



Delårsrapport januari – juni 2022

April-juni 2022 i korthet

- Nettoomsättningen ökade till 2 404 Mkr (2 199).
Organiskt ökade nettoomsättningen med 0,2 %.
- Det justerade EBITDA-resultatet uppgick till 430 Mkr (513).
- Det justerade rörelseresultatet uppgick till 165 Mkr (275).
- Resultat efter finansiella poster uppgick till 139 Mkr (253).
- Resultat per aktie uppgick till 0,38 kr (0,70).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 158 Mkr (431).
- Cash conversion uppgick till 37,4 % (84,8).
- Arjo har utsetts till leverantör i ett större uthyrningskontrakt med amerikanska HealthTrust.

Januari-juni 2022 i korthet

- Nettoomsättningen ökade till 4 774 Mkr (4 367).
Organiskt ökade nettoomsättningen med 0,8 %.
- Det justerade EBITDA-resultatet uppgick till 920 Mkr (1 008).
- Det justerade rörelseresultatet uppgick till 402 Mkr (535).
- Resultat efter finansiella poster uppgick till 357 Mkr (483).
- Resultat per aktie uppgick till 0,98 kr (1,33).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 184 Mkr (705).
- Cash conversion uppgick till 20,3 % (70,9).

Finansiellt sammandrag

Mkr	Kvartal 2 2022	Kvartal 2 2021	Jan–Jun 2022	Jan–Jun 2021	Rullande 12 mån	Helår 2021
Nettoomsättning	2 404	2 199	4 774	4 367	9 477	9 070
Bruttoresultat	1 032	1 033	2 088	2 047	4 250	4 209
Bruttomarginal, %	42,9%	47,0%	43,7%	46,9%	44,8%	46,4%
EBITA, justerad ¹⁾	235	344	539	673	1 255	1 390
EBITA-marginal, justerad, % ¹⁾	9,8%	15,6%	11,3%	15,4%	13,2%	15,3%
EBITDA, justerad ¹⁾	430	513	920	1 008	1 984	2 072
EBITDA-marginal, justerad, % ¹⁾	17,9%	23,3%	19,3%	23,1%	20,9%	22,8%
Rörelseresultat (EBIT)	158	270	389	522	945	1 077
Rörelseresultat (EBIT), justerat ¹⁾	165	275	402	535	983	1 116
Resultat efter finansiella poster	139	253	357	483	863	989
Periodens resultat	104	189	268	362	647	742
Antal aktier, tusental	272 370	272 370	272 370	272 370	272 370	272 370
Resultat per aktie, kronor	0,38	0,70	0,98	1,33	2,38	2,72
Kassaflöde från den löpande verksamheten	158	431	184	705	1 213	1 734
Cash conversion, %	37,4%	84,8%	20,3%	70,9%	62,3%	85,3%

1) Före jämförelsestörande poster. Se Alternativa nyckeltal på sidan 17 och definition på sidan 20.

På Arjo är vi övertygade om att goda förutsättningar för mobilitet i vårdmiljöer är en central del av att erbjuda vård av hög kvalitet. Våra produkter och lösningar för patientflyttning, hygien, desinfektion, diagnostik, behandling av bensår, förebyggande av trycksår och ventrombos samt våra sjukvårdssängar, är utformade för att främja mobilitet, säkerhet och värdighet i alla vårdssituationer. Med 65 års erfarenhet av att förbättra vardagen för patienter och vårdgivare, och ett globalt team på cirka 6 500 personer, arbetar vi ständigt för att skapa bättre resultat för människor som möter utmaningar inom mobilitet. www.arjo.com

Kortsiktiga utmaningar – utsikterna för helåret kvarstår

Koncernen växer organiskt med 0,2 % med en underliggande affär som fortsätter att utvecklas väl. Tillväxten i kvartalet hålls tillbaka av framskjuten försäljning inom patienthantering, signifikant lägre volymer än föregående år inom uthyrning av intensivvårdslösningar i USA, samt fortsatta utmaningar kring materialtillgång och logistik.

Vi kan konstatera att efterfrågan på marknaden är fortsatt god och orderboken för kapitalutrustning är betydligt över föregående års nivå. Detta tillsammans med en betydande andel återkommande försäljning gör att vår bedömning är att tillväxten successivt kommer att öka under årets två sista kvartal. Vi har detaljerade planer på plats för att leverera enligt plan och utsikterna om 3-5 % organisk tillväxt för helåret kvarstår.

Fortsatt positivt momentum inom uthyrningsverksamheten

Det är glädjande att se att den del av uthyrningsverksamheten som är av mer långsiktig karaktär växer tvåsiffrigt i USA i kvartalet. Nyligen utsågs Arjo dessutom till en av fyra leverantörer i ett uthyrningskontrakt med HealthTrust, en av USAs ledande inköpsorganisationer. Kontraktet, som börjar gälla den 1 oktober, sträcker sig över tre år och omfattar uthyrning av sjukvårdssängar, trycksårs madrasser och annan utrustning med ett totalt värde om ca. 600 Mkr per år. I kombination med en stark pipeline för ytterligare affärer inom området bevisar det att vårt arbete inom uthyrningsverksamheten ger resultat.

Kortsiktiga utmaningar håller tillbaka lönsamheten

Bruttomarginalen i kvartalet uppgår till 42,9 % (44,5 % i jämförbara valutor). En ofördelaktig produktmix med högre andel lågspecificerade sjukvårdssängar, lägre volymer inom patienthantering samt betydligt lägre volymer än föregående år inom uthyrning av intensivvårdslösningar i USA håller fortsatt tillbaka marginalen, liksom högre material- och logistik-kostnader. Vi ser även ett kraftigt ökat inflationstryck inom löner, energi och drivmedel. De globala utmaningarna kopplat till materialförsörjning och logistik, som förstärkts genom kriget i Ukraina, förväntas kvarstå under året och hanteras med fortsatt stort fokus av organisationen.

Genomförda förändringar inom uthyrningsverksamheten, effektiviseringar inom produktion samt god kostnadskontroll i hela värdekedjan bidrar sammantaget positivt till bruttomarginalen. Arbetet med att successivt implementera såväl prisjusteringar som långsiktiga effektiviseringar fortsätter och kommer att ge fortsatt god effekt även när situationen stabiliserats. Dessutom förväntas god orderingång och orderbok inom lönsamma produktområden som patienthantering och DVT bidra positivt till produktmixen under andra halvåret.

Aktivitetsnivån är nu i linje med den före pandemin, särskilt inom områden som försäljning, marknadsföring och produktutveckling. Nya sätt att arbeta och genomförda förbättringar av koncernens processer fortsätter att ge positiv effekt vilket gör att rörelsekostnaderna i jämförbara valutor bara ökar måttligt jämfört med mycket låga nivåer i andra kvartalet 2021.

För att möta den goda efterfrågan och säkerställa kontinuitet i produktion och leveranser har lageruppbyggnad av standardkomponenter och färdiga produkter fortsatt under kvartalet. Det extra lagret förväntas

till stor del förbrukas under innevarande år och bedömningen kvarstår att vi gradvis kommer se en förbättring av cash conversion under andra halvåret. Koncernens finansiella ställning är fortsatt god.

Fortsatta framsteg för SEM-skannern

Vi ser fortsatt ett mycket stort intresse för SEM-skannern och flera viktiga framsteg har gjorts under kvartalet. I USA är vi nu i ett läge där vi antingen påbörjat eller är väl positionerade för att påbörja implementering av kommersiella partnerskap med stora sjukhuskedjor, något som är mycket glädjande för framtiden. I Storbritannien har vi tecknat ytterligare ett ramavtal med NHS, det så kallade Drug tariff, där SEM-skannerns engångssensor är den första, och hittills enda, produkten inom förebyggande diagnostik som inkluderats. Avtalet ställer mycket höga krav på såväl klinisk som finansiell evidens och förväntas accelerera implementeringstakten.

Framsteg sker även på andra marknader. I Polen publicerades nyligen nya nationella riktlinjer för förebyggande av trycksår, där SEM-mätningar nu rekommenderas för att i högre grad upptäcka och förebygga trycksår. En betydande milstolpe som visar på SEM-skannerns potential att göra skillnad för såväl patienter som vården i stort. Även i Nya Zeeland har SEM-skannern nyligen inkluderats i en konsensusrapport för förebyggande av trycksår.

Satsningar för framtiden och oförändrade utsikter för helåret

Att bygga ett långsiktigt lönsamt och hållbart bolag är grunden i vår strategi. Nyligen adderade vi en hållbarhetslänk till en befintlig kreditfacilitet, och samtliga Arjos produktionsenheter drivs nu av 100 % fossilfri elektricitet.

Organisationen fortsätter att navigera marknaden och hantera utmaningarna i vår omvärld på ett mycket bra sätt, och parallellt fortgår implementeringen av vår strategi för att accelerera koncernens tillväxt och lönsamhet kommande år.

Avslutningsvis ser jag fram emot ett starkt andra halvår där vi levererar enligt våra tidigare kommunicerade utsikter om 3-5 % organisk tillväxt för helåret.

Malmö, 14 juli



Joacim Lindoff
VD och koncernchef



Koncernens utveckling

Nettoomsättning och resultat

Andra kvartalet 2022

Nettoomsättningen ökade organiskt med 0,2 % till 2 404 Mkr (2 199). Försäljningsvolymerna har varit fortsatt höga inom den underliggande uthyrningsverksamheten samt service, understött av en god orderingång inom kapitalutrustning. Tillväxten i kvartalet hölls tillbaka av framskjuten försäljning inom patienthantering, signifikant lägre volymer än föregående år inom uthyrning av intensivvårdslösningar i USA, samt fortsatta utmaningar kopplat till materialtillgång och logistik.

I Nordamerika sjönk tillväxten tillbaka med 0,9 % organiskt, främst hänförligt till lägre uthyrning av intensivvårdslösningar i USA. Justerat för denna effekt växer Nordamerika med 4,7 %. Den underliggande affären utvecklas fortsatt väl, med goda försäljningsvolymer inom hygien, service och den del av uthyrningsverksamheten som är av mer långsiktig karaktär. Försäljningen av patienthantering och DVT hölls tillbaka av störningar i försörjningskedjan. Kanada fortsätter att utvecklas väl med tvåsiffrig tillväxt i kvartalet.

Global Sales växte med 1,2 % organiskt, trots fortsatta utmaningar inom den globala försörjningskedjan. Efterfrågan var särskilt god inom sjukvårdssängar, uthyrning och service. Försäljningsutvecklingen var god på flera av koncernens större marknader som Frankrike, Tyskland, Australien och Belgien. Storbritannien sjönk tillbaka något i kvartalet, en utveckling som dock ska ses i förhållande till ett starkt jämförelsekvartal.

Bruttomarginalen uppgick till 42,9 % (47,0) i kvartalet. I jämförbara valutor uppgick bruttomarginalen till 44,5 %. Bruttomarginalen hölls tillbaka av en ofördelaktig produktmix med högre andel lågspecificerade sjukvårdssängar, lägre volymer inom patienthantering samt lägre volymer inom uthyrning av intensivvårdslösningar i USA, liksom högre material- och logistikkostnader. I tillägg har ökad inflation på löner, energi och drivmedel haft negativ påverkan. Genomförda effektiviseringar inom såväl uthyrning som produktion, god kostnadskontroll genom hela värdekedjan samt initiala effekter från prisjusteringar bidrog fortsatt positivt till bruttomarginalen under kvartalet.

Rörelsekostnaderna uppgick till 849 Mkr (752) i kvartalet. I jämförbara valutor uppgick rörelsekostnaderna till 791 Mkr. Kostnadskontrollen var fortsatt god genom hela värdekedjan.

Det justerade EBITDA-resultatet uppgick till 430 Mkr (513). Den justerade EBITDA-marginalen uppgick till 17,9 % (23,3).

Kvartalets finansnetto uppgick till -20 Mkr (-17). Positiva valutakurseffekter i finansnettot uppgick till 6 Mkr (3) i kvartalet.

I kvartalet uppgår translationseffekterna på rörelseresultatet till -7 Mkr och transaktionseffekterna till 23 Mkr. Utöver det uppgår bokförda omvärderingseffekter av rörelsefordringar och skulder, netto efter säkring, till -17 Mkr i kvartalet.

Januari-juni 2022

Nettoomsättningen ökade med 0,8 % organiskt till 4 774 Mkr (4 367) i perioden. En ökad efterfrågan inom den underliggande uthyrningsverksamheten samt service har bidragit positivt. Lägre volymer av uthyrningslösningar för intensivvård, framskjuten försäljning inom patienthantering samt fortsatta utmaningar kopplade till försörjningskedjan höll tillbaka tillväxten i perioden.

Global Sales växte med 3,1 % organiskt med stark utveckling på ett flertal av koncernens marknader.

I Nordamerika sjönk försäljningen tillbaka med 2,4 % organiskt, främst hänförligt till lägre uthyrning av intensivvårdslösningar i USA. Efterfrågan inom den mer långsiktiga uthyrningsverksamheten var fortsatt god, liksom inom kapitalvaror och service.

Bruttomarginalen uppgick till 43,7 % (46,9) i perioden och hölls tillbaka av lägre uthyrning av koncernens intensivvårdslösningar i USA samt högre kostnader relaterade till material och transport. Genomförda effektiviseringar inom såväl uthyrning som produktion, samt initiala effekter från prisjusteringar bidrog positivt till bruttomarginalen under perioden.

Periodens rörelsekostnader uppgick till 1 656 Mkr (1 502). Kostnadskontrollen har varit fortsatt god genom hela värdekedjan.

Det justerade EBITDA-resultatet för perioden uppgick till 920 Mkr (1 008). Den justerade EBITDA-marginalen uppgick till 19,3 % (23,1).

Finansnettot uppgick till -32 Mkr (-39) i perioden. Positiva valutakurseffekter i finansnettot uppgick till 18 Mkr (8) i perioden.

Nettoomsättning per segment, Mkr	Kvartal 2 2022	Kvartal 2 2021	Organisk förändring	Jan-Jun 2022	Jan-Jun 2021	Organisk förändring	Rullande 12 mån	Helår 2021
Global sales	1 385	1 301	1,2%	2 737	2 520	3,1%	5 429	5 211
Nordamerika	942	820	-0,9%	1 855	1 675	-2,4%	3 693	3 510
Övrigt	78	78	-6,0%	182	172	-1,7%	356	350
Totalt	2 404	2 199	0,2%	4 774	4 367	0,8%	9 477	9 070

Valutakurseffekt

MSEK	Kvartal 2 2022	Jan–Jun 2022
Translationseffekt (vs 2021)		
Försäljning	202	373
Kostnad för sålda varor	-150	-264
Bruttovinst	52	109
Rörelsekostnader	-58	-104
Omstrukturering och övriga rörelseintäkter/ kostnader	-1	-1
Total translationseffekt, EBIT	-7	4
Transaktionseffekt (vs 2021)		
Kostnad för sålda varor	23	41
Bokförda omvärderingseffekter		
Övriga rörelseintäkter/kostnader	-17	-29

Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 158 Mkr (431) i kvartalet. Det försämrade kassaflödet beror på ett lägre resultat samt svagare utveckling av rörelsekapitalet. Fortsatt ökad lagerbindning för att säkerställa kundleveranser i en utmanande omgivning har bidragit till den svagare utvecklingen av rörelsekapitalet. Koncernens cash conversion uppgick under kvartalet till 37,4 % (84,8). Koncernens bedömning är att cash conversion successivt kommer förbättras under kommande kvartal.

Nettoinvesteringarna för kvartalet uppgick till 233 Mkr (205) och fördelas på materiella anläggningstillgångar om 166 Mkr (148) respektive immateriella anläggningstillgångar om 67 Mkr (57). Investeringarna i materiella anläggningstillgångar inkluderar investeringar i uthyrningsflottan om 134 Mkr (114).

Koncernens likvida medel uppgick till 1 475 Mkr (634) och räntebärande nettoskuld uppgick till 5 108 Mkr (5 005). Arjo har avtalade outnyttjade kreditfaciliteter om 3 711 Mkr (5 445) tillgängliga för att refinansiera utestående företagscertifikat. Soliditeten uppgick till 44,8 % (44,1). Nettoskuld/justerad EBITDA uppgick till 2,5 (2,7).

Forskning och utveckling

Arjos bruttokostnader för forskning och utveckling uppgick i kvartalet till 64 Mkr (55), varav 33 Mkr (25) har belastat rörelseresultatet. Brutto-kostnaderna motsvarar 2,6 % (2,5) av koncernens nettoomsättning.

Utsikter 2022

Den organiska omsättningstillväxten för 2022 förväntas landa inom koncernens målsättning om 3–5%.

Övriga viktiga händelser under kvartalet

Arjo utsedd till leverantör i uthyrningskontrakt med amerikanska HealthTrust

Arjo har utsetts till en av fyra leverantörer i ett uthyrningskontrakt med HealthTrust, en av USAs ledande inköpsorganisationer (GPOs). Kontraktet träder i kraft den 1 oktober 2022 och sträcker sig över tre år. Kontraktet omfattar uthyrning av sjukvårdssängar, trycksårsmadrasser och annan utrustning och har ett totalt värde uppgående till ca. 600 Mkr per år.

Framsteg för SEM-skannern

Arjo har under kvartalet tecknat ytterligare ett ramavtal i Storbritannien, det så kallade "Drug Tariff", som faller inom ramarna för ersättning från NHS. Avtalet ställer höga krav på klinisk såväl som finansiell evidens och SEM-skannerns engångssensor är den första, och hittills enda, produkten inom förebyggande diagnostik som inkluderats i ramavtalet. Avtalet möjliggör en smidigare inköpsprocess för Arjos kunder i England och Wales och träder i kraft den 1 augusti, 2022.

I Polen har nya nationella riktlinjer gällande förebyggande av trycksår nyligen publicerats, där SEM-mätningar (eng. sub-epidermal moisture, SEM) nu rekommenderas. I Polen är dessutom SEM-skanning från och med nu inkluderad i en av de mest vanligt förekommande akademiska läroböckerna för internmedicin.

Även i Nya Zeeland har SEM-skannern nyligen inkluderats i en konsensusrapport för förebyggande av trycksår.

Arjo adderar hållbarhetslänk till befintlig kreditfacilitet om 600 miljoner euro

Arjo har under kvartalet ingått avtal om att addera en hållbarhetslänk till en befintlig kreditfacilitet om 600 miljoner euro som först tecknades i december 2021.

Den förnyade kreditfaciliteten är kopplad till Arjos Hållbarhetsramverk 2030. Räntemarginalerna för faciliteten är knutna till nyckeltal som omfattar koncernens initiativ för att minska utsläppen av växthusgaser (GHG) inom scope 1, 2 och 3, en jämn könsfördelning i seniora positioner, samt en fortsatt ökning av andelen totala inköp som görs från leverantörer som skrivit på Arjos anpassade uppförandekod för leverantörer och affärspartners.

Kreditfaciliteten är avsedd för allmänna företagsändamål och möjliggjordes med stöd av ett konsortium av globala och regionala banker.

Samtliga Arjos produktionsenheter använder nu 100% fossilfri elektricitet

Som ett viktigt led i Arjos hållbarhetsarbete använder koncernens samtliga fem produktionsanläggningar nu enbart fossilfri el i sin verksamhet.

Ett av de tre fokusområdena i Arjos Hållbarhetsramverk 2030 är att skapa ett hållbart erbjudande genom hela värdekedjan, där ett av målen är att minska företagets koldioxidutsläpp med 50 procent till 2030 i linje med Parisavtalet. Den utökade användningen av fossilfri el är ett viktigt steg på vägen och stödjer även FN:s hållbarhetsmål nummer 13, "Climate Action".

Save the date för Arjos strategiuppdatering 2022

Arjo bjuder in analytiker, investerare och finansiell media till en strategiuppdatering i samband med publiceringen av delårsrapporten för det tredje kvartalet den 28 oktober 2022. Evenemanget kommer att hållas i Stockholm med ett begränsat antal fysiska deltagare samt möjlighet till digitalt deltagande.

Under dagen kommer Arjos VD och koncernchef, Joacim Lindoff, tillsammans med medlemmar ur koncernledningen, ge en uppdatering kring bolagets strategiska prioriteringar för att bli en Mobility Outcome Partner samt några av koncernens lösningar såsom SEM-skannern.

Presentationerna hålls på engelska med möjlighet att ställa frågor. En formell inbjudan med agenda och information om anmälan kommer att skickas ut i september.

Årsstämma 2022

Arjos årsstämma genomfördes den 22 april på Luftkastellet i Malmö. För aktieägare som inte önskade att delta fysiskt på stämman erbjöds möjlighet att utöva sin rösträtt genom att rösta på förhand via poströstning i enlighet med föreskrifterna i Arjos bolagsordning. Vid årsstämman fattades följande huvudsakliga beslut:

- Till styrelseledamöter omvaldes Johan Malmquist (ordförande), Carl Bennet, Eva Elmstedt, Dan Frohm, Ulf Grunander, Carola Lemne och Joacim Lindoff.
- Styrelse- och revisorsarvoden beslutades enligt valberedningens förslag.
- Utdelning avseende år 2022 beslutades enligt styrelsens och verkställande direktörens förslag.
- Årsstämman beslutade att godkänna de av styrelsen föreslagna ändringarna i riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare.
- Årsstämman beslutade att godkänna styrelsens rapport över ersättningar enligt 8 kap 53 a § aktiebolagslagen (ersättningsrapport) för räkenskapsåret 2021.

Mer information om årsstämman samt beslut finns tillgänglig via koncernens hemsida: <https://www.arjo.com/sv-se/om-oss/bolagsstyrning/bolagsstamma/arsstamma-2022/>

Viktiga händelser efter kvartalets utgång

Det finns inga viktiga händelser att rapportera efter rapportperiodens slut.

Övrig information

Riskhantering

Kunder och vårdens ersättningssystem

En betydande del av Arjos intäkter härrör från försäljning av produkter till enheter inom den offentliga sektorn. En särskild politisk diskussion som förs i en del länder handlar om tillåtandet för privata vårdaktörer att utföra offentligt finansierade sjukvårdstjänster. Det finns en risk att myndigheter i länder där Arjo bedriver verksamhet beslutar att offentlig finansiering av privat utförd sjukvård ska begränsas eller helt upphöra, vilket kan påverka etableringen av nya sjukhus och andra vårdinrättningar och deras inköp av sjukvårdsprodukter, såsom Arjos produkter inom akut- och långtidsvård. Försäljningen av koncernens produkter är även beroende av olika ersättningssystem på Arjos olika marknader. På flera av Arjos marknader, såsom i USA, är det i många fall exempelvis patientens försäkringsbolag som inom ramen för befintliga politiska ersättningssystem finansierar eller subventionerar inköp av produkter till patienten för bland annat akut- och långtidsvård. En del av framgången för försäljningen av Arjos produkter på dessa marknader är beroende av huruvida Arjos produkter kvalificerar sig för att ersättas genom dessa olika ersättningssystem. Genom att Arjo bedriver verksamhet i många olika länder och marknader begränsas ovan nämnda risker för koncernen som helhet. I tillägg satsar Arjo allt mer på att bevisa det kliniska värdet och nyttan med koncernens produkter, något som ytterligare begränsar ovan nämnda risker.

Forskning och utveckling

Arjos framtida tillväxt är även beroende av en fortsatt expansion genom nya produktområden och nya produkttyper inom befintliga produkt-



områden, vilket är beroende av koncernens förmåga att påverka, förutse, identifiera och svara på förändrade kundpreferenser och behov. Arjo investerar i forskning och utveckling för att ta fram och lansera nya produkter men det finns inga garantier för att nya produkter kommer att uppnå samma grad av framgång som tidigare. Det är inte heller säkert att Arjo lyckas förutse eller identifiera trender i kundpreferenser och behov, eller att Arjo identifierar dem senare än vad konkurrenter gör. För att maximera avkastningen av forsknings- och utvecklingsansträngningarna har koncernen en mycket strukturerad urvals- och planeringsprocess för att säkerställa att koncernen prioriterar rätt i valet mellan potentiella projekt. Denna process omfattar noggranna analyser av marknad, teknikutveckling, val av produktionsmetod och val av underleverantörer. Utvecklingsarbetet bedrivs på ett strukturerat sätt och varje enskilt projekt genomgår ett antal fasta kontrollpunkter. Arjo fokuserar på produktlanseringar som leder till en effektivare vård där fler sjukdomar kan behandlas, vilket förväntas driva efterfrågan från slutkunder och således tillväxten på marknaden. Produktutveckling som leder till breddning av produktsortimentet är ett medel för att öka den organiska tillväxten i den marknad Arjo är verksam inom.

Produktansvar och skadeståndskrav

Som leverantör av medicintekniska produkter kan Arjo, likt andra aktörer inom sjuk- och hälsovård, emellanåt bli föremål för anspråk avseende produktansvar och andra skadeståndskrav. Sådana anspråk kan röra stora belopp, leda till betydande juridiska kostnader och påverka bolagets anseende och kundrelationer negativt. Arjo begränsar risken för produktansvar och andra skadeståndskrav relaterade till produkterna och dess

användning genom bolagets omfattande kvalitets- och säkerhetsarbete. För de ansvarsrisker (därbland produktansvar) som koncernen är utsatt för finns omfattande försäkringsprogram.

Skydd av immateriella rättigheter och hantering av immaterialrättssintrång

Arjo investerar betydande belopp i forskning och utveckling, och utvecklar kontinuerligt nya produkter och tekniska lösningar. För att säkra intäkterna från dessa investeringar är det av avgörande betydelse att nya produkter och ny teknik är skyddade från olovligt användande av konkurrenter. Om det är möjligt och lämpligt skyddar Arjo sina immateriella rättigheter genom patent, design- och varumärkesregistrering. Vidare är koncernen beroende av know-how och affärshemligheter som inte kan skyddas immaterialrättsligt.

Det finns tydliga anvisningar inom koncernen för hur man kan förebygga, utreda och hantera potentiella intrång. Därutöver finns rutiner för att säkerställa ett effektivt underhåll av den befintliga rättighetsportföljen.

Förändringar avseende allmänna ekonomiska och politiska förutsättningar

Arjo bedriver verksamhet i flera delar av världen och påverkas, i likhet med andra företag, av allmänna globala ekonomiska, finansiella och politiska förutsättningar. Efterfrågan på Arjos medicintekniska produkter och lösningar beror bland annat på allmänna makroekonomiska trender. Osäkerhet när det gäller framtida ekonomiska utsikter, inklusive politisk oro, kan ha en negativ inverkan på kunders inköp av Arjos produkter, vilket skulle få en negativ inverkan på Arjos verksamhet, finansiella ställning och resultat. Vidare skulle förändringar i det politiska läget i en region eller i ett land, eller politiska beslut som påverkar en bransch eller ett land, också kunna få en väsentlig inverkan på försäljningen av Arjos produkter. Genom att Arjo bedriver verksamhet på ett stort antal geografiska marknader begränsas denna risk för koncernen som helhet.

Arjo har sedan 2:e mars 2022 stoppat alla leveranser och produktion av utrustning till Ryssland tills vidare, med anledning av Rysslands pågående invasion av Ukraina. Detta i linje med omvärldens kraftfulla sanktioner mot landet. Under 2021 stod Ryssland för 0,2 % av Arjos totala omsättning. Enligt bolagets prognoser skulle utrustning motsvarande cirka 50 Mkr levererats till Ryssland 2022, främst under första halvåret.

Myndigheter och kontrollorgan

Sjukvårdsmarknaden är starkt reglerad i samtliga länder där Arjo har verksamhet. Arjos produktsortiment omfattas av lagstiftning, såsom EU-direktiv och implementeringsakter om medicintekniska produkter, samt amerikanska FDA:s (Food and Drug Administration) regelverk och relaterade krav på kvalitetssystem, vilket även omfattar betydande utvärdering, kvalitetskontroll och dokumentation av produkter.

Arjo lägger ner betydande ansträngningar och resurser på att implementera och tillämpa riktlinjer för att säkerställa regelefterlevnad. Årligen görs revisioner av utsedda ackrediterade organ för att säkerställa efterlevnad för både fortsatt CE-märkning av Arjos produkter samt internationella lagstadgade krav som inkluderar FDA, MDSAP och EU MDR.

EU MDR trädde i kraft i maj 2021. Sedan 2017 har Arjo haft en organisationsövergripande plan för att uppnå efterlevnad av MDR, och har uppnått MDR-certifiering efter en framgångsrik QMS-revision i slutet av 2019 och revision av produktteknisk dokumentation 2020.

Samtliga av koncernens produktionsanläggningar är dessutom certifierade enligt den medicintekniska kvalitetsstandard ISO 13485 och/eller den allmänna kvalitetsstandard ISO 9001 från BSI Nederländerna.

Finansiell riskhantering

Arjo är i sin verksamhet utsatt för en rad finansiella risker. Arjos riskhantering regleras av en finanspolicy som fastställts av styrelsen. Det övergripande ansvaret för att hantera koncernens finansiella risker samt utveckla metoder och principer för att hantera dessa risker ligger inom koncernledningen och finansfunktionen. Koncernens finansiella risker består av valutarisker, ränterisker, kredit- och motpartsrisker samt skatterisker, där valutarisken är den mest väsentliga.

Coronaviruset (Covid-19)

Även om den mest akuta situationen kring Covid-19 är förbi i stora delar av världen kan pandemin fortsatt få påverkan på koncernens leverantörskedja, vilket kan ge leveransförseningar, produktionsstörningar samt en påverkan på företagets produktionskostnader. Organisationen hanterar situationen väl och har en nära dialog med underleverantörerna för att säkra tillgång till viktiga komponenter. Koncernen följer utvecklingen och tar successivt de affärsbesluten som är nödvändiga för att säkra produktion och leveranser till sjukvården. Arjo har hittills inte haft några större produktionsstörningar som följd av pandemin men ser, som många andra företag, en påverkan i form av ökade priser genom hela värdekedjan. I övrigt följer Arjo fortsatt de riktlinjer som satts av myndigheter i de geografiska områden där bolaget är verksamt för att hantera risken för exponering och säkerställande av en trygg och säker arbetsmiljö.

Risk för cyberattacker

Arjo är beroende av IT och den infrastruktur som omgärdar detta område och är därmed exponerad för risk för cyberattacker samt övriga former av intrång och datasäkerhet.

För att motverka potentiella risker inom detta område finns en definierad styrande process på plats och man arbetar aktivt med riskbedömning avseende IT infrastrukturen och känslig data, samt testning av dessa områden. Detta inkluderar även definierade förebyggande processer och kontroller s.k. ITGC (IT General Control) för att skydda bolaget. Den interna kontrollmiljön utvärderas årligen, både av bolagets CISO samt av de externa revisorerna. Känslighetsanalyser samt penetrations- och återställandetest utförs löpande under året för att säkerställa tillräckliga säkerhetsnivåer på system, processer och data. Samtliga anställda genomgår utbildning inom området IT-säkerhet och för nyanställda ingår utbildningen som del i deras onboarding-process.

Transaktioner med närstående

Transaktioner mellan Arjo och bolag inom Getingekoncernen specificeras i not 13.

Framtidsinriktad information

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Arjos koncernlednings nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och regulatoriska krav samt andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.

Rapporten har ej varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och koncernen står inför.

Malmö, 14 juli 2022

Johan Malmquist
Styrelsens ordförande

Carl Bennet
Vice ordförande

Eva Elmstedt

Dan Frohm

Ulf Grunander

Kajsa Haraldsson

Carola Lemne

Eva Sandling Gralén

Joacim Lindoff
VD och koncernchef



Koncernens finansiella rapporter

Resultaträkning för koncernen

Mkr	Not	Kvartal 2 2022	Kvartal 2 2021	Jan - Jun 2022	Jan - Jun 2021	Helår 2021
Nettoomsättning	2, 3	2 404	2 199	4 774	4 367	9 070
Kostnad för sålda varor	7	-1 372	-1 166	-2 687	-2 319	-4 861
Bruttoresultat		1 032	1 033	2 088	2 047	4 209
Försäljningskostnader		-487	-430	-949	-854	-1 753
Administrationskostnader		-328	-298	-647	-601	-1 222
Forsknings- och utvecklingskostnader	5	-33	-25	-61	-47	-100
Jämförelsestörande poster	6	-7	-5	-13	-13	-39
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	9	-17	-4	-26	-5	-9
Resultat från andelar i intresseföretag		-2	-2	-4	-5	-9
Rörelseresultat (EBIT)	4, 7	158	270	389	522	1 077
Finansnetto	7	-20	-17	-32	-39	-88
Resultat efter finansiella poster		139	253	357	483	989
Skatt		-35	-63	-89	-121	-247
Periodens resultat		104	189	268	362	742
Hänförligt till:						
Moderföretagets aktieägare		104	189	268	362	742
Antal aktier, tusental		272 370	272 370	272 370	272 370	272 370
Resultat per aktie, kronor ¹⁾		0,38	0,70	0,98	1,33	2,72

1) Före och efter utspädning, för definition se sidan 20.

Rapport över totalresultat för koncernen

Mkr	Kvartal 2 2022	Kvartal 2 2021	Jan - Jun 2022	Jan - Jun 2021	Helår 2021
Periodens resultat	104	189	268	362	742
Övrigt totalresultat					
Poster som inte kan omföras till resultatet					
Aktuariella vinster/förluster avseende förmånsbestämda pensionsplaner	46	51	19	111	205
Skatt hänförlig till poster som inte kan omföras till resultatet	-12	-10	-5	-21	-54
Poster som vid senare tidpunkt kan omföras till resultatet					
Omräkningsdifferenser	466	-145	607	322	636
Säkring av nettoinvesteringar	-46	13	-59	-10	-22
Skatt hänförlig till poster som kan omföras till resultatet	-13	5	-17	-10	-21
Periodens övriga totalresultat netto efter skatt	442	-86	545	393	745
Summa totalresultat för perioden	546	103	813	755	1 486
Totalresultat hänförligt till:					
Moderföretagets aktieägare	546	103	813	755	1 486

Balansräkning för koncernen

Mkr	Not	30 Jun 2022	30 Jun 2021	31 Dec 2021
Tillgångar				
Immateriella tillgångar		7 358	6 937	7 099
Materiella anläggningstillgångar		1 661	1 392	1 454
Materiella leasingtillgångar	7	1 133	1 113	1 101
Finansiella anläggningstillgångar	11	742	553	660
Andelar i intresseföretag		135	120	123
Varulager		1 734	1 257	1 369
Kundfordringar		1 542	1 423	1 542
Kortfristiga finansiella fordringar	11	23	3	25
Övriga kortfristiga fordringar		687	528	481
Likvida medel	11	1 475	634	757
Summa tillgångar		16 491	13 960	14 612
Eget kapital och skulder				
Eget kapital		7 384	6 153	6 885
Långfristiga finansiella skulder	11	2 737	702	118
Långfristiga leasingkulder	11	845	844	830
Avsättningar för pensioner, räntebärande	11	33	38	32
Övriga avsättningar		324	209	316
Kortfristiga finansiella skulder	11	3 005	3 979	4 177
Kortfristiga leasingkulder	11	346	324	328
Leverantörsskulder		634	516	614
Andra icke räntebärande skulder		1 182	1 194	1 314
Summa eget kapital och skulder		16 491	13 960	14 612

Förändring eget kapital för koncernen

Mkr	Aktie- kapital	Reserver	Balanserad vinst	Summa eget kapital ¹⁾
Ingående balans per 1 januari 2021	91	172	5 367	5 630
Summa totalresultat för perioden	-	593	893	1 486
Utdelning	-	-	-232	-232
Utgående balans per 31 december 2021	91	766	6 028	6 885
Ingående balans per 1 januari 2022	91	766	6 028	6 885
Summa totalresultat för perioden	-	531	282	813
Utdelning	-	-	-313	-313
Utgående balans per 30 juni 2022	91	1 297	5 997	7 384

1) I sin helhet hänförligt till moderbolagets aktieägare.

Kassaflödesanalys för koncernen

Mkr	Not	Kvartal 2 2022	Kvartal 2 2021	Jan - Jun 2022	Jan - Jun 2021	Helår 2021
Den löpande verksamheten						
Rörelseresultat (EBIT)		158	270	389	522	1 077
Återläggning av av- och nedskrivningar	4	265	238	518	473	956
Övriga icke kassaflödespåverkande poster		-2	27	16	25	-2
Kostnadsförda jämförelsestörande poster ¹⁾		6	5	12	13	38
Utbetalda jämförelsestörande poster		-8	-7	-16	-20	-38
Finansiella poster		-24	-24	-33	-45	-89
Betald skatt		-84	-46	-174	-78	-132
Kassaflöde före förändringar av rörelsekapital		312	464	712	890	1 810
Förändringar i rörelsekapital						
Varulager		-98	-66	-253	-178	-232
Kortfristiga fordringar		58	143	-36	169	135
Kortfristiga skulder		-113	-110	-239	-176	21
Kassaflöde från den löpande verksamheten		158	431	184	705	1 734
Investeringsverksamheten						
Förvärvade verksamheter	9	-	-19	-	-19	-19
Förvärvade finansiella anläggningstillgångar		-	-	-21	-	-
Investeringar, netto		-233	-205	-418	-327	-675
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-233	-224	-439	-346	-695
Finansieringsverksamheten						
Upptagande av lån		7 116	2 858	11 601	4 939	9 942
Återbetalning av räntebärande skulder		-6 192	-2 671	-10 287	-5 342	-10 808
Amortering leasingskulder		-92	-81	-183	-158	-330
Förändring av pensionstillgångar/skulder		0	0	0	1	3
Förändring av räntebärande fordringar		-10	15	2	23	27
Utdelning		-313	-232	-313	-232	-232
Realiserade derivat hänförliga till finansieringsverksamheten		18	0	105	75	121
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		526	-112	924	-695	-1 277
Periodens kassaflöde		452	95	669	-337	-237
Likvida medel vid periodens början		985	550	757	972	972
Omräkningsdifferenser		38	-11	49	-1	22
Likvida medel vid periodens slut		1 475	634	1 475	634	757

1) Exklusive nedskrivning av anläggningstillgångar.

Not 1 Redovisningsprinciper

Koncernens delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga regler i Årsredovisningslagen. Moderbolaget har upprättat delårsrapporten enligt Årsredovisningslagen (1995:1554) och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

De redovisningsprinciper som tillämpats vid upprättandet av denna delårsrapport gäller för samtliga perioder och överensstämmer med de redovisningsprinciper som presenterats i Not 1 Väsentliga redovisningsprinciper i årsredovisningen 2021, vilken finns publicerat på www.arjo.com. Totalsumman i tabeller och räkningar summerar inte

alltid på grund av avrundningsdifferenser. Syftet är att varje delrad ska överensstämma med sin ursprungskälla och därför kan avrundningsdifferenser uppstå på totalsumman.

Nya redovisningsstandarder

Ingen av de nya eller förändrade redovisningsstandarder som trätt i kraft 1 januari 2022 har haft någon väsentlig inverkan på Arjo. Inga andra av de IFRS eller IFRIC-tolkningar som ännu inte har trätt i kraft förväntas ha någon väsentlig inverkan på Arjo.

Not 2 Nettoomsättning per intäktslag

Mkr	Kvartal 2 2022	Kvartal 2 2021	Jan - Jun 2022	Jan - Jun 2021	Helår 2021
Produktförsäljning	1 417	1 288	2 772	2 503	5 209
Service inkl. reservdelar	421	371	822	724	1 504
Uthyrning	567	541	1 180	1 140	2 357
Totalt	2 404	2 199	4 774	4 367	9 070

Not 3 Segmentsredovisning

Mkr	Kvartal 2 2022				Kvartal 2 2021			
	Global sales	Nord-amerika	Övrigt ¹⁾	Arjo Koncern	Global sales	Nord-amerika	Övrigt ¹⁾	Arjo Koncern
Nettoomsättning, extern	1 385	942	78	2 404	1 301	820	78	2 199
Rörelseresultat	210	206	-258	158	245	258	-233	270
Finansnetto				-20				-17
Resultat efter finansiella poster				139				253
Skatt				-35				-63
Periodens resultat				104				189

1) Koncernfunktioner och övrigt inklusive elimineringsar.

Mkr	Jan - Jun 2022				Jan - Jun 2021				Helår 2021			
	Global sales	Nord-amerika	Övrigt ¹⁾	Arjo Koncern	Global sales	Nord-amerika	Övrigt ¹⁾	Arjo Koncern	Global sales	Nord-amerika	Övrigt ¹⁾	Arjo Koncern
Nettoomsättning, extern	2 737	1 855	182	4 774	2 520	1 675	172	4 367	5 211	3 510	350	9 070
Rörelseresultat	426	474	-511	389	462	554	-495	522	941	1 149	-1 012	1 077
Finansnetto				-32				-39				-88
Resultat efter finansiella poster				357				483				989
Skatt				-89				-121				-247
Periodens resultat				268				362				742

1) Koncernfunktioner och övrigt inklusive elimineringsar.

Arjo följer upp verksamheten på segmenten Global Sales och Nordamerika. Arjo har betydande centrala koncernfunktioner inom områdena Supply Chain (produktförsörjning, lagerhållning och distribution), IT, Kvalitet, Forskning och Utveckling. Det är bara en viss del av Supply Chains kostnader som allokerats ut till respektive segment. Resterande del av kostnaderna för koncernfunktionerna redovisas som koncernkost-

nader. Arjos verksamhet för diagnostik är inkluderad i övriga poster som redovisas tillsammans med koncernkostnaderna. Segmentsindelningen och sättet att mäta segmentens resultat är gjord på likartat sätt i denna kvartalsrapport som i 2021 årsredovisning. Ingen uppdelning av tillgångar och skulder sker per segment då inget sådant belopp regelbundet redovisas för den högste verkställande beslutsfattare.

Not 4 Av- och nedskrivningar

Mkr	Kvartal 2 2022	Kvartal 2 2021	Jan - Jun 2022	Jan - Jun 2021	Helår 2021
Immateriella tillgångar	-70	-69	-137	-139	-274
Varav hänförliga till förvärv	-21	-22	-42	-44	-87
Materiella anläggningstillgångar	-104	-88	-201	-174	-355
Materiella leasingtillgångar	-92	-81	-181	-160	-327
Totalt	-265	-238	-518	-473	-956
Varav nedskrivningar	-	-	-	-	-

Not 5 Aktiverade utvecklingskostnader

Mkr	Kvartal 2 2022	Kvartal 2 2021	Jan - Jun 2022	Jan - Jun 2021	Helår 2021
Utvecklingskostnader, brutto	-64	-55	-122	-106	-220
Aktiverade utvecklingskostnader	30	31	61	59	120
Utvecklingskostnader, netto	-33	-25	-61	-47	-100

Not 6 Jämförelsestörande poster

Mkr	Kvartal 2 2022	Kvartal 2 2021	Jan - Jun 2022	Jan - Jun 2021	Helår 2021
Förvärvskostnader	-1	-	-1	0	-1
Skadestånd och tvister	-6	-	-6	-	-
Omstruktureringskostnader	0	-5	-1	-13	-38
Övrigt ¹⁾	-	-	-5	-	-
Totalt	-7	-5	-13	-13	-39

1) Avser stöd till Ukraina.

Not 7 Leasingavtal

Nedan redovisas en specifikation på nyttjanderätten samt var kostnader finns i resultaträkningen.

Arjo som leasetagare

Redovisade belopp i balansräkningen

Mkr	30 Jun 2022	30 Jun 2021	31 Dec 2021
Tillgångar med nyttjanderätt			
Byggnader och mark	793	738	750
Bilar och övriga fordon	325	354	334
Övrigt	15	21	18
Summa	1 133	1 113	1 101

Redovisade belopp i resultaträkningen

Mkr	Kvartal 2 2022	Kvartal 2 2021	Jan - Jun 2022	Jan - Jun 2021	Helår 2021
Avskrivningar på nyttjanderätter					
Kostnad sålda varor	-64	-55	-126	-108	-224
Rörelsekostnader	-28	-26	-55	-52	-104
Summa	-92	-81	-181	-160	-327
Räntekostnader	-7	-8	-15	-15	-30

Not 8 Finansiella tillgångar och skulder värderade till verkligt värde

30 Jun 2022, Mkr	Tillgångar/skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Derivat som används för säkringsändamål	Summa
Övriga kortfristiga fordringar	56	-	56
Övriga finansiella anläggningstillgångar	127	-	127
Summa tillgångar	183	-	183
Övriga icke räntebärande skulder	17	-	17
Tilläggsköpeskillning	42	-	42
Summa skulder	59	-	59

30 Jun 2021, Mkr	Tillgångar/skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Derivat som används för säkringsändamål	Summa
Övriga kortfristiga fordringar	5	-	5
Övriga finansiella anläggningstillgångar	119	-	119
Summa tillgångar	124	-	124
Övriga icke räntebärande skulder	21	-	21
Tilläggsköpeskillning	68	-	68
Summa skulder	89	-	89

Verkligt värde för derivatinstrumenten fastställs med hjälp av värderingstekniker. Härvid används observerbar marknadsinformation. Samtliga derivat återfinns inom nivå 2 i värdehierarkin. Koncernen har innehav i onoterade bolag som återfinns inom nivå 3 i värdehierarkin. Innehavens bokförda värde överensstämmer med verkligt värde. Koncernen har en skuld för tilläggsköpeskillning relaterat till förvärv som återfinns inom nivå 3 i värdehierarkin.

Not 9 Förvärv och avyttring

Förvärv 2021

Förvärv av PAC Rentals

Arjo förvärvade under det andra kvartalet 2021 sydafrikanska PAC Rentals som bedriver uthyrningsverksamhet med inriktning på special- och trycksårsmadrasser. Köpeskillingen uppgick till 19 Mkr. Förvärvet gjordes som en inkråmsöverlåtelse och har integrerats i Arjos befintliga verksamhet i Sydafrika. Den förvärvade verksamheten omsätter cirka 10 Mkr på årsbasis.

Not 10 Finansiell data per kvartal

Mkr	Kvartal 1 2021	Kvartal 2 2021	Kvartal 3 2021	Kvartal 4 2021	Kvartal 1 2022	Kvartal 2 2022
Nettoomsättning	2 168	2 199	2 247	2 456	2 370	2 404
Kostnad för sålda varor	-1 154	-1 166	-1 215	-1 327	-1 315	-1 372
Bruttoresultat	1 014	1 033	1 033	1 129	1 055	1 032
Rörelsekostnader	-750	-752	-749	-823	-807	-849
Jämförelsestörande poster	-8	-5	-4	-21	-6	-7
Övriga rörelseintäkter, rörelsekostnader och resultatandelar från intresseföretag	-4	-6	-3	-5	-11	-19
Rörelseresultat (EBIT)	252	270	276	280	231	158
Finansnetto	-21	-17	-24	-26	-13	-20
Resultat efter finansiella poster	231	253	252	254	218	139
Skatt	-58	-63	-63	-63	-55	-35
Periodens resultat	173	189	189	190	164	104
EBITDA justerad ¹⁾	495	513	524	541	490	430
EBITDA-marginal justerad, % ¹⁾	22,8%	23,3%	23,3%	22,0%	20,7%	17,9%

1) EBITDA före jämförelsestörande poster. Se not 6 Jämförelsestörande poster på sidan 13, Alternativa nyckeltal på sidan 17 och definitioner på sidan 20.

Not 11 Koncernens räntebärande nettoskuld

Mkr	30 Jun 2022	30 Jun 2021	31 Dec 2021
Långfristiga finansiella skulder	2 737	634	45
Långfristiga leasingsskulder	845	844	830
Kortfristiga finansiella skulder	2 963	3 979	4 177
Kortfristiga leasingsskulder	346	324	328
Pensionsavsättningar, räntebärande	33	38	32
Räntebärande skulder	6 925	5 819	5 412
Avgår finansiella fordringar	-81	-32	-76
Avgår pensionstillgångar	-261	-147	-238
Avgår likvida medel	-1 475	-634	-757
Räntebärande nettoskuld	5 108	5 005	4 341

Not 12 Koncernens nyckeltal

Mkr	Kvartal 2 2022	Kvartal 2 2021	Jan - Jun 2022	Jan - Jun 2021	Helår 2021
Försäljningsmått					
Nettoomsättning	2 404	2 199	4 774	4 367	9 070
Nettoomsättningstillväxt, %	9,3%	-2,9%	9,3%	-3,7%	-0,1%
Organisk försäljningstillväxt, %	0,2%	4,0%	0,8%	4,0%	3,5%
Kostnadsått					
Försäljningskostnader i procent av nettoomsättning	20,3%	19,6%	19,9%	19,6%	19,3%
Administrationskostnader i procent av nettoomsättning	13,7%	13,5%	13,5%	13,8%	13,5%
Forsknings- och utvecklingskostnader brutto i procent av nettoomsättningen	2,6%	2,5%	2,6%	2,4%	2,4%
Resultatmått					
Rörelseresultat (EBIT)	158	270	389	522	1 077
Rörelseresultat (EBIT) justerat ²⁾	165	275	402	535	1 116
EBITA	228	339	526	660	1 351
EBITA justerat ²⁾	235	344	539	673	1 390
EBITDA	423	508	907	994	2 033
EBITDA-tillväxt, %	-16,6%	7,0%	-8,8%	12,6%	10,6%
EBITDA justerat ²⁾	430	513	920	1 008	2 072
Resultat per aktie, kronor	0,38	0,70	0,98	1,33	2,72
Marginalmått					
Bruttomarginal, %	42,9%	47,0%	43,7%	46,9%	46,4%
Rörelsemarginal, %	6,6%	12,3%	8,2%	11,9%	11,9%
Rörelsemarginal justerad, % ²⁾	6,9%	12,5%	8,4%	12,2%	12,3%
EBITA-marginal, %	9,5%	15,4%	11,0%	15,1%	14,9%
EBITA-marginal justerad, % ²⁾	9,8%	15,6%	11,3%	15,4%	15,3%
EBITDA-marginal, %	17,6%	23,1%	19,0%	22,8%	22,4%
EBITDA-marginal justerad, % ²⁾	17,9%	23,3%	19,3%	23,1%	22,8%
Kassaflödes- och avkastningsmått					
Avkastning på eget kapital, % ¹⁾			9,6%	11,3%	11,9%
Cash Conversion, %	37,4%	84,8%	20,3%	70,9%	85,3%
Arbetande kapital			12 141	11 402	11 236
Avkastning på arbetande kapital, % ¹⁾			8,1%	9,0%	9,9%
Kapitalstruktur					
Räntebärande nettoskuld			5 108	5 005	4 341
Räntetäckningsgrad, ggr ¹⁾			11,9x	9,6x	12,8x
Nettoskuldssättningsgrad, ggr			0,7x	0,8x	0,6x
Nettoskuld / justerad EBITDA, ggr ^{1, 2)}			2,5x	2,7x	2,3x
Soliditet, %			44,8%	44,1%	47,1%
Eget kapital per aktie, kronor			27,1	22,6	25,3
Övrigt					
Antal aktier, st			272 369 573	272 369 573	272 369 573
Antal anställda, medel			6 586	6 234	6 350

1) Rullande 12 månader.

2) Före jämförelsestörande poster. Se Alternativa nyckeltal på sidan 17 och definition på sidan 20.

Alternativa nyckeltal

Alternativa nyckeltal avser finansiella mått som används av företags ledning och investerare för att utvärdera koncernens resultat och ställning, vilka inte direkt kan utläsas eller härledas ur de finansiella rapporterna. Dessa finansiella mått är avsedda att underlätta analys av koncernens utveckling. De alternativa nyckeltalen ska inte betraktas som substitut utan snarare som komplement till den finansiella rapportering

som upprättats i enlighet med IFRS. De finansiella mått som redovisas i denna rapport kan skilja sig från liknande mått som används av andra bolag. De alternativa nyckeltalen redovisade nedan är inte beräknade enligt IFRS men tillhandahålls då Arjo anser att de är viktiga i samband med investerares bedömning av Bolaget och Bolagets aktie.

EBIT/EBITA/EBITDA justerad, Mkr	Kvartal 2 2022	Kvartal 2 2021	Jan - Jun 2022	Jan - Jun 2021	Helår 2021
Rörelseresultat (EBIT)	158	270	389	522	1 077
Återläggning av- och nedskrivningar immateriella tillgångar	70	69	137	139	274
EBITA	228	339	526	660	1 351
Återläggning av- och nedskrivningar materiella anläggningstillgångar	195	169	381	334	682
EBITDA	423	508	907	994	2 033
Jämförelsestörande poster ¹⁾	7	5	13	13	39
Justerat Rörelseresultat (EBIT)	165	275	402	535	1 116
Justerad EBITA	235	344	539	673	1 390
Justerad EBITDA	430	513	920	1 008	2 072

1) Se not 6 Jämförelsestörande poster sidan 13.

Cash conversion	Kvartal 2 2022	Kvartal 2 2021	Jan - Jun 2022	Jan - Jun 2021	Helår 2021
Kassaflöde från den löpande verksamheten, Mkr	158	431	184	705	1 734
Rörelseresultat (EBIT), Mkr	158	270	389	522	1 077
Återläggning av av- och nedskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar, Mkr	265	238	518	473	956
EBITDA, Mkr	423	508	907	994	2 033
Cash Conversion, %	37,4%	84,8%	20,3%	70,9%	85,3%

Nettoskulsättningsgrad	30 Jun 2022	30 Jun 2021	31 Dec 2021
Räntebärande nettoskuld, Mkr	5 108	5 005	4 341
Eget kapital, Mkr	7 384	6 153	6 885
Nettoskulsättningsgrad	0,69	0,81	0,63

Beräkning av avkastning på arbetande kapital	Jan - Jun 2022	Jan - Jun 2021	Helår 2021
Balansomslutning vid periodens början, Mkr	13 960	14 636	13 858
Balansomslutning vid periodens slut, Mkr	16 491	13 960	14 612
Genomsnittlig balansomslutning, Mkr	15 226	14 298	14 235
Genomsnittlig balansomslutning, Mkr	15 226	14 298	14 235
Avgår genomsnittliga likvida medel, Mkr	-1 055	-877	-865
Avgår genomsnittliga övriga avsättningar, Mkr	-267	-232	-274
Avgår genomsnittliga andra icke räntebärande skulder, Mkr	-1 763	-1 786	-1 860
Genomsnittligt arbetande kapital, Mkr	12 141	11 402	11 236
Rörelseresultat (EBIT), Mkr ¹⁾	945	995	1 077
Återläggning av jämförelsestörande poster, Mkr ¹⁾	38	36	39
EBIT efter återläggning av jämförelsestörande poster, Mkr	983	1 031	1 116
Avkastning på arbetande kapital, %	8,1%	9,0%	9,9%

1) Rullande 12 månader.

Not 13 Transaktioner med närstående

Mkr	Kvartal 2 2022	Kvartal 2 2021	Jan - Jun 2022	Jan - Jun 2021	Helår 2021
Försäljning	6	6	10	15	31
Inköp av varor	0	0	-2	-1	-4
Kundfordringar			2	4	4
Övriga kortfristiga fordringar			-	2	-
Leverantörsskulder			1	0	0

Transaktioner mellan Arjo och bolag inom Getingekoncernen specificeras i tabellen ovan. Utöver ovanstående har inga övriga väsentliga transaktioner med närstående ägt rum. Arjo använder Getinge som distributör på

vissa marknader. Vid leverans av produkter och tjänster mellan koncernerna tillämpas affärsmässiga villkor och marknadsprissättning.

Moderbolagets finansiella rapporter

Resultaträkning för moderbolaget

Mkr	Kvartal 2 2022	Kvartal 2 2021	Jan - Jun 2022	Jan - Jun 2021	Helår 2021
Administrationskostnader	-48	-42	-99	-87	-175
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	0	0	-1	0	150
Rörelseresultat (EBIT)	-48	-42	-99	-87	-25
Resultat från andelar i koncernföretag	26	81	26	81	88
Finansnetto ¹⁾	-9	-27	-26	-39	-74
Resultat efter finansiella poster	-30	12	-99	-45	-11
Skatt	11	11	24	23	-1
Periodens resultat	-19	24	-75	-22	-13

1) Finansnetto innehåller ränteintäkter, räntekostnader, övriga finansiella kostnader samt valutakursvinster / -förluster hänförliga till omräkning av finansiella fordringar och skulder i utländsk valuta till balansdagens kurs.

Balansräkning för moderbolaget

Mkr	30 Jun 2022	30 Jun 2021	31 Dec 2021
Tillgångar			
Immateriella tillgångar	359	348	355
Materiella anläggningstillgångar	2	0	0
Finansiella anläggningstillgångar	5 941	5 970	5 909
Kortfristiga finansiella fordringar koncernföretag	483	1 886	2 128
Övriga kortfristiga fordringar koncernföretag	24	5	27
Kortfristiga fordringar	15	19	17
Summa tillgångar	6 824	8 229	8 436
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	3 840	4 219	4 228
Avsättningar	2	1	1
Kortfristiga finansiella skulder	2 951	3 977	4 165
Övriga kortfristiga skulder koncernföretag	7	4	11
Andra icke räntebärande skulder	24	27	31
Summa eget kapital och skulder	6 824	8 229	8 436

Vid utgången av perioden uppgår bokfört värde till 5 832 Mkr (5 862) på aktier och andelar i dotterbolag. Ingen förändring har skett under perioden. Moderbolagets företagscertifikatsprogram har ett rambelopp

om 5000 Mkr (4000). Totalt emitterat belopp vid utgången av perioden uppgår till 2 953 Mkr (3982).

Immateriella tillgångar består av programvaror.

Definitioner

Finansiella termer

Arbetande kapital

Genomsnittlig balansomslutning minskat med likvida medel, övriga avsättningar, leverantörsskulder och övriga icke räntebärande skulder.

Avkastning på arbetande kapital

Rullande tolv månaders rörelseresultat med återläggning av jämförelsestörande poster i förhållande till arbetande kapital.

Avkastning på eget kapital

Rullande tolv månaders resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt eget kapital.

Cash conversion

Kassaflöde från den löpande verksamheten i förhållande till EBITDA.

EBIT

Rörelseresultat.

EBIT/Rörelseresultat, justerat

Rörelseresultat med återläggning av jämförelsestörande poster.

EBITA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar.

EBITA, justerad

EBITA med återläggning av jämförelsestörande poster.

EBITA-marginal

EBITA i förhållande till nettoomsättning.

EBITA-marginal, justerad

EBITA justerad i förhållande till nettoomsättning.

EBITDA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar.

EBITDA, justerad

EBITDA med återläggning av jämförelsestörande poster.

EBITDA-marginal

EBITDA i förhållande till nettoomsättning.

EBITDA-marginal, justerad

EBITDA justerad i förhållande till nettoomsättning.

Jämförelsestörande poster

Summan av förvärvs-, omstrukturerings- och integrationskostnader samt engångsposter av större karaktär.

Nettoskudsättningsgrad

Räntebärande nettoskuld i förhållande till eget kapital.

Nettoskuld/justerad EBITDA, ggr

Genomsnittlig nettoskuld i förhållande till rullande tolv månaders justerad EBITDA.

Organisk förändring

En finansiell förändring justerad för valutaförändringar, förvärv och avyttringar.

Resultat per aktie

Periodens resultat hänförlig till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal aktier. Vid beräkning av periodens resultat per aktie har följande data använts:

Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	268 Mkr
Antal aktier, tusental	272 370 st
Resultat per aktie	0,98 kr

Räntetäckningsgrad

Resultat efter finansiella poster med tillägg för räntekostnader och återläggning av jämförelsestörande poster i förhållande till räntekostnader. Beräknas på rullande 12 månaders data.

Rörelsekostnader

Försäljningskostnader, administrationskostnader och forsknings- och utvecklingskostnader

Rörelsemarginal

Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.

Soliditet

Eget kapital i förhållande till balansomslutning.

Medicinska och övriga termer

Djup ventrombos (DVT)

Blodpropp i benens djupa vener.

Ergonomi

Läran om anpassning av arbete och miljö till människans förutsättningar för att förebygga ohälsa och olycksfall.

FDA (US Food and Drug Administration)

Den amerikanska myndigheten ansvarig för att skydda och främja folkhälsan genom regelbundna inspektioner av bland annat medicintekniska produkter.

IPC (Intermittent pneumatic compression)

En etablerad metod för bland annat behandling av venösa bensår. Genom aktiv kompression av exempelvis vadmuskulaturen imiteras den pumpmekanism som annars sker vid naturlig rörelse, vilket ökar blodflödet i benen.

Kompressionsbehandling

Behandlingsteknik som innebär att man med hjälp av tryck utifrån med viss frekvens och under viss tid behandlar och förebygger venösa bensår.

MDR (EU Medical Device Regulation)

Ett regelverk skapat av EU för att säkerställa ett bättre skydd för folkhälsan och patientsäkerhet genom att inrätta en moderniserad och mer robust EU-lagstiftning. Alla medicintekniska tillverkare och distributörer måste följa de nya bestämmelserna.

Prevention

Förebyggande aktivitet/behandling.

Sekventiell VTE-prevention

En behandlingsform som syftar till att öka blodcirkulationen i benens djupliggande vener, vilket bidrar till att förhindra att så kallad djup ventrombos/DVT (blodpropp i benens djupa vener) bildas.

SEM-skanner (sub epidermal moisture)

En handhållen och trådlös enhet som mäter vätskeansamling i hudens undre lager, för att tidigt identifiera risk för utveckling av trycksår.

Trycksår

Sår som uppkommer på grund av blodflödet i huden begränsas av yttre tryck. Drabbar oftast patienter med nedsatt rörlighet.

VTE

Förkortningen VTE kommer från engelskans "Venous thromboembolism" och innebär blodpropp i vensystemet, i likhet med DVT (se ovan).

Ödem

Svullnad på grund av ansamling av vätska i vävnaderna.

Telefonkonferens

Fondförvaltare, analytiker och media bjuds in till telefonkonferens den 14 juli kl. 08.00 svensk tid.

Se telefonnummer nedan för att delta:

Sverige: +46 8 505 163 86

USA: +1 412 317 6300

UK: +44 20 319 84884

PIN: 4127122# (används för samtliga nummer)

Under telefonkonferensen kommer en presentation att hållas. För att ta del av denna via webcast, vänligen klicka på följande länk:

<https://tv.streamfabriken.com/arjo-q2-report-2022>

Alternativt, använd följande länk för att ladda ned presentationen:

<https://www.arjo.com/sv-se/om-arjo/investerare/rapporter--presentationer/2022/>

En inspelning av konferensen finns tillgänglig i 3 år via följande länk:

<https://tv.streamfabriken.com/arjo-q2-report-2022>

Finansiell information

Uppdaterad information rörande exempelvis Arjos aktie och bolagsstyrning finns på www.arjo.com. Årsredovisning, bokslutskommuniké och delårsrapporter publiceras på svenska och engelska och finns tillgängliga för nedladdning på www.arjo.com.

Följande finansiella rapporter kommer att publiceras under 2022/2023:



28 oktober 2022	Delårsrapport jan-sep 2022
28 oktober 2022	Strategiuppdatering 2022
25 januari 2023	Bokslutskommuniké 2022
20 april 2023	Delårsrapport jan-mar 2023
20 april 2023	Årsstämma 2023
Mars 2023	Årsredovisning 2022

Kontakt

Maria Nilsson

TF Executive Vice President Marketing Communications & Public Relations

+46 734 244 515

maria.nilsson@arjo.com

Sara Ehinger

VP Investor Relations & Corporate Communications

Tel: +46 723 597 794

sara.ehinger@arjo.com

Denna information är sådan information som Arjo AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 14 juli 2022 kl. 07.00 CEST.

På Arjo är vi övertygade om att goda förutsättningar för mobilitet i vårdmiljöer är en central del av att erbjuda vård av hög kvalitet. Våra produkter och lösningar för patientförflyttning, hygien, desinfektion, diagnostik, behandling av bensår, förebyggande av trycksår och ventrombos samt våra sjukvårdssängar, är utformade för att främja mobilitet, säkerhet och värdighet i alla vårdsituationer. Med 65 års erfarenhet av att förbättra vardagen för patienter och vårdgivare, och ett globalt team på cirka 6 500 personer arbetar vi ständigt för att skapa bättre resultat för människor som möter utmaningar inom mobilitet.

Arjo AB · Org.Nr. 559092-8064 · Hans Michelsensgatan 10 · 211 20 Malmö · Sverige

www.arjo.com

arjo