diskussion som förs i många länder handlar om tillåtandet för privata vårdaktörer att utföra offentligt finansierade sjukvårdstjänster. Det finns en risk att myndigheter i länder där Arjo bedriver verksamhet beslutar att offentlig finansiering av privat utförd sjukvård ska begränsas eller helt upphöra, vilket kan påverka etableringen av nya sjukhus och andra vårdinrättningar och deras inköp av sjukvårdsprodukter, såsom Arjos produkter inom akut- och långtidsvård.

Försäljningen av koncernens produkter är även beroende av olika ersättningssystem på Arjos olika marknader. På flera av Arjos marknader, såsom i USA, är det i många fall exempelvis patientens försäkringsbolag som inom ramen för befintliga politiska ersättningssystem finansierar eller subventionerar inköp av produkter till patienten för bland annat akut- och långtidsvård. En del av framgången för försäljningen av Arjos produkter på dessa marknader är beroende av huruvida Arjos produkter kvalificerar sig för att ersättas genom dessa olika ersättningssystem. Genom att Arjo bedriver verksamhet i många olika länder och marknader begränsas ovan nämnda risker för koncernen som helhet.



## Forskning och utveckling

Arjos framtida tillväxt är även beroende av en fortsatt expansion genom nya produktområden och nya produkttyper inom befintliga produktområden, vilket är beroende av koncernens förmåga att påverka, förutse, identifiera och svara på förändrade kundpreferenser och behov. Arjo investerar i forskning och utveckling för att ta fram och lansera nya produkter men det finns inga garantier för att nya produkter kommer att uppnå samma grad av framgång som tidigare. Det är inte heller säkert att Arjo lyckas förutse eller identifiera trender i kundpreferenser och behov, eller att Arjo identifierar dem tidigare än vad konkurrenter gör. För att maximera avkastningen av forsknings- och utvecklingsansträngningarna har koncernen en mycket strukturerad urvals- och planeringsprocess för att säkerställa att koncernen prioriterar rätt i valet mellan potentiella projekt. Denna process omfattar noggranna analyser av marknad, teknikutveckling, val av produktionsmetod och val av underleverantörer. Utvecklingsarbetet bedrivs på ett strukturerat sätt och varje enskilt projekt genomgår ett antal fasta kontrollpunkter. Arjo fokuserar på produktlanseringar som leder till en effektivare vård där fler patienter kan behandlas vilket förväntas driva efterfrågan från slutkunder och således tillväxten på marknaden. Produktutveckling som leder till breddning av produktsortimentet är ett medel för att öka den organiska tillväxten.

## Produktansvar och skadeståndskrav

Som leverantör av medicintekniska produkter riskerar Arjo, liksom andra aktörer inom sjuk- och hälsovård, att bli föremål för anspråk avseende produktansvar och andra juridiska frågor. Sådana anspråk kan röra stora

belopp och betydande juridiska kostnader. Arjo kan inte lämna några garantier för att dess verksamhet inte kommer att utsättas för ersättningskrav. För de egendoms- och ansvarsrisker (t ex produktansvar) som koncernen är utsatt för finns omfattande försäkringsprogram.

#### **Skydd av immateriella rättigheter**

Arjo investerar betydande belopp i forskning och utveckling och utvecklar kontinuerligt nya produkter och tekniska lösningar. För att säkra intäkterna från dessa investeringar är det av avgörande betydelse att nya produkter och ny teknik är skyddade från olovligt användande av konkurrenter. Om det är möjligt och lämpligt skyddar Arjo sina immateriella rättigheter genom patent, upphovsrätt och varumärkesregistrering. Vidare är koncernen beroende av know-how och affärshemligheter som inte kan skyddas immaterialrättsligt.

#### **Förändringar avseende allmänna ekonomiska och politiska förutsättningar**

Arjo bedriver verksamhet i flera delar av världen och påverkas, i likhet med andra företag, av allmänna globala ekonomiska, finansiella och politiska förutsättningar. Efterfrågan på Arjos medicintekniska produkter och lösningar beror bland annat på allmänna makroekonomiska trender.

Osäkerhet när det gäller framtida ekonomiska utsikter, inklusive politisk oro, kan ha en negativ inverkan på kunders inköp av Arjos produkter, vilket skulle få en negativ inverkan på Arjos verksamhet, finansiella ställning och resultat. Vidare skulle förändringar i det politiska läget i en region eller i ett land, eller politiska beslut som påverkar en bransch eller ett land, också kunna få en väsentlig inverkan på försäljningen av Arjos produkter. Genom att Arjo bedriver verksamhet på ett stort antal geografiska marknader begränsas denna risk för koncernen som helhet.

#### **Myndigheter och kontrollorgan**

Sjukvårdsmarknaden är starkt reglerad i samtliga länder där Arjo har verksamhet. Arjos produktsortiment omfattas av lagstiftning, så som EU-direktiv och implementeringsakter om medicintekniska produkter och amerikanska FDA:s (Food and Drug Administration) regelverk och relaterade krav på kvalitetssystem, som bland annat ställer krav på betydande utvärdering, kvalitetskontroll och dokumentation av produkter. Det kan inte uteslutas att Arjos verksamhet, finansiella ställning och resultat i framtiden kan komma att påverkas negativt av svårigheter att leva upp till

myndigheters och anmälda organs befintliga föreskrifter och krav, eller förändringar av dessa.

Arjo har utvecklat sin verksamhet så att dessa lagar och regler efterlevs och för att begränsa ovan nämnda risk lägger Arjo ner betydande ansträngningar och resurser. Årligen görs revisioner av utsedda certifierande organ för att säkerställa efterlevnad för fortsatt CE-märkning av Arjos produkter och myndigheter som FDA genomför regelbundna inspektioner i Arjos produktionsenheter för att säkerställa regelefterlevnad. Koncernens huvudkontor och samtliga av koncernens produktionsanläggningar är dessutom certifierade enligt den medicintekniska kvalitetsstandard ISO 13485 och/eller den allmänna kvalitetsstandard ISO 9001.

#### **Finansiell riskhantering**

Arjo är i sin verksamhet utsatt för en rad finansiella risker. Arjos riskhantering regleras av en finanspolicy som fastställts av styrelsen. Det övergripande ansvaret för att hantera koncernens finansiella risker samt utveckla metoder och principer för att hantera dessa risker ligger inom koncernledningen och finansfunktionen. De mest väsentliga finansiella risker som koncernen är utsatt för är valutarisker, ränterisker samt kredit och motpartsrisker.

#### **Transaktioner med närstående**

Transaktioner mellan Arjo och bolag inom Getingekoncernen specificeras i not 12.

#### **Framtidsinriktad information**

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Arjos koncernlednings nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och regulatoriska krav samt andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.

Rapporten har ej varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

# Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och koncernen står inför.

Malmö, 17 juli 2019

---

**Johan Malmquist**  
Styrelsens ordförande

**Carl Bennet**  
Styrelsens vice ordförande

**Sten Börjesson**

**Eva Elmstedt**

**Dan Frohm**

**Ulf Grunander**

**Ingrid Hultgren**

**Carola Lemne**

**Joacim Lindoff**  
VD och koncernchef



# Koncernens finansiella rapporter

## Resultaträkning för koncernen

Mkr	Not	Kvartal 2 2019	Kvartal 2 2018	Jan-jun 2019	Jan-jun 2018	Helår 2018
Nettoomsättning	2	2 197	1 986	4 320	3 929	8 217
Kostnad för sålda varor	6	-1 229	-1 090	-2 415	-2 177	-4 555
<b>Bruttoresultat</b>	6	<b>968</b>	<b>896</b>	<b>1 905</b>	<b>1 752</b>	<b>3 662</b>
Försäljningskostnader		-470	-412	-912	-804	-1 657
Administrationskostnader		-306	-282	-595	-589	-1 219
Forsknings- och utvecklingskostnader	4	-30	-50	-67	-76	-141
Jämförelsestörande poster	5	0	-15	0	-57	-156
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader		3	5	2	-1	4
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	3, 6, 8	<b>165</b>	<b>142</b>	<b>333</b>	<b>225</b>	<b>493</b>
Finansnetto	6	-33	-21	-68	-37	-98
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	6	<b>132</b>	<b>121</b>	<b>265</b>	<b>188</b>	<b>395</b>
Skatt		-33	-30	-66	-47	-99
<b>Periodens resultat</b>		<b>99</b>	<b>91</b>	<b>199</b>	<b>141</b>	<b>296</b>
<b>Hänförligt till:</b>						
Moderföretagets aktieägare		99	91	199	141	296
Antal aktier, tusental		272 370	272 370	272 370	272 370	272 370
Resultat per aktie, kronor <sup>1</sup>		0,36	0,33	0,73	0,52	1,09

<sup>1</sup> Före och efter utspädning, för definition se sidan 22.



## Rapport över totalresultatet för koncernen

Mkr	Kvartal 2 2019	Kvartal 2 2018	Jan-jun 2019	Jan-jun 2018	Helår 2018
<b>Periodens resultat</b>	<b>99</b>	<b>91</b>	<b>199</b>	<b>141</b>	<b>296</b>
<b>Övrigt totalresultat</b>					
<b>Poster som inte kan omföras till resultatet</b>					
Aktuariella vinster/förluster avseende förmånsbestämda pensionsplaner	4	-	-50	-	108
Skatt hänförlig till poster som inte kan omföras till resultatet	-1	-	8	-	-18
<b>Poster som vid senare tidpunkt kan omföras till resultatet</b>					
Omräkningsdifferenser	-39	170	294	460	264
Säkringar av nettoinvesteringar	-12	-14	-43	-139	-126
Kassaflödessäkringar	20	-87	37	-39	-52
Skatt hänförlig till poster som kan omföras till resultatet	-2	22	1	39	39
<b>Periodens övriga totalresultat netto efter skatt</b>	<b>-30</b>	<b>91</b>	<b>247</b>	<b>321</b>	<b>215</b>
<b>Summa totalresultat för perioden</b>	<b>69</b>	<b>182</b>	<b>446</b>	<b>462</b>	<b>511</b>
<b>Totalresultat hänförligt till:</b>					
Moderföretagets aktieägare	69	182	446	462	511

## Balansräkning för koncernen

Mkr	Not	30 jun 2019	30 jun 2018	31 dec 2018
<b>Tillgångar</b>				
Immateriella tillgångar		7 050	6 909	6 946
Materiella anläggningstillgångar		1 274	1 218	1 153
Materiella leasingtillgångar	6	1 142	-	-
Finansiella anläggningstillgångar	10	578	439	448
Varulager		1 252	1 248	1 117
Kundfordringar		1 827	1 598	1 802
Kortfristiga finansiella fordringar	10	38	-	10
Övriga kortfristiga fordringar		534	623	625
Likvida medel	10	917	776	961
Tillgångar som innehas för försäljning		-	-	74
<b>Summa tillgångar</b>		<b>14 612</b>	<b>12 811</b>	<b>13 136</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>				
Eget kapital		5 723	5 378	5 427
Långfristiga finansiella skulder	10	2 913	3 029	2 859
Långfristiga leasingkulder	6, 10	898	-	41
Avsättningar för pensioner, räntebärande	10	28	48	27
Övriga avsättningar		301	313	301
Kortfristiga finansiella skulder	10	2 940	2 451	2 761
Kortfristiga leasingkulder	6, 10	264	-	10
Leverantörsskulder		470	448	458
Andra icke räntebärande skulder		1 075	1 144	1 208
Skulder som innehas för försäljning		-	-	44
<b>Summa eget kapital och skulder</b>		<b>14 612</b>	<b>12 811</b>	<b>13 136</b>

## Förändring eget kapital för koncernen

Mkr	Aktie- kapital	Reserver	Balanserad vinst	Summa eget kapital <sup>1</sup>
<b>Ingående balans per 1 januari 2018</b>	<b>91</b>	<b>419</b>	<b>4 564</b>	<b>5 074</b>
Justering tidigare år	-	-	-22	-22
Summa totalresultat för perioden	-	124	387	511
Utdelning	-	-	-136	-136
<b>Utgående balans per 31 december 2018</b>	<b>91</b>	<b>543</b>	<b>4 793</b>	<b>5 427</b>
<b>Ingående balans per 1 januari 2019</b>	<b>91</b>	<b>543</b>	<b>4 793</b>	<b>5 427</b>
Summa totalresultat för perioden	-	288	158	446
Utdelning	-	-	-150	-150
<b>Utgående balans per 30 juni 2019</b>	<b>91</b>	<b>831</b>	<b>4 801</b>	<b>5 723</b>

1 I sin helhet hänförligt till moderbolagets aktieägare.

## Kassaflödesanalys för koncernen

Mkr	Not	Kvartal 2 2019	Kvartal 2 2018	Jan-jun 2019	Jan-jun 2018	Helår 2018
<b>Den löpande verksamheten</b>						
Rörelseresultat (EBIT)		165	142	333	225	493
Återläggning av av- och nedskrivningar	3	256	161	501	327	687
Övriga icke kassaflödespåverkande poster		-12	-16	27	-7	-84
Kostnadsförda jämförelsestörande poster <sup>1</sup>		0	9	0	49	130
Utbetalda jämförelsestörande poster		-9	-11	-20	-13	-81
Finansiella poster		-30	-21	-60	-37	-92
Betald skatt		-63	-85	-121	-112	-171
<b>Kassaflöde före förändringar av rörelsekapital</b>		<b>307</b>	<b>179</b>	<b>660</b>	<b>432</b>	<b>882</b>
<b>Förändringar i rörelsekapital</b>						
Varulager		40	22	-101	-88	24
Kortfristiga fordringar		-35	133	-14	243	95
Kortfristiga skulder		-57	-145	-110	-130	-10
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>255</b>	<b>189</b>	<b>435</b>	<b>457</b>	<b>991</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>						
Avyttrade / förvärvade verksamheter	8	-	-	-5	-	-144
Förvärvade finansiella anläggningstillgångar		-14	-	-14	-	-16
Investeringar, netto		-205	-176	-386	-284	-557
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-219</b>	<b>-176</b>	<b>-405</b>	<b>-284</b>	<b>-717</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>						
Upptagande av lån		2 651	39	4 931	2 451	5 507
Återbetalning av räntebärande skulder		-2 085	-140	-4 908	-2 400	-5 336
Förändring av pensionstillgångar/skulder		0	-11	-1	-17	-22
Förändring av räntebärande fordringar		-6	6	-6	6	0
Utdelning		-150	-136	-150	-136	-136
Realiserade derivat hänförliga till finansieringsverksamheten		-37	-	56	-	-
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>373</b>	<b>-242</b>	<b>-78</b>	<b>-96</b>	<b>13</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>		<b>409</b>	<b>-229</b>	<b>-48</b>	<b>77</b>	<b>287</b>
Likvida medel vid periodens början		506	999	961	672	672
Omräkningsdifferenser		2	6	4	27	16
Omklassificering till Tillgångar som innehas för försäljning		-	-	-	-	-14
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>		<b>917</b>	<b>776</b>	<b>917</b>	<b>776</b>	<b>961</b>

<sup>1</sup> Exklusive nedskrivning av anläggningstillgångar.

## Not 1 Redovisningsprinciper

Koncernens delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga regler i Årsredovisningslagen. Moderbolaget har upprättat delårsrapporten enligt Årsredovisningslagen (1995:1554) och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

De redovisningsprinciper som tillämpats vid upprättandet av denna delårsrapport gäller för samtliga perioder och överensstämmer med de redovisningsprinciper som presenterats i Not 1 Väsentliga redovisningsprinciper i årsredovisningen 2018, vilken finns publicerat på [www.arjo.com](http://www.arjo.com).

### Nya redovisningsstandarder

#### IFRS 16 Leasing

IFRS 16 Leasing tillämpas från och med räkenskapsåret 2019 och ersätter IAS 17 Leasingavtal. Förändringen jämfört med nuvarande IAS 17 Leasingavtal, är att samtliga leasingavtal där koncernen är leasetagare, med undantag för korta avtal eller avtal avseende tillgångar med låga värden, ska redovisas i balansräkningen som tillgång respektive skuld. Standarden innebär ingen materiell förändring för leasegivare.

De redovisningsprinciper som Arjo tillämpar med anledning av införandet av IFRS 16 finns presenterade i årsredovisningen 2018 Not 1 Väsentliga redovisningsprinciper. I denna rapport redogörs för de finansiella effekterna av IFRS 16 Leasing i not 6.

#### IFRIC 23 Vägledning vid redovisning av osäkerheter i inkomstskatter

Denna IFRIC-tolkning ger vägledning i hur företag ska bedöma på vilket sätt en transaktion ska redovisas när det finns en osäkerhet om hur en inkomstskattelag skall tolkas. Om det är sannolikt att skattemyndigheten kommer att acceptera en viss hantering av inkomstskatt så ska redovisningen spegla deklARATIONEN i det avseendet. Om det inte är sannolikt att skattemyndigheten kommer att acceptera hanteringen av inkomstskatt i deklARATIONEN så ska effekten av detta återspeglas vid fastställande av till exempel beskattningsbart resultat, skattemässigt värde, skatteskulder med mera.

Införande av IFRIC 23 har inte haft någon väsentlig effekt på Arjos finansiella ställning.

Inga andra av de IFRS eller IFRIC-tolkningar som ännu inte har trätt i kraft förväntas ha någon väsentlig inverkan på Arjo.

## Not 2 Nettoomsättning per geografiskt område och intäktslag

Nettoomsättning per geografiskt område, Mkr	Kvartal 2 2019	Kvartal 2 2018	Jan-jun 2019	Jan-jun 2018	Helår 2018
Nordamerika	902	718	1 714	1 399	3 015
Västeuropa	1 010	1 007	2 035	2 020	4 125
Övriga världen	285	261	571	510	1 077
<b>Totalt</b>	<b>2 197</b>	<b>1 986</b>	<b>4 320</b>	<b>3 929</b>	<b>8 217</b>

Nettoomsättning per intäktslag, Mkr	Kvartal 2 2019	Kvartal 2 2018	Jan-jun 2019	Jan-jun 2018	Helår 2018
Produktförsäljning	1 316	1 121	2 552	2 230	4 810
Service inkl. reservdelar	365	346	726	676	1 373
Uthyrning	516	519	1 042	1 023	2 034
<b>Totalt</b>	<b>2 197</b>	<b>1 986</b>	<b>4 320</b>	<b>3 929</b>	<b>8 217</b>

## Not 3 Av- och nedskrivningar

Mkr	Kvartal 2 2019	Kvartal 2 2018	Jan-jun 2019	Jan-jun 2018	Helår 2018
Immateriella tillgångar	-81	-72	-147	-138	-305
Materiella anläggningstillgångar	-95	-89	-192	-189	-382
Materiella leasingtillgångar	-80	-	-162	-	-
<b>Totalt</b>	<b>-256</b>	<b>-161</b>	<b>-501</b>	<b>-327</b>	<b>-687</b>
Varav nedskrivningar	-	-5	-	-7	-24

## Not 4 Aktiverade utvecklingskostnader

Mkr	Kvartal 2 2019	Kvartal 2 2018	Jan-jun 2019	Jan-jun 2018	Helår 2018
Utvecklingskostnader, brutto	-52	-65	-103	-109	-201
Aktiverade utvecklingskostnader	22	15	36	33	60
<b>Utvecklingskostnader, netto</b>	<b>-30</b>	<b>-50</b>	<b>-67</b>	<b>-76</b>	<b>-141</b>

## Not 5 Jämförelsestörande poster

Mkr	Kvartal 2 2019	Kvartal 2 2018	Jan-jun 2019	Jan-jun 2018	Helår 2018
Förvärvskostnader	-	-	-	-	-3
Omstrukturerings- och integrationskostnader	0	-15	0	-57	-113
Justering pensionsskuld Storbritannien	-	-	-	-	-40
<b>Totalt</b>	<b>0</b>	<b>-15</b>	<b>0</b>	<b>-57</b>	<b>-156</b>

## Not 6 Leasing

IFRS 16 Leasing träder ikraft för räkenskapsåret som påbörjas 1 januari 2019. Förändringen jämfört med IAS 17 Leasingavtal, är att samtliga leasingavtal där koncernen är leasetagare, med undantag för korta avtal eller avtal avseende tillgångar med låga värden, ska redovisas i balansräkningen som tillgång respektive skuld. Resultaträkningen påverkas genom en avskrivning på tillgången och en räntekostnad på leasingskulden istället för en operationell leasingkostnad. Arjo påverkas främst avseende leasing av lokaler och bilar. Leasingportföljen innehåller cirka 2 500 avtal. De åtaganden som föreligger avseende operationella leasingavtal återfinns i årsredovisningen 2018 not 18. Vid övergången till IFRS 16 den 1 januari 2019 har Arjo valt att tillämpa den framåtriktade metoden och har i enlighet med standarden inte räknat om jämförelseåret. Leasingavtal som tidigare klassificerats som operationella leasar i IAS 17 redovisas fr.o.m. 2019 till nuvärdet av återstående leasingbetalningar diskonterat med den marginella låneräntan per 1 januari 2019. Arjo redovisar en materiell leasingtillgång som motsvarar leasingskulden justerad för eventuella förutbetalda leasingavgifter redovisade per 31 december 2018. Detta innebär att det inte blir någon effekt på koncernens eget kapital vid övergången. Arjo tillämpar de praktiska undantagen avseende kort-

tids-leasar (leasar med en leasingperiod om 12 månader eller mindre) och leasar av lågt värde (värdet på den underliggande tillgången i nyskick är mindre än ca USD 5 000) att inte redovisa en tillgång och skuld utan istället redovisas en kostnad i resultaträkningen. Arjo har även valt att inkludera icke-leasekomponenter i beräkningen för alla tillgångar utom avseende byggnader. Första gången IFRS 16 tillämpas har Arjo valt att tillämpa följande praktiska undantag:

- Samma diskonteringsränta har använts på leasingportföljer med liknande egenskaper
- Direkta anskaffningskostnader för nyttjanderätter har ej räknats med vid övergången
- Historisk information har använts vid bedömningen av ett leasingavtals längd i de fall det finns optioner att förlänga eller säga upp ett avtal
- Förlita sig på sin bedömning om ett leasingavtal är förlustbringande genom att tillämpa IAS 37 omedelbart före övergångstidpunkten.

Vid övergångstidpunkten 1 januari 2019 har Arjo bokat upp en materiell leasingtillgång med 1 290 Mkr och en leasingskuld om 1 253 Mkr. Skillnaden utgörs av förutbetalda leasingavgifter. Standarden innebär ingen materiell förändring för Arjo som leasegivare.

## NOT 6 FORTSÄTTNING

### Åtaganden för operationella leasingavtal per 31 december 2018

Mkr	
Operationella leasingavtal per 31 december 2018	-1 313
Diskontering med koncernens vägda genomsnittliga marginella låneränta	299
Skulder för finansiella leasingavtal per 31 december 2018	-51
Korttidsleasingavtal som kostnadsförs linjärt	1
Leasingavtal för vilka den underliggande tillgången är av lågt värde som kostnadsförs linjärt	3
Avtal som omklassificerats till serviceavtal	88
Justeringar pga. annan hantering av optioner att förlänga respektive säga upp avtal	-331
<b>Leasingskuld redovisad per 1 januari 2019</b>	<b>-1 304</b>

### Leasingtillgångar

Mkr	30 jun 2019
Byggnader och mark	884
Bilar och övriga fordon	246
Övrigt	12
<b>Summa</b>	<b>1 142</b>

### Leasingskulder

Mkr	30 jun 2019
Finansiella leasingkontrakt från 2018	46
Nya leasingkontrakt enligt IFRS 16	1 116
<b>Summa</b>	<b>1 162</b>

Under 2019 har leasingskulder amorterats med totalt 159 Mkr varav 153 Mkr hänför sig till nya leasingskulder enligt IFRS 16 och 6 Mkr avser finansiella leasingskulder som fanns redan 2018.

### IFRS 16 påverkan Resultaträkningen 2019

Mkr	Leasing-kostnader enligt IAS 17 Kvartal 2 2019	Leasing avskrivning enligt IFRS 16 Kvartal 2 2019	Netto-påverkan Kvartal 2 2019	Leasing-kostnader enligt IAS 17 Jan-jun 2019	Leasing avskrivning enligt IFRS 16 Jan-jun 2019	Netto-påverkan Jan-jun 2019
Kostnad såld vara	58	-55	3	109	-104	5
<b>Bruttomarginal</b>	<b>58</b>	<b>-55</b>	<b>3</b>	<b>109</b>	<b>-104</b>	<b>5</b>
Rörelsekostnader	27	-25	2	61	-58	3
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>85</b>	<b>-80</b>	<b>5</b>	<b>170</b>	<b>-162</b>	<b>8</b>
Finansnetto			-10			-19
<b>Resultat före skatt</b>			<b>-5</b>			<b>-11</b>
<b>EBIT</b>			<b>5</b>			<b>8</b>
Återläggning avskrivningar immateriella tillgångar			-			-
<b>EBITA</b>			<b>5</b>			<b>8</b>
Återläggning avskrivningar materiella tillgångar			80			162
<b>EBITDA</b>			<b>85</b>			<b>170</b>

IFRS 16 har väsentlig påverkan på en del nyckeltal. Arjo har därför valt att i denna rapport redovisa vissa utvalda nyckeltal både med och utan IFRS 16 effekt, vilket är nyckeltal som inkluderar följande poster:

- EBITDA
- Operativt kassaflöde
- Balansomslutning
- Nettoskuld
- Räntekostnader

Dessa nyckeltal redovisas i en separat sektion i Not 11 Koncernens nyckeltal. Under rubriken alternativa nyckeltal redovisas med vilka belopp som IFRS 16-justeringen gjorts med.

## Not 7 Finansiella tillgångar och skulder värderade till verkligt värde

30 jun 2019	Tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Derivat som används för säkringsändamål	Summa
Övriga kortfristiga fordringar	-	22	22
<b>Summa tillgångar</b>	<b>-</b>	<b>22</b>	<b>22</b>
Övriga icke räntebärande skulder	-	81	81
<b>Summa skulder</b>	<b>-</b>	<b>81</b>	<b>81</b>

30 jun 2018	Tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Derivat som används för säkringsändamål	Summa
Övriga kortfristiga fordringar	-	28	28
<b>Summa tillgångar</b>	<b>-</b>	<b>28</b>	<b>28</b>
Övriga icke räntebärande skulder	-	90	90
<b>Summa skulder</b>	<b>-</b>	<b>90</b>	<b>90</b>

Verkligt värde för derivatinstrumenten fastställs med hjälp av värderingstekniker. Härvid används observerbar marknadsinformation. Samtliga derivat återfinns inom nivå 2 i värdehierarkin.

## Not 8 Avyttring

I februari avyttrades Acare Medical Sciences Co., Ltd, koncernens verksamhet för lågspecificerade sjukvårdssängar, till kinabaserade CBL. Avyttringen omfattar en produktions- och försäljningsenhet i Zhuhai, Kina, med 186 anställda och en omsättning om cirka 80 Mkr. I balansräkningen för 2018 redovisades Acare som tillgångar och skulder som innehas för

försäljning. Avyttringen har inte någon betydande realisationsresultatpåverkan. Försäljningslikviden om cirka 24 Mkr har erhållits via en revers som förfaller till betalning under kvartal 3, 2019. Vid tidpunkten för avyttringen uppgick de likvida medlen i Acare till 5 Mkr.

Avyttrade nettotillgångar	Bokfört värde
<b>Nettotillgångar</b>	
Tillgångar som innehas för försäljning	70
Skulder som innehas för försäljning	-46
<b>Totala nettotillgångar</b>	<b>24</b>
<b>Kassaflödeseffekt</b>	
Erhållen likvid	-
Likvida medel i sålt bolag	-5
<b>Summa kassaflödeseffekt</b>	<b>-5</b>

## Not 9 Finansiell data per kvartal

Mkr	Kvartal 1 2018	Kvartal 2 2018	Kvartal 3 2018	Kvartal 4 2018	Kvartal 1 2019	Kvartal 2 2019
Nettoomsättning	1 943	1 986	1 981	2 307	2 123	2 197
Kostnad för sålda varor	-1 087	-1 090	-1 113	-1 265	-1 186	-1 229
<b>Bruttoresultat</b>	<b>856</b>	<b>896</b>	<b>868</b>	<b>1 042</b>	<b>937</b>	<b>968</b>
Rörelsekostnader	-725	-744	-734	-814	-768	-806
Jämförelsestörande poster	-42	-15	-21	-78	0	0
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	-6	5	-2	7	-1	3
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>83</b>	<b>142</b>	<b>111</b>	<b>157</b>	<b>168</b>	<b>165</b>
Finansnetto	-16	-21	-34	-27	-35	-33
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>67</b>	<b>121</b>	<b>77</b>	<b>130</b>	<b>133</b>	<b>132</b>
Skatt	-17	-30	-19	-33	-33	-33
<b>Periodens resultat</b>	<b>50</b>	<b>91</b>	<b>58</b>	<b>97</b>	<b>100</b>	<b>99</b>
EBITDA justerad <sup>1</sup>	289	313	301	409	413	421
EBITDA-marginal justerad, % <sup>1</sup>	14,9	15,7	15,2	17,7	19,5	19,1

<sup>1</sup> EBITDA före jämförelsestörande poster. Se not 5 Jämförelsestörande poster på sidan 13, Alternativa nyckeltal på sidan 19 och definitioner på sidan 22.

## Not 10 Koncernens räntebärande nettoskuld

Mkr	30 jun 2019	30 jun 2018	31 dec 2018
Långfristiga finansiella skulder	2 913	3 029	2 859
Långfristiga leasingkulder	898	-	41
Kortfristiga finansiella skulder	2 940	2 451	2 761
Kortfristiga leasingkulder	264	-	10
Pensionsavsättningar, räntebärande	28	48	27
<b>Räntebärande skulder</b>	<b>7 043</b>	<b>5 528</b>	<b>5 698</b>
Avgår finansiella fordringar	-91	-3	-55
Avgår pensionstillgångar	-6	-	-52
Avgår likvida medel	-917	-776	-961
<b>Räntebärande nettoskuld</b>	<b>6 029</b>	<b>4 749</b>	<b>4 630</b>
Justering IFRS 16, Långfristiga leasing skulder	-853	-	-
Justering IFRS 16, Kortfristiga leasing skulder	-263	-	-
<b>Räntebärande nettoskuld, exklusive IFRS 16</b>	<b>4 913</b>	<b>4 749</b>	<b>4 630</b>



## Not 11 Koncernens nyckeltal

Mkr	Kvartal 2 2019	Kvartal 2 2018	Jan-jun 2019	Jan-jun 2018	Helår 2018
<b>Försäljningsmått</b>					
Nettoomsättning	2 197	1 986	4 320	3 929	8 217
Nettoomsättningstillväxt, %	10,7%	4,8%	10,0%	2,7%	6,9%
Organisk försäljningstillväxt, %	6,5%	2,3%	4,2%	2,3%	3,0%
<b>Kostnadsmått</b>					
Försäljningskostnader i procent av nettoomsättning	21,4%	20,7%	21,1%	20,5%	20,2%
Administrationskostnader i procent av nettoomsättning	13,9%	14,2%	13,8%	15,0%	14,8%
Forsknings- och utvecklingskostnader i procent av nettoomsättningen	1,4%	2,5%	1,5%	1,9%	1,7%
<b>Resultatmått</b>					
Rörelseresultat (EBIT)	165	142	333	225	493
EBITA	246	214	480	363	798
EBITA justerad <sup>2</sup>	246	224	480	413	930
EBITDA	421	303	834	552	1 180
EBITDA-tillväxt, %	38,8%	8,0%	51,0%	-25,2%	18,4%
EBITDA justerad <sup>2</sup>	421	313	834	602	1 312
Resultat per aktie, kronor	0,36	0,33	0,73	0,52	1,09
<b>Marginalmått</b>					
Bruttomarginal, %	44,1%	45,1%	44,1%	44,6%	44,6%
Rörelsemarginal, %	7,5%	7,2%	7,7%	5,7%	6,0%
EBITA-marginal, %	11,2%	10,8%	11,1%	9,3%	9,7%
EBITA-marginal justerad, % <sup>2</sup>	11,2%	11,3%	11,1%	10,5%	11,3%
EBITDA-marginal, %	19,1%	15,3%	19,3%	14,1%	14,4%
EBITDA-marginal justerad, % <sup>2</sup>	19,1%	15,7%	19,3%	15,3%	16,0%
<b>Kassaflödes- och avkastningsmått</b>					
Avkastning på eget kapital, % <sup>1</sup>			6,4%	0,1%	5,6%
Cash conversion, %	60,7%	62,4%	52,2%	82,8%	84,0%
Arbetande kapital, Mkr			10 991	10 257	9 946
Avkastning på arbetande kapital, % <sup>1</sup>			6,4%	4,3%	6,5%
<b>Kapitalstruktur</b>					
Räntebärande nettoskuld			6 029	4 749	4 630
Räntetäckningsgrad, ggr <sup>1</sup>			5,6x	4,1x	6,2x
Nettoskulsättningsgrad, ggr			1,1x	0,9x	0,9x
Nettoskuld / justerad EBITDA, ggr <sup>1,2</sup>			3,5x	4,2x	3,5x
Soliditet, %			39,2%	42,0%	41,3%
Eget kapital per aktie, kronor			21,0	19,7	19,9
<b>Övrigt</b>					
Antal aktier, st			272 369 573	272 369 573	272 369 573
Antal anställda, medel			6 175	5 994	6 123

<sup>1</sup> Rullande 12 månader.

<sup>2</sup> Före jämförelsestörande poster. Se Alternativa nyckeltal på sidan 19 och definition på sidan 22.

För mer information om IFRS 16 effekter, se not 6 på sidorna 13-14.

NOT 11 FORTSÄTTNING

Mkr	Kvartal 2 2019	Kvartal 2 2018	Jan-jun 2019	Jan-jun 2018	Helår 2018
<b>Resultatmått, exklusive IFRS 16</b>					
EBITDA	336	303	664	552	1 180
EBITDA-tillväxt, %	10,5%	8,0%	20,2%	-25,2%	18,4%
EBITDA justerad <sup>2</sup>	336	313	664	602	1 312
<b>Marginalmått, exklusive IFRS 16</b>					
EBITDA-marginal, %	15,2%	15,3%	15,4%	14,1%	14,4%
EBITDA-marginal justerad, % <sup>2</sup>	15,2%	15,7%	15,4%	15,3%	16,0%
<b>Kassaflödes- och avkastningsmått, exklusive IFRS 16</b>					
Cash conversion, %	53,5%	62,4%	42,6%	82,8%	84,0%
Arbetande kapital, Mkr			10 420	10 257	9 946
Avkastning på arbetande kapital, % <sup>1</sup>			6,7%	4,3%	6,5%
<b>Kapitalstruktur, exklusive IFRS 16</b>					
Räntebärande nettoskuld			4 913	4 749	4 630
Räntetäckningsgrad, ggr <sup>1</sup>			6,5x	3,6x	6,2x
Nettoskulsättningsgrad, ggr			0,9x	0,9x	0,9x
Nettoskuld / justerad EBITDA, ggr <sup>1,2</sup>			3,5x	4,2x	3,5x
Soliditet, %			42,5%	42,0%	41,3%

1 Rullande 12 månader.

2 Före jämförelsestörande poster. Se Alternativa nyckeltal på sidan 19 och definition på sidan 22.

För mer information om IFRS 16 effekter, se not 6 på sidorna 13-14.

## Alternativa nyckeltal

Alternativa nyckeltal avser finansiella mått som används av företags ledning och investerare för att utvärdera koncernens resultat och ställning, vilka inte direkt kan utläsas eller härledas ur de finansiella rapporterna. Dessa finansiella mått är avsedda att underlätta analys av koncernens utveckling. De alternativa nyckeltalen ska inte betraktas som substitut utan snarare som komplement till den finansiella rapportering

som upprättats i enlighet med IFRS. De finansiella mått som redovisas i denna rapport kan skilja sig från liknande mått som används av andra bolag. De alternativa nyckeltalen redovisade nedan är inte beräknade enligt IFRS men tillhandahålls då Arjo anser att de är viktiga i samband med investerarens bedömning av Bolaget och Bolagets aktie.

EBITA/EBITDA justerad Mkr	Kvartal 2 2019	Kvartal 2 2018	Jan-jun 2019	Jan-jun 2018	Helår 2018
Rörelseresultat (EBIT)	165	142	333	225	493
Återläggning av- och nedskrivningar immateriella tillgångar	81	72	147	138	305
<b>EBITA</b>	<b>246</b>	<b>214</b>	<b>480</b>	<b>363</b>	<b>798</b>
Återläggning av- och nedskrivningar materiella anläggningstillgångar	175	89	354	189	382
<b>EBITDA</b>	<b>421</b>	<b>303</b>	<b>834</b>	<b>552</b>	<b>1 180</b>
Justering IFRS 16	-85	-	-170	-	-
<b>EBITDA exklusive IFRS 16</b>	<b>336</b>	<b>303</b>	<b>664</b>	<b>552</b>	<b>1 180</b>
Jämförelsestörande poster <sup>1</sup>	0	15	0	57	156
Återläggning av nedskrivningar av omstrukturerings- och integrationskostnader	-	-5	-	-7	-24
<b>Justerad EBITA</b>	<b>246</b>	<b>224</b>	<b>480</b>	<b>413</b>	<b>930</b>
<b>Justerad EBITDA</b>	<b>421</b>	<b>313</b>	<b>834</b>	<b>602</b>	<b>1 312</b>
Justering IFRS 16	-85	-	-170	-	-
<b>Justerad EBITDA exklusive IFRS 16</b>	<b>336</b>	<b>313</b>	<b>664</b>	<b>602</b>	<b>1 312</b>

<sup>1</sup> Se not 5 Jämförelsestörande poster sidan 13.

Cash Conversion	Kvartal 2 2019	Kvartal 2 2018	Jan-jun 2019	Jan-jun 2018	Helår 2018
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten, Mkr</b>	<b>255</b>	<b>189</b>	<b>435</b>	<b>457</b>	<b>991</b>
Rörelseresultat (EBIT)	165	142	333	225	493
Återläggning av av- och nedskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar	256	161	501	327	687
<b>EBITDA, Mkr</b>	<b>421</b>	<b>303</b>	<b>834</b>	<b>552</b>	<b>1 180</b>
<b>Cash Conversion, %</b>	<b>60,7%</b>	<b>62,4%</b>	<b>52,2%</b>	<b>82,8%</b>	<b>84,0%</b>

Cash Conversion exklusive IFRS 16	Kvartal 2 2019	Kvartal 2 2018	Jan-jun 2019	Jan-jun 2018	Helår 2018
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten, Mkr</b>	<b>255</b>	<b>189</b>	<b>435</b>	<b>457</b>	<b>991</b>
Justering IFRS 16	-77	-	-153	-	-
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten, Mkr, exklusive IFRS 16</b>	<b>178</b>	<b>189</b>	<b>282</b>	<b>457</b>	<b>991</b>
Rörelseresultat (EBIT)	165	142	333	225	493
Återläggning av av- och nedskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar	256	161	501	327	687
Justering IFRS 16	-85	-	-170	-	-
<b>EBITDA, Mkr, exklusive IFRS 16</b>	<b>336</b>	<b>303</b>	<b>664</b>	<b>552</b>	<b>1 180</b>
<b>Cash Conversion, %, exklusive IFRS 16</b>	<b>53,5%</b>	<b>62,4%</b>	<b>42,6%</b>	<b>82,8%</b>	<b>84,0%</b>

	30 jun 2019	30 jun 2018	31 dec 2018
<b>Nettoskulsättningsgrad</b>			
Räntebärande nettoskuld, Mkr	6 029	4 749	4 630
Justering IFRS 16	-1 116	-	-
<b>Räntebärande nettoskuld Mkr, exklusive IFRS16</b>	<b>4 913</b>	<b>4 749</b>	<b>4 630</b>
Eget kapital, Mkr	5 723	5 378	5 427
<b>Nettoskulsättningsgrad</b>	<b>1,05</b>	<b>0,88</b>	<b>0,85</b>
<b>Nettoskulsättningsgrad, ggr, exklusive IFRS16</b>	<b>0,86</b>	<b>0,88</b>	<b>0,85</b>

	Jan-jun 2019	Jan-jun 2018	Helår 2018
<b>Beräkning av avkastning på arbetande kapital</b>			
Balansomslutning vid periodens början	12 811	12 871	12 210
Balansomslutning vid periodens slut	14 612	12 811	13 136
Justering IFRS 16	-1 142	-	-
Balansomslutning vid periodens slut, exklusive IFRS 16	13 470	12 811	12 673
<b>Genomsnittlig balansomslutning</b>	<b>13 712</b>	<b>12 841</b>	<b>12 673</b>
<b>Genomsnittlig balansomslutning, exklusive IFRS 16</b>	<b>13 141</b>	<b>12 841</b>	<b>12 673</b>
Genomsnittlig balansomslutning	13 712	12 841	12 673
Genomsnittlig balansomslutning, exklusive IFRS 16	13 141	12 841	12 673
Avgår genomsnittliga likvida medel	-846	-769	-817
Avgår genomsnittliga övriga avsättningar	-307	-277	-278
Avgår genomsnittliga andra icke räntebärande skulder	-1 568	-1 538	-1 632
<b>Genomsnittligt arbetande kapital</b>	<b>10 991</b>	<b>10 257</b>	<b>9 946</b>
<b>Genomsnittligt arbetande kapital, exklusive IFRS 16</b>	<b>10 420</b>	<b>10 257</b>	<b>9 946</b>
Rörelseresultat (EBIT) <sup>1</sup>	601	148	493
Återläggning av jämförelsestörande poster <sup>1</sup>	99	297	156
EBIT efter återläggning av jämförelsestörande poster	700	445	649
<b>Avkastning på arbetande kapital, %</b>	<b>6,4%</b>	<b>4,3%</b>	<b>6,5%</b>
<b>Avkastning på arbetande kapital, %, exklusive IFRS 16</b>	<b>6,7%</b>	<b>4,3%</b>	<b>6,5%</b>

<sup>1</sup> Rullande 12 månader.

## Not 12 Transaktioner med närstående

	Kvartal 2 2019	Kvartal 2 2018	Jan-jun 2019	Jan-jun 2018	Helår 2018
<b>Transaktioner med närstående, Mkr</b>					
Försäljning	16	29	31	41	72
Inköp av varor	-1	-4	-2	-5	-9
Övriga kostnader	-	-17	-	-38	-69
Kundfordringar			16	29	20
Övriga kortfristiga fordringar			0	-	-
Långfristiga finansiella skulder			57	84	55
Leverantörsskulder			0	16	10
Andra icke räntebärande skulder			6	5	6

Transaktioner mellan Arjo och bolag inom Getingekoncernen specificeras i tabellen ovan. Utöver ovanstående har inga övriga väsentliga transaktioner med närstående ägt rum.

Arjo använder Getinge som distributör på vissa marknader. Vid leverans av produkter och tjänster mellan koncernerna tillämpas affärsmässiga villkor och marknadsprissättning.

Övriga kostnader avser främst administrativa tjänster.

# Moderbolagets finansiella rapporter

## Resultaträkning för moderbolaget

Mkr	Kvartal 2 2019	Kvartal 2 2018	Jan-jun 2019	Jan-jun 2018	Helår 2018
Administrationskostnader	-37	-40	-77	-84	-155
Omstrukturerings- och integrationskostnader	-	-33	-	-35	-49
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	0	1	0	-6	66
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>-37</b>	<b>-72</b>	<b>-77</b>	<b>-125</b>	<b>-138</b>
Resultat från andelar i koncernföretag	69	20	69	20	1 370
Finansnetto <sup>1</sup>	-15	-2	-46	-60	-85
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>17</b>	<b>-54</b>	<b>-54</b>	<b>-165</b>	<b>1 147</b>
Skatt	9	16	24	40	-33
<b>Periodens resultat</b>	<b>26</b>	<b>-38</b>	<b>-30</b>	<b>-125</b>	<b>1 114</b>

<sup>1</sup> Finansnetto innehåller ränteintäkter, räntekostnader, övriga finansiella kostnader samt valutakursvinster/-förluster hänförliga till omräkning av finansiella fordringar och skulder i utländsk valuta till balansdagens kurs.

## Balansräkning för moderbolaget

Mkr	30 jun 2019	30 jun 2018	31 dec 2018
<b>Tillgångar</b>			
Immateriella tillgångar	345	385	349
Finansiella anläggningstillgångar	6 357	5 469	6 317
Kortfristiga finansiella fordringar koncernföretag	671	4	677
Övriga kortfristiga fordringar koncernföretag	6	6	82
Kortfristiga fordringar	29	6	30
Likvida medel	3	-	-
<b>Summa tillgångar</b>	<b>7 411</b>	<b>5 870</b>	<b>7 455</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>			
Eget kapital	4 425	3 366	4 605
Avsättningar	1	-	1
Kortfristiga finansiella skulder	2 938	2 451	2 761
Övriga kortfristiga skulder koncernföretag	26	15	55
Andra icke räntebärande skulder	21	38	33
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>7 411</b>	<b>5 870</b>	<b>7 455</b>

Vid utgången av perioden uppgår bokfört värde till 6 292 Mkr (5 390 Mkr) på aktier och andelar i dotterbolag. Bokfört värde är oförändrat under perioden.

Moderbolagets företagscertifikatsprogram har ett rambelopp om 4 000 Mkr. Totalt emitterat belopp vid utgången av perioden uppgår till 2 941 Mkr (2 452 Mkr).

Immateriella tillgångar består av programvaror.

# Definitioner

## Finansiella termer

### Arbetande kapital

Genomsnittlig balansomslutning minskat med likvida medel, övriga avsättningar, leverantörsskulder och övriga icke räntebärande skulder.

### Avkastning på arbetande kapital

Rullande tolv månaders rörelseresultat med återläggning av jämförelsestörande poster i förhållande till arbetande kapital.

### Avkastning på eget kapital

Rullande tolv månaders resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt eget kapital.

### Cash conversion

Kassaflöde från den löpande verksamheten i förhållande till EBITDA.

### EBIT

Rörelseresultat.

### EBITA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar.

### EBITA, justerad

EBITA med återläggning av jämförelsestörande poster.

### EBITA-marginal

EBITA i förhållande till nettoomsättning.

### EBITA-marginal, justerad

EBITA justerad i förhållande till nettoomsättning.

### EBITDA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar.

### EBITDA, justerad

EBITDA med återläggning av jämförelsestörande poster.

### EBITDA-marginal

EBITDA i förhållande till nettoomsättning.

### EBITDA-marginal, justerad

EBITDA justerad i förhållande till nettoomsättning.

### Jämförelsestörande poster

Summan av förvärvs-, omstrukturings- och integrationskostnader samt engångsposter av större karaktär.

### Nettoskudsättningsgrad

Räntebärande nettoskuld i förhållande till eget kapital.

### Organisk förändring

En finansiell förändring justerad för valutaförändringar, förvärv och avyttringar.

### Resultat per aktie

Periodens resultat hänförlig till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal aktier. Vid beräkning av periodens resultat per aktie har följande data använts:

Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare .....	199 Mkr
Antal aktier, tusental .....	272 370 st
Resultat per aktie .....	0,73 kr

### Räntetäckningsgrad

Resultat efter finansiella poster med tillägg för räntekostnader och återläggning av jämförelsestörande poster i förhållande till räntekostnader. Beräknas på rullande 12 månaders data.

### Rörelsekostnader

Försäljningskostnader, administrationskostnader och forsknings- och utvecklingskostnader

### Rörelsemarginal

Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.

### Soliditet

Eget kapital i förhållande till balansomslutning.

## Medicinska och övriga termer

### Djup ventrombos (DVT)

Blodpropp i benens djupa vener.

### Ergonomi

Läran om anpassning av arbete och miljö till människans förutsättningar för att förebygga ohälsa och olycksfall.

### FDA (US Food and Drug Administration)

Den amerikanska myndigheten ansvarig för att skydda och främja folkhälsan genom regulbundna inspektioner av bland annat medicintekniska produkter.

### Kompressionsbehandling

Behandlingsteknik som innebär att man med hjälp av tryck utifrån med viss frekvens och under viss tid behandlar och förebygger venösa bensår.

### MDR (EU Medical Device Regulation)

Ett regelverk skapat av EU för att säkerställa ett bättre skydd för folkhälsan och patientsäkerhet genom att inrätta en moderniserad och mer robust EU-lagstiftning. Alla medicintekniska tillverkare och distributörer måste följa de nya bestämmelserna, som träder i kraft maj 2020.

### Prevention

Förebyggande aktivitet/ behandling.

### Sekventiell VTE-prevention

En behandlingsform som syftar till att öka blodcirkulationen i benens djupliggande vener, vilket bidrar till att förhindra att så kallad djup ventrombos/DVT (blodpropp i benens djupa vener) bildas.

### Trycksår

Sår som uppkommer på grund av blodflödet i huden begränsas av yttre tryck. Drabbar oftast patienter med nedsatt rörlighet.

### VTE

Förkortningen VTE kommer från engelskans "Venous thromboembolism" och innebär blodpropp i vensystemet, i likhet med DVT (se ovan).

### Ödem

Svullnad på grund av ansamling av vätska i vävnaderna.

## Telefonkonferens

Fondförvaltare, analytiker och media bjuds in till telefonkonferens den 18 juli kl. 08.00 svensk tid.

Se telefonnummer nedan för att delta:

Sverige: +46 (0)8 5033 6574

UK: +44 (0)330 336 9105

USA: +1 323-794-2093

Deltagarkod: 9808789

Under telefonkonferensen kommer en presentation att hållas. För att ta del av denna via webcast, vänligen klicka på följande länk: <https://slideassist.webcasts.com/starthere.jsp?ei=1245570>

Alternativt, använd följande länk för att ladda ned presentationen: <https://www.arjo.com/sv-se/om-arjo/investerare/rapporter--presentationer/2019/>

En inspelning av konferensen finns tillgänglig i 90 dagar via följande länk: <https://slideassist.webcasts.com/starthere.jsp?ei=1245570>

## Finansiell information

Uppdaterad information rörande exempelvis Arjos aktie och bolagsstyrning finns på [www.arjo.com](http://www.arjo.com). Årsredovisning, bokslutskommuniké och kvartalsrapporter publiceras på svenska och engelska och finns tillgängliga för nedladdning på [www.arjo.com](http://www.arjo.com).

Följande finansiella rapporter kommer att publiceras under 2019:



23 oktober 2019:

3 Februari 2020:

April-maj 2020:

Delårsrapport januari-september

Bokslutskommuniké 2019

Årsredovisning 2019

## Kontakt

### Kornelia Rasmussen

Executive Vice President, Marketing Communications & Public Relations

+46 (0)10 335 4810

[kornelia.rasmussen@arjo.com](mailto:kornelia.rasmussen@arjo.com)

### Saloni Deva

Investor Relations & Corporate Communications

+46 (0)10 335 4867

[saloni.deva@arjo.com](mailto:saloni.deva@arjo.com)

Denna information är sådan information som Arjo AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 18 juli 2019 kl. 07.30 CET.



Kunder i över

**100**

länder

Cirka

**6 000**

medarbetare  
globalt

**1 180**

EBITDA-resultat  
(Mkr, helår 2018)

**8 217**

Nettoomsättning  
(Mkr, helår 2018)

## Om Arjo

Arjos arbete grundas i en genuin omtanke om människors hälsa och välbefinnande och bidrar till ett hållbart sjukvårdssystem – alltid med människan i fokus.

Arjo är en marknadsledande leverantör av medicintekniska produkter och lösningar som höjer livskvaliteten för vårdtagare med nedsatt rörlighet och åldersrelaterade sjukdomar.

Arjo skapar värde genom att förbättra de kliniska resultaten för vårdtagare och möjliggöra en bättre arbetsmiljö för vårdpersonal. Därmed bidrar Arjo till ett hållbart sjukvårdssystem – alltid med människan i fokus.

Arjos huvudsakliga kunder är privata och offentliga institutioner inom akutvård och långtidsvård. Erbjudandet omfattar produkter och lösningar för patienthantering, hygien, desinfektion, förebyggande av trycksår och ventrombos samt för diagnostik. Koncernen erbjuder även sjukvårdssängar samt service och tjänster som exempelvis utbildning i samband med produktförsäljning.

Bolaget har kunder i över 100 länder, som Arjo har delat in i tre geografiska områden: Nordamerika, Västeuropa och Övriga världen. Arjo har cirka 6 000 medarbetare globalt och huvudkontoret ligger i Malmö, Sverige.



Arjos arbete grundas i genuin omtanke om människors hälsa och välbefinnande. Arjo är en marknadsledande leverantör av medicintekniska produkter och lösningar som höjer livskvaliteten för vårdtagare med nedsatt rörlighet och åldersrelaterade sjukdomar. Erbjudandet omfattar produkter och lösningar för patienthantering, hygien, desinfektion, sjukvårdssängar, förebyggande av trycksår, förebyggande av ventrombos samt fördiagnostik inom obstetrik och kardiologi.

**Arjo AB** · Org.Nr. 559092-8064 · Hans Michelsensgatan 10 · 211 20 Malmö · Sverige

[www.arjo.com](http://www.arjo.com)

**arjo**