



Delårsrapport januari – mars 2022

Januari-mars 2022 i korthet

- Nettoomsättningen ökade till 2 370 Mkr (2 168). Organiskt ökade nettoomsättningen med 1,4 %.
- Det justerade EBITDA-resultatet uppgick till 490 Mkr (495).
- Det justerade rörelseresultatet uppgick till 237 Mkr (260).
- Resultat efter finansiella poster uppgick till 218 Mkr (231).
- Resultat per aktie uppgick till 0,60 kr (0,64).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 25 Mkr (275).
- Cash conversion uppgick till 5,3 % (56,5).
- Under kvartalet lanserades AtmosAir Velaris, en helt ny generation av madrasser för förebyggande av trycksår.

Finansiellt sammandrag

Mkr	Kvartal 1 2022	Kvartal 1 2021	Rullande 12 mån	Helår 2021
Nettoomsättning	2 370	2 168	9 272	9 070
Bruttoresultat	1 055	1 014	4 251	4 209
Bruttomarginal, %	44,5%	46,8%	45,8%	46,4%
EBITA, justerad ¹⁾	304	330	1 364	1 390
EBITA-marginal, justerad, % ¹⁾	12,8%	15,2%	14,7%	15,3%
EBITDA, justerad ¹⁾	490	495	2 067	2 072
EBITDA-marginal, justerad, % ¹⁾	20,7%	22,8%	22,3%	22,8%
Rörelseresultat (EBIT)	231	252	1 056	1 077
Rörelseresultat (EBIT), justerat ¹⁾	237	260	1 093	1 116
Resultat efter finansiella poster	218	231	977	989
Periodens resultat	164	173	732	742
Antal aktier, tusental	272 370	272 370	272 370	272 370
Resultat per aktie, kronor	0,60	0,64	2,69	2,72
Kassaflöde från den löpande verksamheten	25	275	1 485	1 734
Cash conversion, %	5,3%	56,5%	73,1%	85,3%

1) Före jämförelsestörande poster. Se Alternativa nyckeltal på sidan 17 och definition på sidan 20.

På Arjo är vi övertygade om att goda förutsättningar för mobilitet i vårdmiljöer är en central del av att erbjuda vård av hög kvalitet. Våra produkter och lösningar för patientförflyttning, hygien, desinfektion, diagnostik, behandling av bensår, förebyggande av trycksår och ventrombos samt våra sjukvårdssängar, är utformade för att främja mobilitet, säkerhet och värdighet i alla vårdssituationer. Med 65 års erfarenhet av att förbättra vardagen för patienter och vårdgivare, och ett globalt team på cirka 6 500 personer, arbetar vi ständigt för att skapa bättre resultat för människor som möter utmaningar inom mobilitet. www.arjo.com

Hög efterfrågan och fortsatt tillväxt

Efterfrågan på våra produkter och lösningar är fortsatt mycket god. Koncernen växer organiskt med 1,4 %, understött av en stark ordergång och orderboken för kapitalutrustning är nu betydligt högre vid kvartalets utgång än vid motsvarande tid i fjol. Vi kan konstatera att de globala utmaningarna i försörjningskedjan kvarstår, och hanteras med fortsatt stort fokus av organisationen.

I Nordamerika var volymerna inom uthyrning av intensivvårdslösningar signifikant lägre jämfört med första kvartalet 2021, men däremot var tillväxten mycket god inom flertalet viktiga kategorier. I övriga världen utvecklades försäljningen väl under kvartalet, trots inställda leveranser till Ryssland och utmaningarna i logistikkedjan, och försäljningen var god på flera stora marknader. För koncernen som helhet ser vi en fortsatt positiv trend inom såväl service som den underliggande uthyrningsverksamheten som är av mer långsiktig karaktär, vilket ligger väl i linje med vår strategi.

Hög aktivitetsnivå och god kostnadskontroll

Vi når en bruttomarginal om 44,5 % trots kraftigt ökande material- och transportkostnader. Effekter från genomförda förändringar inom uthyrningsverksamheten, effektiviseringar inom produktion, första effekterna av våra prisjusteringar samt god kostnadskontroll genom hela värdekedjan bidrar sammantaget positivt till marginalen. Produktmixen var något sämre i kvartalet, med betydligt lägre uthyrning av intensivvårdslösningar i USA - en produktgrupp som under pandemin varit mycket positiv för koncernens lönsamhetsutveckling - och en högre andel sålda sjukvårdssängar. Ordergången speglar dock högre volymer inom lönsamma produktområden som patienthantering och DVT, vilket förväntas bidra positivt till produktmixen framåt.

Vi har en hög aktivitetsnivå som nu närmar sig den vi såg före pandemin. Nya sätt att arbeta och genomförda förbättringar i våra processer ger goda resultat, vilket gör att rörelsekostnaderna - trots den högre aktiviteten - bara ökar marginellt jämfört med motsvarande period i fjol i jämförbara valutor.

De globala utmaningarna kopplat till materialförsörjning och logistik, som ytterligare förstärkts genom kriget i Ukraina, förväntas kvarstå under året och hanteras med hög prioritet av organisationen. Vi implementerar successivt nödvändiga prisjusteringar - ett arbete som framöver kommer ha än mer fokus för att fullt kompensera för den senaste utvecklingen. Samtidigt fortsätter vi att genomföra långsiktiga effektiviseringar av verksamheten som kommer att ge fortsatt god effekt även när situationen stabiliserats.

För att möta den höga efterfrågan och säkerställa kontinuitet i produktion och leveranser har lageruppbyggnad av standardkomponenter och färdiga produkter fortsatt genomförts under kvartalet. Som en naturlig följd av detta rapporterar vi en lägre cash conversion i kvartalet. Det extra

lagret förväntas förbrukas under innevarande år och vår bedömning är att vi successivt kommer se en god förbättring av cash conversion under kommande kvartal. Koncernens finansiella ställning är fortsatt god med en nettoskuld i förhållande till EBITDA om 2,3 ggr.

Stärkt erbjudande för trycksårsprevention

Förekomsten av trycksår fortsätter att öka och orsakar förutom stort lidande för patienter även förlängda vårdtider, och tynger därmed en redan hårt ansatt sjukvård. Under kvartalet lanserade vi en helt ny generation av madrasser för förebyggande av trycksår och samtidigt fortgår utrollningen av SEM-skannern och våra resultatbaserade program för trycksårsprevention. Vi ser ett fortsatt mycket stort intresse för SEM-skannern och investerar nu för att ytterligare förstärka säljstyrkan. Även om pandemin fortsatt bromsat upp implementeringen av nya arbetssätt och rutiner inom vården kvarstår vår bedömning att vi kommer nå planerade och tidigare kommunicerade försäljningsvolymerna för helåret inom området.

Positiva signaler för framtiden

Organisationen har vävts samman av pandemin och det märks inte minst i hanteringen av utmaningarna i vår omvärld. Med självförtroende och energi fortsätter vi att navigera marknaden och parallellt fortlöper strategiimplementeringen med kraft för att ytterligare accelerera vår tillväxt och lönsamhetsutveckling kommande år.

Sammanfattningsvis är jag nöjd med inledningen på året. Efterfrågan på kapitalvaror, service och uthyrning fortsätter att öka och tillsammans med flera nya produktlanseringar gör det mig övertygad om att 2022 kommer bli ytterligare ett framgångsrikt år för Arjo.

Malmö, 22 april



Joacim Lindoff
VD och koncernchef



Koncernens utveckling

Nettoomsättning och resultat

Första kvartalet 2022

Nettoomsättningen ökade organiskt med 1,4 % till 2 370 Mkr (2 168) med hög efterfrågan inom områden som uthyrning och service och en stark ordergång inom kapitalutrustning.

Global Sales växte med 5,2 % organiskt, trots utmaningar i leveranskedjan och inställda leveranser till Ryssland. Försäljningsutvecklingen var god i flera av koncernens större marknader som Storbritannien, Frankrike, Tyskland, Australien och Nederländerna.

I Nordamerika sjönk tillväxten tillbaka med 3,9 %, främst hänförligt till signifikant lägre uthyrning av intensivvårdslösningar i USA. Försäljningsvolymerna inom service och uthyrning har varit fortsatt goda, och även patienthantering och DVT har utvecklats väl – även om tillväxten inom dessa produktområden till viss del begränsades av störningar i försörjningskedjan.

Bruttomarginalen om 44,5 % (46,8) hölls främst tillbaka av väsentligt högre material- och transportkostnader. Dessutom påverkades marginalen av en något sämre produktmix med betydligt lägre uthyrning av intensivvårdslösningar och högre försäljningsvolymerna inom sjukvårdsängar, liksom något lägre produktivitet inom produktion och service till följd av störningar i försörjningskedjan. Goda volymer inom den långsiktiga uthyrningsverksamheten, genomförda effektiviseringar inom såväl uthyrning som produktion, samt initiala effekter från prisjusteringar bidrog positivt till bruttomarginalen under kvartalet. Translationseffekter påverkade bruttomarginalen negativt med 0,9 procentenheter i kvartalet.

Jämförelsestörande poster uppgick till 6 Mkr, varav merparten relaterar till stödåtgärder till förmån för ukrainska flyktingar i Polen.

Rörelsekostnaderna uppgick till 807 Mkr (750) i kvartalet. Kostnads-kontrollen har varit fortsatt god genom hela värdekedjan.

Det justerade EBITDA-resultatet uppgick till 490 Mkr (495). Den justerade EBITDA-marginalen uppgick till 20,7 % (22,8).

Kvartalets finansnetto förbättrades till -13 Mkr (-21). Valutakurs-effekterna i finansnettot uppgår till 12 Mkr (6) i kvartalet.

Valutakurseffekt

MSEK	Kvartal 1 2022
Translationseffekt (vs 2021)	
Försäljning	+171
Kostnad för sålda varor	-114
Bruttovinst	+57
Rörelsekostnader	-47
Omstrukturering och övriga rörelseintäkter/kostnader	0
Total translationseffekt, EBIT	+11
Transaktionseffekt (vs 2021)	
Kostnad för sålda varor	+19
Bokförda omvärderingseffekter	
Övriga rörelseintäkter/kostnader	-11

I kvartalet uppgår translationseffekterna till +11 Mkr och transaktionseffekterna +19 Mkr. Utöver det uppgår bokförda omvärderingseffekter av rörelsefordringar och skulder, netto efter säkring, till -11 Mkr i kvartalet.

Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 25 Mkr (275) i kvartalet. Det försämrade kassaflödet beror på en svagare utveckling av rörelsekapitalet, samt högre betald skatt som huvudsakligen beror på fyllnadsinbetalningar relaterat till 2021. En högre försäljningstillväxt i slutet av kvartalet har gjort att kortfristiga fordringar ökat. I tillägg har fortsatt ökad lagerbindning för att säkerställa kundleveranser i en utmanande omgivning bidragit till den svagare utvecklingen av rörelsekapitalet. Koncernens cash conversion uppgick under kvartalet till 5,3 % (56,5). Koncernens bedömning är att cash conversion successivt kommer förbättras under kommande kvartal.

Nettoinvesteringarna för kvartalet uppgick till 185 Mkr (122) och fördelas på materiella anläggningstillgångar om 125 Mkr (80) respektive immateriella anläggningstillgångar om 60 Mkr (42). Investeringarna i materiella anläggningstillgångar inkluderar investeringar i uthyrnings-

Nettoomsättning per segment, Mkr	Kvartal 1 2022	Kvartal 1 2021	Organisk förändring	Rullande 12 mån	Helår 2021
Global sales	1 352	1 219	5,2%	5 344	5 211
Nordamerika	914	855	-3,9%	3 569	3 510
Övrigt	104	94	1,9%	360	350
Totalt	2 370	2 168	1,4%	9 272	9 070

flottan om 108 Mkr (59), som en direkt effekt av behov från nya långsiktiga kontrakt inom uthyrningsverksamheten.

Koncernens likvida medel uppgick till 985 Mkr (550) och räntebärande nettoskuld uppgick till 4 584 Mkr (4 962). Arjo har avtalade outnyttjade kreditfaciliteter om 3 616 Mkr tillgängliga för att refinansiera utestående företagscertifikat. Soliditeten uppgick till 47,0 % (44,7). Nettoskuld/justerad EBITDA uppgick till 2,3 (2,7).

Forskning och utveckling

Arjos bruttokostnader för forskning och utveckling uppgick i kvartalet till 58 Mkr (51), varav 28 Mkr (23) har belastat rörelseresultatet. Bruttokostnaderna motsvarar 2,5 % (2,4) av koncernens nettoomsättning.

Utsikter 2022

Den organiska omsättningstillväxten för 2022 förväntas landa inom koncernens målsättning om 3-5 %.

Övriga viktiga händelser under kvartalet

Lansering av AtmosAir Velaris – ett nytt tryckavlastande madrasssystem för trycksårsprevention

Under kvartalet lanserades AtmosAir Velaris, ett nytt tillskott inom koncernens erbjudande för trycksårsprevention. AtmosAir Velaris består av en madrass med tillhörande pumpsystem som kombinerar patientkomfort med möjlighet till aktiv behandling med växlande tryck – utan att behöva byta underlag. På så vis kan patienters förändrade behov mötas på ett snabbt, smidigt och säkert sätt. Den nya madrasslösningen kan användas inom ett brett spektrum av patientriskkategorier och vårdmiljöer, och är utvecklad för att förbättra kliniska resultat, minska arbetsbelastningen för vårdpersonal och öka resurseffektiviteten för vårdgivare.

Försäljningen påbörjades under det första kvartalet och AtmosAir Velaris har hittills lanserats i drygt tjugo länder.

Arjo stoppar leveranser till Ryssland samt donerar sjukvårdssängar till fältsjukhus

Som tidigare kommunicerat har Arjo, med anledning av Rysslands invasion av Ukraina, beslutat att stoppa alla leveranser och produktion av utrustning till Ryssland tills vidare.

Under 2021 stod Ryssland för 0,2 % av Arjos totala omsättning och enligt bolagets prognoser skulle utrustning motsvarande cirka 50 Mkr levererats till Ryssland 2022, främst under första halvåret. Arjo har begränsad exponering mot både Ryssland och Ukraina med varken produktion eller leverantörer i något av länderna. Koncernen har heller inga anställda i Ukraina.

För att stödja ukrainska flyktingar i Polen, där Arjo har betydande verksamhet, har koncernen bland annat skänkt 100 sjukvårdssängar med tillhörande madrasser till fältsjukhus nära den polska gränsen till Ukraina, samt monitorer och annan utrustning. En global intern insamling har även initierats där Arjo matchar de donationer som görs av anställda runt om i världen till förmån för ukrainska flyktingar.

Partneravtal med Svenska Handbollslandslaget med fokus på att främja rörelse och positiv samhällsutveckling

Arjo har under kvartalet tecknat ett treårigt partneravtal med Svenska Handbollslandslaget och kommer framöver att arbeta tillsammans med Svensk Handboll för att främja rörelse. Handbollen driver bland annat rörelse- och integrationsprojektet Hand the Ball och en satsning på Parahandboll, och bidrar på flera sätt till en positiv samhällsutveckling.

Att främja rörelse och bidra till en mer hållbar framtid är kärnan i Arjos verksamhet. Handboll är en av Sveriges största lagidrotter med över 135 000 utövare och omkring 450 aktiva föreningar, och Svensk Handboll arbetar aktivt för att handbollen ska finnas till för alla.

Viktiga händelser efter kvartalets utgång

Det finns inga viktiga händelser att rapportera efter rapportperiodens slut.

Övrig information

Riskhantering

Kunder och vårdens ersättningssystem

En betydande del av Arjos intäkter härrör från försäljning av produkter till enheter inom den offentliga sektorn. En särskild politisk diskussion som förs i en del länder handlar om tillåtandet för privata vårdaktörer att utföra offentligt finansierade sjukvårdstjänster. Det finns en risk att myndigheter i länder där Arjo bedriver verksamhet beslutar att offentlig finansiering av privat utförd sjukvård ska begränsas eller helt upphöra, vilket kan påverka etableringen av nya sjukhus och andra vårdinrättningar och deras inköp av sjukvårdsprodukter, såsom Arjos produkter inom akut- och långtidsvård. Försäljningen av koncernens produkter är även beroende av olika ersättningssystem på Arjos olika marknader. På flera av Arjos marknader, såsom i USA, är det i många fall exempelvis patientens försäkringsbolag som inom ramen för befintliga politiska ersättningssystem finansierar eller subventionerar inköp av produkter till patienten för bland annat akut- och långtidsvård. En del av framgången för försäljningen av Arjos produkter på dessa marknader är beroende av huruvida Arjos produkter kvalificerar sig för att ersättas genom dessa olika ersättningssystem. Genom att Arjo bedriver verksamhet i många olika länder och marknader begränsas ovan nämnda risker för koncernen som helhet. I tillägg satsar Arjo allt mer på att bevisa det kliniska värdet och nyttan med koncernens produkter, något som ytterligare begränsar ovan nämnda risker.

Forskning och utveckling

Arjos framtida tillväxt är även beroende av en fortsatt expansion genom nya produktområden och nya produkttyper inom befintliga produktområden, vilket är beroende av koncernens förmåga att påverka, förutse, identifiera och svara på förändrade kundpreferenser och behov. Arjo investerar i forskning och utveckling för att ta fram och lansera nya produkter men det finns inga garantier för att nya produkter kommer att uppnå samma grad av framgång som tidigare. Det är inte heller säkert att Arjo lyckas förutse eller identifiera trender i kundpreferenser och behov, eller att Arjo identifierar dem senare än vad konkurrenter gör. För att maximera avkastningen av forsknings- och utvecklingsansträngningarna har koncernen en mycket strukturerad urvals- och planeringsprocess för att säkerställa att koncernen prioriterar rätt i valet mellan potentiella projekt. Denna process omfattar noggranna analyser av marknad, teknikutveckling, val av produktionsmetod och val av underleverantörer. Utvecklingsarbetet bedrivs på ett strukturerat sätt och varje enskilt projekt genomgår ett antal fasta kontrollpunkter. Arjo fokuserar på produktlanseringar som leder till en effektivare vård där fler sjukdomar kan behandlas, vilket förväntas driva efterfrågan från slutkunder och således tillväxten på marknaden. Produktutveckling som leder till breddning av produktsortimentet är ett medel för att öka den organiska tillväxten i den marknad Arjo är verksam inom.

Produktansvar och skadeståndskrav

Som leverantör av medicintekniska produkter kan Arjo, liksom andra aktörer inom sjuk- och hälsovård, emellanåt bli föremål för anspråk avseende produktansvar och andra skadeståndskrav. Sådana anspråk kan röra stora belopp, leda till betydande juridiska kostnader och påverka bolagets anseende och kundrelationer negativt. Arjo begränsar risken för produktansvar och andra skadeståndskrav relaterade till produkterna och dess användning genom bolagets omfattande kvalitets- och säkerhetsarbete. För de ansvarsrisker (däribland produktansvar) som koncernen är utsatt för finns omfattande försäkringsprogram.

Skydd av immateriella rättigheter och hantering av immaterialrättsintrång

Arjo investerar betydande belopp i forskning och utveckling, och utvecklar kontinuerligt nya produkter och tekniska lösningar. För att säkra intäkterna från dessa investeringar är det av avgörande betydelse att nya produkter och ny teknik är skyddade från olovligt användande av konkurrenter. Om det är möjligt och lämpligt skyddar Arjo sina immateriella rättigheter genom patent, design- och varumärkesregistrering. Vidare är koncernen beroende av know-how och affärshemligheter som inte kan skyddas immaterialrättsligt.

Det finns tydliga anvisningar inom koncernen för hur man kan förebygga, utreda och hantera potentiella intrång. Därutöver finns rutiner för att säkerställa ett effektivt underhåll av den befintliga rättighetsportföljen.

Förändringar avseende allmänna ekonomiska och politiska förutsättningar

Arjo bedriver verksamhet i flera delar av världen och påverkas, i likhet med andra företag, av allmänna globala ekonomiska, finansiella och politiska förutsättningar. Efterfrågan på Arjos medicintekniska produkter och lösningar beror bland annat på allmänna makroekonomiska trender. Osäkerhet när det gäller framtida ekonomiska utsikter, inklusive politisk oro, kan ha en negativ inverkan på kunders inköp av Arjos produkter, vilket skulle få en negativ inverkan på Arjos verksamhet, finansiella ställning och resultat. Vidare skulle förändringar i det politiska läget i en region eller i ett land, eller politiska beslut som påverkar en bransch eller ett land, också kunna få en väsentlig inverkan på försäljningen av Arjos produkter. Genom att Arjo bedriver verksamhet på ett stort antal geografiska marknader begränsas denna risk för koncernen som helhet.

Myndigheter och kontrollorgan

Sjukvårdsmarknaden är starkt reglerad i samtliga länder där Arjo har verksamhet. Arjos produktsortiment omfattas av lagstiftning, såsom EU-direktiv och implementeringsakter om medicintekniska produkter, samt amerikanska FDA:s (Food and Drug Administration) regelverk och relaterade krav på kvalitetssystem, vilket även omfattar betydande utvärdering, kvalitetskontroll och dokumentation av produkter.

Arjo lägger ner betydande ansträngningar och resurser på att implementera och tillämpa riktlinjer för att säkerställa regelefterlevnad. Årligen görs revisioner av utsedda ackrediterade organ för att säkerställa efterlevnad för både fortsatt CE-märkning av Arjos produkter samt internationella lagstadgade krav som inkluderar FDA, MDSAP och EU MDR.

EU MDR trädde i kraft i maj 2021. Sedan 2017 har Arjo haft en organisationsövergripande plan för att uppnå efterlevnad av MDR, och har uppnått MDR-certifiering efter en framgångsrik QMS-revision i slutet av 2019 och revision av produktteknisk dokumentation 2020.



Samtliga av koncernens produktionsanläggningar är dessutom certifierade enligt den medicintekniska kvalitetsstandarden ISO 13485 och/eller den allmänna kvalitetsstandarden ISO 9001 från BSI Nederländerna.

Finansiell riskhantering

Arjo är i sin verksamhet utsatt för en rad finansiella risker. Arjos riskhantering regleras av en finanspolicy som fastställts av styrelsen. Det övergripande ansvaret för att hantera koncernens finansiella risker samt utveckla metoder och principer för att hantera dessa risker ligger inom koncernledningen och finansfunktionen. Koncernens finansiella risker består av valutarisker, ränterisker, kredit- och motpartsrisker samt skatterisker, där valutarisken är den mest väsentliga.

Coronaviruset (Covid-19)

Även om den mest akuta situationen kring Covid-19 är förbi i stora delar av världen kan pandemin fortsatt få påverkan på koncernens leverantörskedja, vilket kan ge leveransförseningar, produktionsstörningar samt en påverkan på företagets produktionskostnader. Organisationen hanterar situationen väl och har en nära dialog med underleverantörerna för att säkra tillgång till viktiga komponenter. Koncernen följer utvecklingen och tar successivt de affärsbesluten som är nödvändiga för att säkra produktion och leveranser till sjukvården. Arjo har hittills inte haft några större produktionsstörningar som följd av pandemin men ser, som många andra företag, en påverkan i form av ökade priser genom hela värdekedjan. I övrigt följer Arjo fortsatt de riktlinjer som satts av myndigheter i de geografiska områden där bolaget är verksamt för att hantera risken för exponering och säkerställande av en trygg och säker arbetsmiljö.

Risk för cyberattacker

Arjo är beroende av IT och den infrastruktur som omgärdar detta område och är därmed exponerad för risk för cyberattacker samt övriga former av intrång och datasäkerhet.

För att motverka potentiella risker inom detta område finns en definierad styrande process på plats och man arbetar aktivt med riskbedömning avseende IT infrastrukturen och känslig data, samt testning av dessa områden. Detta inkluderar även definierade förebyggande processer och kontroller s.k. ITGC (IT General Control) för att skydda bolaget. Den interna kontrollmiljön utvärderas årligen, både av bolagets CISO samt av de externa revisorerna. Känslighetsanalyser samt penetrations- och återställandetest utförs löpande under året för att säkerställa tillräckliga säkerhetsnivåer på system, processer och data. Samtliga anställda genomgår utbildning inom området IT-säkerhet och för nyanställda ingår utbildningen som del i deras onboarding-process.

Transaktioner med närstående

Transaktioner mellan Arjo och bolag inom Getingekoncernen specificeras i not 13.

Framtidsinriktad information

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Arjos koncernlednings nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och regulatoriska krav samt andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.

Rapporten har ej varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och koncernen står inför.

Malmö, 22 april 2022

Johan Malmquist
Styrelsens ordförande

Carl Bennet
Vice ordförande

Eva Elmstedt

Dan Frohm

Ulf Grunander

Kajsa Haraldsson

Carola Lemne

Eva Sandling Gralén

Joacim Lindoff
VD och koncernchef



Koncernens finansiella rapporter

Resultaträkning för koncernen

Mkr	Not	Kvartal 1 2022	Kvartal 1 2021	Helår 2021
Nettoomsättning	2, 3	2 370	2 168	9 070
Kostnad för sålda varor	7	-1 315	-1 154	-4 861
Bruttoresultat		1 055	1 014	4 209
Försäljningskostnader		-461	-424	-1 753
Administrationskostnader		-318	-303	-1 222
Forsknings- och utvecklingskostnader	5	-28	-23	-100
Jämförelsestörande poster	6	-6	-8	-39
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	1	-11	-4	-18
Rörelseresultat (EBIT)	4, 7	231	252	1 077
Finansnetto	7	-13	-21	-88
Resultat efter finansiella poster		218	231	989
Skatt		-55	-58	-247
Periodens resultat		164	173	742
Hänförligt till:				
Moderföretagets aktieägare		164	173	742
Antal aktier, tusental		272 370	272 370	272 370
Resultat per aktie, kronor ¹⁾		0,60	0,64	2,72

1) Före och efter utspädning, för definition se sidan 20.

Rapport över totalresultat för koncernen

Mkr	Kvartal 1 2022	Kvartal 1 2021	Helår 2021
Periodens resultat	164	173	742
Övrigt totalresultat			
Poster som inte kan omföras till resultatet			
Aktuariella vinster/förluster avseende förmånsbestämda pensionsplaner	-27	61	205
Skatt hänförlig till poster som inte kan omföras till resultatet	7	-12	-54
Poster som vid senare tidpunkt kan omföras till resultatet			
Omräkningsdifferenser	141	467	636
Säkring av nettoinvesteringar	-12	-23	-22
Skatt hänförlig till poster som kan omföras till resultatet	-4	-14	-21
Periodens övriga totalresultat netto efter skatt	103	479	745
Summa totalresultat för perioden	267	652	1 486
Totalresultat hänförligt till:			
Moderföretagets aktieägare	267	652	1 486

Balansräkning för koncernen

Mkr	Not	31 Mar 2022	31 Mar 2021	31 Dec 2021
Tillgångar				
Immateriella tillgångar		7 156	7 010	7 099
Materiella anläggningstillgångar		1 513	1 341	1 454
Materiella leasingtillgångar	7	1 094	1 119	1 101
Finansiella anläggningstillgångar	11	651	519	660
Andelar i intresseföretag		124	126	123
Varulager		1 548	1 208	1 369
Kundfordringar		1 536	1 584	1 542
Kortfristiga finansiella fordringar	11	25	15	25
Övriga kortfristiga fordringar		598	566	481
Likvida medel	11	985	550	757
Summa tillgångar		15 231	14 039	14 612
Eget kapital och skulder				
Eget kapital		7 152	6 282	6 885
Långfristiga finansiella skulder	11	1 080	956	118
Långfristiga leasingkulder	11	820	852	830
Avsättningar för pensioner, räntebärande	11	32	38	32
Övriga avsättningar		323	231	316
Kortfristiga finansiella skulder	11	3 625	3 559	4 177
Kortfristiga leasingkulder	11	330	325	328
Leverantörsskulder		611	536	614
Andra icke räntebärande skulder		1 257	1 261	1 314
Summa eget kapital och skulder		15 231	14 039	14 612

Förändring eget kapital för koncernen

Mkr	Aktie- kapital	Reserver	Balanserad vinst	Summa eget kapital ¹⁾
Ingående balans per 1 januari 2021	91	172	5 367	5 630
Summa totalresultat för perioden	-	593	893	1 486
Utdelning	-	-	-232	-232
Utgående balans per 31 december 2021	91	766	6 028	6 885
Ingående balans per 1 januari 2022	91	766	6 028	6 885
Summa totalresultat för perioden	-	124	143	267
Utgående balans per 31 mars 2022	91	890	6 171	7 152

1) I sin helhet hänförligt till moderbolagets aktieägare.

Kassaflödesanalys för koncernen

Mkr	Not	Kvartal 1 2022	Kvartal 1 2021	Helår 2021
Den löpande verksamheten				
Rörelseresultat (EBIT)		231	252	1 077
Återläggning av av- och nedskrivningar	4	253	235	956
Övriga icke kassaflödespåverkande poster		18	-2	-2
Kostnadsförda jämförelsestörande poster ¹⁾		6	8	38
Utbetalda jämförelsestörande poster		-8	-13	-38
Finansiella poster		-9	-21	-89
Betald skatt		-91	-32	-132
Kassaflöde före förändringar av rörelsekapital		400	426	1 810
Förändringar i rörelsekapital				
Varulager		-154	-112	-232
Kortfristiga fordringar		-94	26	135
Kortfristiga skulder		-126	-66	21
Kassaflöde från den löpande verksamheten		25	275	1 734
Investeringsverksamheten				
Förvärvade verksamheter	9	-	-	-19
Förvärvade finansiella anläggningstillgångar		-21	-	-
Investeringar, netto		-185	-122	-675
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-206	-122	-695
Finansieringsverksamheten				
Upptagande av lån		4 485	2 081	9 942
Återbetalning av räntebärande skulder		-4 095	-2 671	-10 808
Amortering leasingskulder		-91	-78	-330
Förändring av pensionstillgångar/skulder		0	0	3
Förändring av räntebärande fordringar		13	8	27
Utdelning		-	-	-232
Realiserade derivat hänförliga till finansieringsverksamheten		87	76	121
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		398	-584	-1 277
Periodens kassaflöde		217	-431	-237
Likvida medel vid periodens början		757	972	972
Omräkningsdifferenser		11	9	22
Likvida medel vid periodens slut		985	550	757

1) Exklusive nedskrivning av anläggningstillgångar.

Not 1 Redovisningsprinciper

Koncernens delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga regler i Årsredovisningslagen. Moderbolaget har upprättat delårsrapporten enligt Årsredovisningslagen (1995:1554) och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR2 Redovisning för juridiska personer.

De redovisningsprinciper som tillämpats vid upprättandet av denna delårsrapport gäller för samtliga perioder och överensstämmer med de redovisningsprinciper som presenterats i Not 1 Redovisningsprinciper i årsredovisningen 2021, vilken finns publicerat på www.arjo.com.

Totalsumman i tabeller och räkningar summerar inte alltid på grund av avrundningsdifferenser. Syftet är att varje delrad ska överensstämma

med sin ursprungskälla och därför kan avrundningsdifferenser uppstå på totalsumman.

Resultat från andelar i intresseföretag ingår i övriga kostnader och uppgår till -2 Mkr i kvartalet.

Nya redovisningsstandarder

Ingen av de nya eller förändrade redovisningsstandarder som trätt i kraft 1 januari 2022 har haft någon väsentlig inverkan på Arjo. Inga andra av de IFRS eller IFRIC-tolkningar som ännu inte har trätt i kraft förväntas ha någon väsentlig inverkan på Arjo.

Not 2 Nettoomsättning per intäktslag

Mkr	Kvartal 1 2022	Kvartal 1 2021	Helår 2021
Produktförsäljning	1 355	1 215	5 209
Service inkl. reservdelar	401	354	1 504
Uthyrning	613	599	2 357
Totalt	2 370	2 168	9 070

Not 3 Segmentsredovisning

Mkr	Kvartal 1 2022				Kvartal 1 2021				Helår 2021			
	Global sales	Nord-amerika	Övrigt ¹⁾	Arjo Koncern	Global sales	Nord-amerika	Övrigt ¹⁾	Arjo Koncern	Global sales	Nord-amerika	Övrigt ¹⁾	Arjo Koncern
Nettoomsättning, extern	1 352	913	105	2 370	1 219	855	94	2 168	5 211	3 510	350	9 070
Rörelseresultat	216	268	-253	231	217	296	-261	252	941	1 149	-1 012	1 077
Finansnetto				-13				-21				-88
Resultat efter finansiella poster				218				231				989
Skatt				-55				-58				-247
Periodens resultat				164				173				742

1) Koncernfunktioner och övrigt inklusive elimineringsar.

Arjo följer upp verksamheten på segmenten Global Sales och Nord-amerika. Arjo har betydande centrala koncernfunktioner inom områdena Supply Chain (produktförsörjning, lagerhållning och distribution), IT, Kvalitet, Forskning och Utveckling. Det är bara en viss del av Supply Chains kostnader som allokerats ut till respektive segment. Resterande del av kostnaderna för koncernfunktionerna redovisas som koncern-

kostnader. Arjos verksamhet för diagnostik är inkluderad i övriga poster som redovisas tillsammans med koncernkostnaderna. Segmentsindelningen och sättet att mäta segmentens resultat är gjord på likartat sätt i denna kvartalsrapport som i 2021 års årsredovisning. Ingen uppdelning av tillgångar och skulder sker per segment då inget sådant belopp regelbundet redovisas för den högste verkställande beslutsförfattaren.

Not 4 Av- och nedskrivningar

Mkr	Kvartal 1 2022	Kvartal 1 2021	Helår 2021
Immateriella tillgångar	-67	-69	-274
Varav hänförliga till förvärv	-21	-22	-87
Materiella anläggningstillgångar	-97	-86	-355
Materiella leasingtillgångar	-89	-79	-327
Totalt	-253	-235	-956
Varav nedskrivningar	-	-	-

Not 5 Aktiverade utvecklingskostnader

Mkr	Kvartal 1 2022	Kvartal 1 2021	Helår 2021
Utvecklingskostnader, brutto	-58	-51	-220
Aktiverade utvecklingskostnader	31	28	120
Utvecklingskostnader, netto	-28	-23	-100

Not 6 Jämförelsestörande poster

Mkr	Kvartal 1 2022	Kvartal 1 2021	Helår 2021
Förvärvskostnader	0	0	-1
Omstruktureringskostnader	-1	-8	-38
Övrigt ¹⁾	-5	-	-
Totalt	-6	-8	-39

1) Avser stöd till Ukraina.

Not 7 Leasingavtal

Från 2020 redovisas enbart siffror inklusive IFRS 16 Leasing. Nedan redovisas en specifikation på nyttjanderätten samt var kostnader finns i resultaträkningen.

Arjo som leasetagare

Redovisade belopp i balansräkningen

Mkr	31 Mar 2022	31 Mar 2021	31 Dec 2021
Tillgångar med nyttjanderätt			
Byggnader och mark	754	757	750
Bilar och övriga fordon	324	341	334
Övrigt	16	21	18
Summa	1 094	1 119	1 101

Redovisade belopp i resultaträkningen

Mkr	Kvartal 1 2022	Kvartal 1 2021	Helår 2021
Avskrivningar på nyttjanderätter			
Kostnad sålda varor	-62	-53	-224
Rörelsekostnader	-27	-26	-104
Summa	-89	-79	-327
Räntekostnader	-7	-8	-30

Not 8 Finansiella tillgångar och skulder värderade till verkligt värde

31 Mar 2022, Mkr	Tillgångar/skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Derivat som används för säkringsändamål	Summa
Övriga kortfristiga fordringar	14	-	14
Övriga finansiella anläggningstillgångar	129	-	129
Summa tillgångar	143	-	143
Övriga icke räntebärande skulder	72	-	72
Tilläggsköpeskilling	38	-	38
Summa skulder	110	-	110

31 Mar 2021, Mkr	Tillgångar/skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Derivat som används för säkringsändamål	Summa
Övriga kortfristiga fordringar	32	-	32
Övriga finansiella anläggningstillgångar	132	-	132
Summa tillgångar	165	-	165
Övriga icke räntebärande skulder	19	-	19
Tilläggsköpeskilling	70	-	70
Summa skulder	89	-	89

Verkligt värde för derivatinstrumenten fastställs med hjälp av värderingstekniker. Härvid används observerbar marknadsinformation. Samtliga derivat återfinns inom nivå 2 i värdehierarkin. Koncernen har innehav i onoterade bolag som återfinns inom nivå 3 i värdehierarkin. Innehavens bokförda värde överensstämmer med verkligt värde. Koncernen har en skuld för tilläggsköpeskilling relaterat till förvärv som återfinns inom nivå 3 i värdehierarkin.

Not 9 Förvärv och avyttring

Förvärv 2021

Förvärv av PAC Rentals

Arjo förvärvade under det andra kvartalet 2021 sydafrikanska PAC Rentals som bedriver uthyrningsverksamhet med inriktning på special- och trycksårsmadrasser. Köpeskillingen uppgick till 19 Mkr. Förvärvet gjordes som en inkråmsöverlåtelse och har integrerats i Arjos befintliga verksamhet i Sydafrika. Den förvärvade verksamheten omsätter cirka 10 Mkr på årsbasis.

Not 10 Finansiell data per kvartal

Mkr	Kvartal 1 2021	Kvartal 2 2021	Kvartal 3 2021	Kvartal 4 2021	Kvartal 1 2022
Nettoomsättning	2 168	2 199	2 247	2 456	2 370
Kostnad för sålda varor	-1 154	-1 166	-1 215	-1 327	-1 315
Bruttoresultat	1 014	1 033	1 033	1 129	1 055
Rörelsekostnader	-750	-752	-749	-823	-807
Jämförelsestörande poster	-8	-5	-4	-21	-6
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	-4	-6	-3	-5	-11
Rörelseresultat (EBIT)	252	270	276	280	231
Finansnetto	-21	-17	-24	-26	-13
Resultat efter finansiella poster	231	253	252	254	218
Skatt	-58	-63	-63	-63	-55
Periodens resultat	173	189	189	190	164
EBITDA justerad ¹⁾	495	513	524	541	490
EBITDA-marginal justerad, % ¹⁾	22,8%	23,3%	23,3%	22,0%	20,7%

1) EBITDA före jämförelsestörande poster. Se not 6 Jämförelsestörande poster på sidan 13, Alternativa nyckeltal på sidan 17 och definitioner på sidan 20.

Not 11 Koncernens räntebärande nettoskuld

Mkr	31 Mar 2022	31 Mar 2021	31 Dec 2021
Långfristiga finansiella skulder	1 043	886	45
Långfristiga leasingkulder	820	852	830
Kortfristiga finansiella skulder	3 625	3 559	4 177
Kortfristiga leasingkulder	330	325	328
Pensionsavsättningar, räntebärande	32	38	32
Räntebärande skulder	5 850	5 660	5 412
Avgår finansiella fordringar	-70	-48	-76
Avgår pensionstillgångar	-211	-98	-238
Avgår likvida medel	-985	-550	-757
Räntebärande nettoskuld	4 584	4 962	4 341

Not 12 Koncernens nyckeltal

Mkr	Jan - Mar 2022	Jan - Mar 2021	Helår 2021
Försäljningsmått			
Nettoomsättning	2 370	2 168	9 070
Nettoomsättningstillväxt, %	9,3%	-4,6%	-0,1%
Organisk försäljningstillväxt, %	1,4%	4,1%	3,5%
Kostnadsmått			
Försäljningskostnader i procent av nettoomsättning	19,5%	19,6%	19,3%
Administrationskostnader i procent av nettoomsättning	13,4%	14,0%	13,5%
Forsknings- och utvecklingskostnader brutto i procent av nettoomsättningen	2,5%	2,4%	2,4%
Resultatmått			
Rörelseresultat (EBIT)	231	252	1 077
Rörelseresultat (EBIT) justerat ²⁾	237	260	1 116
EBITA	298	321	1 351
EBITA justerat ²⁾	304	330	1 390
EBITDA	484	487	2 033
EBITDA-tillväxt, %	-0,6%	19,1%	10,6%
EBITDA justerat ²⁾	490	495	2 072
Resultat per aktie, kronor	0,60	0,64	2,72
Marginalmått			
Bruttomarginal, %	44,5%	46,8%	46,4%
Rörelsemarginal, %	9,7%	11,6%	11,9%
Rörelsemarginal justerad, % ²⁾	10,0%	12,0%	12,3%
EBITA-marginal, %	12,6%	14,8%	14,9%
EBITA-marginal justerad, % ²⁾	12,8%	15,2%	15,3%
EBITDA-marginal, %	20,4%	22,4%	22,4%
EBITDA-marginal justerad, % ²⁾	20,7%	22,8%	22,8%
Kassaflödes- och avkastningsmått			
Avkastning på eget kapital, % ¹⁾	10,9%	9,3%	11,9%
Cash Conversion, %	5,3%	56,5%	85,3%
Arbetande kapital	11 758	12 003	11 236
Avkastning på arbetande kapital, % ¹⁾	9,3%	8,3%	9,9%
Kapitalstruktur			
Räntebärande nettoskuld	4 584	4 962	4 341
Räntetäckningsgrad, ggr ¹⁾	13,2x	7,1x	12,8x
Nettoskuldsettningsgrad, ggr	0,6x	0,8x	0,6x
Nettoskuld / justerad EBITDA, ggr ^{1, 2)}	2,3x	2,7x	2,3x
Soliditet, %	47,0%	44,7%	47,1%
Eget kapital per aktie, kronor	26,3	23,1	25,3
Övrigt			
Antal aktier, st	272 369 573	272 369 573	272 369 573
Antal anställda, medel	6 467	6 224	6 350

1) Rullande 12 månader.

2) Före jämförelsestörande poster. Se Alternativa nyckeltal på sidan 17 och definition på sidan 20.

Alternativa nyckeltal

Alternativa nyckeltal avser finansiella mått som används av företags ledning och investerare för att utvärdera koncernens resultat och ställning, vilka inte direkt kan utläsas eller härledas ur de finansiella rapporterna. Dessa finansiella mått är avsedda att underlätta analys av koncernens utveckling. De alternativa nyckeltalen ska inte betraktas som substitut utan snarare som komplement till den finansiella rapportering

som upprättats i enlighet med IFRS. De finansiella mått som redovisas i denna rapport kan skilja sig från liknande mått som används av andra bolag. De alternativa nyckeltalen redovisade nedan är inte beräknade enligt IFRS men tillhandahålls då Arjo anser att de är viktiga i samband med investerares bedömning av Bolaget och Bolagets aktie.

EBIT/EBITA/EBITDA justerad, Mkr	Kvartal 1 2022	Kvartal 1 2021	Helår 2021
Rörelseresultat (EBIT)	231	252	1 077
Återläggning av- och nedskrivningar immateriella tillgångar	67	69	274
EBITA	298	321	1 351
Återläggning av- och nedskrivningar materiella anläggningstillgångar	186	165	682
EBITDA	484	487	2 033
Jämförelsestörande poster ¹⁾	6	8	39
Justerat Rörelseresultat (EBIT)	237	260	1 116
Justerad EBITA	304	330	1 390
Justerad EBITDA	490	495	2 072

1) Se not 6 Jämförelsestörande poster sidan 13.

Cash conversion	Kvartal 1 2022	Kvartal 1 2021	Helår 2021
Kassaflöde från den löpande verksamheten, Mkr	25	275	1 734
Rörelseresultat (EBIT), Mkr	231	252	1 077
Återläggning av av- och nedskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar, Mkr	253	235	956
EBITDA, Mkr	484	487	2 033
Cash Conversion, %	5,3%	56,5%	85,3%

Nettoskulsättningsgrad	31 Mar 2022	31 Mar 2021	31 Dec 2021
Räntebärande nettoskuld, Mkr	4 584	4 962	4 341
Eget kapital, Mkr	7 152	6 282	6 885
Nettoskulsättningsgrad	0,64	0,79	0,63

Beräkning av avkastning på arbetande kapital	Jan - Mar 2022	Jan - Mar 2021	Helår 2021
Balansomslutning vid periodens början, Mkr	14 039	15 165	13 858
Balansomslutning vid periodens slut, Mkr	15 231	14 039	14 612
Genomsnittlig balansomslutning, Mkr	14 635	14 602	14 235
Genomsnittlig balansomslutning, Mkr	14 635	14 602	14 235
Avgår genomsnittliga likvida medel, Mkr	-768	-685	-865
Avgår genomsnittliga övriga avsättningar, Mkr	-277	-235	-274
Avgår genomsnittliga andra icke räntebärande skulder, Mkr	-1 832	-1 679	-1 860
Genomsnittligt arbetande kapital, Mkr	11 758	12 003	11 236
Rörelseresultat (EBIT), Mkr ¹⁾	1 056	951	1 077
Återläggning av jämförelsestörande poster, Mkr ¹⁾	37	49	39
EBIT efter återläggning av jämförelsestörande poster, Mkr	1 093	1 000	1 116
Avkastning på arbetande kapital, %	9,3%	8,3%	9,9%

1) Rullande 12 månader.

Not 13 Transaktioner med närstående

Mkr	Jan - Mar 2022	Jan - Mar 2021	Helår 2021
Försäljning	4	9	31
Inköp av varor	-2	0	-4
Kundfordringar	2	7	4
Övriga kortfristiga fordringar	-	2	-
Leverantörsskulder	1	0	0

Transaktioner mellan Arjo och bolag inom Getingekoncernen specificeras i tabellen ovan. Utöver ovanstående har inga övriga väsentliga transaktioner med närstående ägt rum. Arjo använder Getinge som distributör på

vissa marknader. Vid leverans av produkter och tjänster mellan koncernerna tillämpas affärsmässiga villkor och marknadsprissättning.

Moderbolagets finansiella rapporter

Resultaträkning för moderbolaget

Mkr	Kvartal 1 2022	Kvartal 1 2021	Helår 2021
Administrationskostnader	-51	-45	-175
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	-1	0	150
Rörelseresultat (EBIT)	-52	-45	-25
Resultat från andelar i koncernföretag	-	-	88
Finansnetto ¹⁾	-17	-12	-74
Resultat efter finansiella poster	-69	-57	-11
Skatt	13	12	-1
Periodens resultat	-56	-45	-13

1) Finansnetto innehåller ränteintäkter, räntekostnader, övriga finansiella kostnader samt valutakursvinster / -förluster hänförliga till omräkning av finansiella fordringar och skulder i utländsk valuta till balansdagens kurs.

Balansräkning för moderbolaget

Mkr	31 Mar 2022	31 Mar 2021	31 Dec 2021
Tillgångar			
Immateriella tillgångar	362	364	355
Finansiella anläggningstillgångar	5 918	5 973	5 909
Kortfristiga finansiella fordringar koncernföretag	1 508	1 646	2 128
Övriga kortfristiga fordringar koncernföretag	3	7	27
Kortfristiga fordringar	21	16	17
Summa tillgångar	7 812	8 007	8 436
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	4 173	4 427	4 228
Avsättningar	1	1	1
Kortfristiga finansiella skulder	3 614	3 557	4 165
Övriga kortfristiga skulder koncernföretag	0	3	11
Andra icke räntebärande skulder	24	19	31
Summa eget kapital och skulder	7 812	8 007	8 436

Vid utgången av perioden uppgår bokfört värde till 5 832 Mkr (5 862) på aktier och andelar i dotterbolag. Ingen förändring har skett under perioden. Moderbolagets företagscertifikatsprogram har ett rambelopp

om 5 000 Mkr (4 000). Totalt emitterat belopp vid utgången av perioden uppgår till 3 616 Mkr (3 561).

Immateriella tillgångar består av programvaror.

Definitioner

Finansiella termer

Arbetande kapital

Genomsnittlig balansomslutning minskat med likvida medel, övriga avsättningar, leverantörsskulder och övriga icke räntebärande skulder.

Avkastning på arbetande kapital

Rullande tolv månaders rörelseresultat med återläggning av jämförelsestörande poster i förhållande till arbetande kapital.

Avkastning på eget kapital

Rullande tolv månaders resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt eget kapital.

Cash conversion

Kassaflöde från den löpande verksamheten i förhållande till EBITDA.

EBIT

Rörelseresultat.

EBIT/Rörelseresultat, justerat

Rörelseresultat med återläggning av jämförelsestörande poster.

EBITA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar.

EBITA, justerad

EBITA med återläggning av jämförelsestörande poster.

EBITA-marginal

EBITA i förhållande till nettoomsättning.

EBITA-marginal, justerad

EBITA justerad i förhållande till nettoomsättning.

EBITDA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar.

EBITDA, justerad

EBITDA med återläggning av jämförelsestörande poster.

EBITDA-marginal

EBITDA i förhållande till nettoomsättning.

EBITDA-marginal, justerad

EBITDA justerad i förhållande till nettoomsättning.

Jämförelsestörande poster

Summan av förvärvs-, omstrukturering- och integrationskostnader samt engångsposter av större karaktär.

Nettoskudsättningsgrad

Räntebärande nettoskuld i förhållande till eget kapital.

Nettoskuld/justerad EBITDA, ggr

Genomsnittlig nettoskuld i förhållande till rullande tolv månaders justerad EBITDA.

Organisk förändring

En finansiell förändring justerad för valutaförändringar, förvärv och avyttringar.

Resultat per aktie

Periodens resultat hänförlig till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal aktier. Vid beräkning av periodens resultat per aktie har följande data använts:

Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	164 Mkr
Antal aktier, tusental	272 370 st
Resultat per aktie	0,60 kr

Räntetäckningsgrad

Resultat efter finansiella poster med tillägg för räntekostnader och återläggning av jämförelsestörande poster i förhållande till räntekostnader. Beräknas på rullande 12 månaders data.

Rörelsekostnader

Försäljningskostnader, administrationskostnader och forsknings- och utvecklingskostnader

Rörelsemarginal

Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.

Soliditet

Eget kapital i förhållande till balansomslutning.

Medicinska och övriga termer

Djup ventrombos (DVT)

Blodpropp i benens djupa vener.

Ergonomi

Läran om anpassning av arbete och miljö till människans förutsättningar för att förebygga ohälsa och olycksfall.

FDA (US Food and Drug Administration)

Den amerikanska myndigheten ansvarig för att skydda och främja folkhälsan genom regulbundna inspektioner av bland annat medicintekniska produkter.

IPC (Intermittent pneumatic compression)

En etablerad metod för bland annat behandling av venösa bensår. Genom aktiv kompression av exempelvis vadmuskulaturen imiteras den pumpmekanism som annars sker vid naturlig rörelse, vilket ökar blodflödet i benen.

Kompressionsbehandling

Behandlingsteknik som innebär att man med hjälp av tryck utifrån med viss frekvens och under viss tid behandlar och förebygger venösa bensår.

MDR (EU Medical Device Regulation)

Ett regelverk skapat av EU för att säkerställa ett bättre skydd för folkhälsan och patientsäkerhet genom att inrätta en moderniserad och mer robust EU-lagstiftning. Alla medicintekniska tillverkare och distributörer måste följa de nya bestämmelserna.

Prevention

Förebyggande aktivitet/behandling.

Sekventiell VTE-prevention

En behandlingsform som syftar till att öka blodcirkulationen i benens djupliggande vener, vilket bidrar till att förhindra att så kallad djup ventrombos/DVT (blodpropp i benens djupa vener) bildas.

SEM-skanner (sub epidermal moisture)

En handhållen och trådlös enhet som mäter vätskeansamling i hudens undre lager, för att tidigt identifiera risk för utveckling av trycksår.

Trycksår

Sår som uppkommer på grund av blodflödet i huden begränsas av yttre tryck. Drabbar oftast patienter med nedsatt rörlighet.

VTE

Förkortningen VTE kommer från engelskans "Venous thromboembolism" och innebär blodpropp i vensystemet, i likhet med DVT (se ovan).

Ödem

Svullnad på grund av ansamling av vätska i vävnaderna.

Telefonkonferens

Fondförvaltare, analytiker och media bjuds in till telefonkonferens den 22 april kl. 08.00 svensk tid.

Se telefonnummer nedan för att delta:

Sverige: +46 8 505 583 58

USA: +1 646 722 4957

UK: +44 333 300 9034

Under telefonkonferensen kommer en presentation att hållas. För att ta del av denna via webcast, vänligen klicka på följande länk:

<https://tv.streamfabriken.com/arjo-q1-2022>

Alternativt, använd följande länk för att ladda ned presentationen:

<https://www.arjo.com/sv-se/om-arjo/investerare/rapporter--presentationer/2022/>

En inspelning av konferensen finns tillgänglig i 3 år via följande länk:

<https://tv.streamfabriken.com/arjo-q1-2022>

Finansiell information

Uppdaterad information rörande exempelvis Arjos aktie och bolagsstyrning finns på www.arjo.com. Årsredovisning, bokslutskommuniké och kvartalsrapporter publiceras på svenska och engelska och finns tillgängliga för nedladdning på www.arjo.com.

Följande finansiella rapporter kommer att publiceras under 2022:



22 april 2022

14 juli 2022

28 oktober 2022

Årsstämma 2022

Delårsrapport jan-jun 2022

Delårsrapport jan-sep 2022

Kontakt

Maria Nilsson

TF Executive Vice President Marketing Communications & Public Relations

+46 734 244 515

maria.nilsson@arjo.com

Sara Ehinger

VP Investor Relations & Corporate Communications

Tel: +46 723 597 794

sara.ehinger@arjo.com

Denna information är sådan information som Arjo AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 22 april 2022 kl. 07.00 CEST.

På Arjo är vi övertygade om att goda förutsättningar för mobilitet i vårdmiljöer är en central del av att erbjuda vård av hög kvalitet. Våra produkter och lösningar för patientflyttning, hygien, desinfektion, diagnostik, behandling av bensår, förebyggande av trycksår och ventrombos samt våra sjukvårdssängar, är utformade för att främja mobilitet, säkerhet och värdighet i alla vårdssituationer. Med 65 års erfarenhet av att förbättra vardagen för patienter och vårdgivare, och ett globalt team på cirka 6 500 personer arbetar vi ständigt för att skapa bättre resultat för människor som möter utmaningar inom mobilitet.

Arjo AB · Org.Nr. 559092-8064 · Hans Michelsensgatan 10 · 211 20 Malmö · Sverige

www.arjo.com

arjo