



Delårsrapport januari – juni 2021

April-juni 2021 i korthet

- Nettoomsättningen uppgick till 2 199 Mkr (2 264). Organiskt ökade nettoomsättningen med 4,0 %.
- Det justerade EBITDA-resultatet ökade med 4,9 % till 513 Mkr (489). I jämförbara valutor uppgår resultatet till 546 Mkr, vilket motsvarar en förbättring om cirka 12 %.
- Det justerade rörelseresultatet ökade med 12,8 % till 275 Mkr (244). I jämförbara valutor uppgår resultatet till 295 Mkr, vilket motsvarar en förbättring om cirka 21 %.
- Resultat efter finansiella poster ökade till 253 Mkr (152).
- Resultat per aktie ökade till 0,70 kr (0,42).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 431 Mkr (613).
- Förvärv av sydafrikansk uthyrningsverksamhet med fokus på trycksårsprevention.

Januari-juni 2021 i korthet

- Nettoomsättningen uppgick till 4 367 Mkr (4 537). Organiskt ökade nettoomsättningen med 4,0 %.
- Det justerade EBITDA-resultatet ökade med 7,8 % till 1 008 Mkr (934). I jämförbara valutor uppgår resultatet till 1 095 Mkr, vilket motsvarar en förbättring om cirka 17 %.
- Det justerade rörelseresultatet ökade med 19,6 % till 535 Mkr (447). I jämförbara valutor uppgår resultatet till 592 Mkr, vilket motsvarar en förbättring om cirka 32 %.
- Resultat efter finansiella poster ökade till 483 Mkr (292).
- Resultat per aktie ökade till 1,33 kr (0,80).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 705 Mkr (899).

Finansiellt sammandrag

Mkr	Kvartal 2 2021	Kvartal 2 2020	Jan–Jun 2021	Jan–Jun 2020	Rullande 12 mån	Helår 2020
Nettoomsättning	2 199	2 264	4 367	4 537	8 908	9 078
Bruttoresultat	1 033	1 023	2 047	2 066	4 107	4 126
Bruttomarginal, %	47,0%	45,2%	46,9%	45,6%	46,1%	45,5%
EBITA, justerad ¹⁾	344	315	673	588	1 310	1 224
EBITA-marginal, justerad, % ¹⁾	15,6%	13,9%	15,4%	13,0%	14,7%	13,5%
EBITDA, justerad ¹⁾	513	489	1 008	934	1 986	1 913
EBITDA-marginal, justerad, % ¹⁾	23,3%	21,6%	23,1%	20,6%	22,3%	21,1%
Rörelseresultat (EBIT)	270	226	522	392	995	866
Rörelseresultat (EBIT), justerat ¹⁾	275	244	535	447	1 031	943
Resultat efter finansiella poster	253	152	483	292	893	702
Periodens resultat	189	114	362	219	670	526
Antal aktier, tusental	272 370	272 370	272 370	272 370	272 370	272 370
Resultat per aktie, kronor	0,70	0,42	1,33	0,80	2,46	1,93
Kassaflöde från den löpande verksamheten	431	613	705	899	2 073	2 267
Cash conversion, %	84,8%	129,2%	70,9%	101,9%	106,3%	123,3%

1) Före jämförelsestörande poster. Se Alternativa nyckeltal på sidan 18 och definition på sidan 21.

Starkt kvartal med fortsatt återhämtning inom viktiga produktkategorier

Vi stänger ytterligare ett starkt kvartal där vi fortsätter att navigera utmaningarna kring Covid-19 väl. Koncernen växer med 4,0 % organiskt med särskilt god utveckling i Västeuropa. Vi lämnar kvartalet med en stark orderbok och den ökade aktivitetsnivån och återhämtningen inom kapitalvaruförsäljning har fortsatt att stärkas under kvartalet.

Stark utveckling inom patienthantering, service och DVT

Efterfrågan ökar inom lönsamma produktkategorier som patienthantering, service och DVT - som alla sjönk tillbaka när vårdens investeringar i högre grad kretsade kring det akuta behovet kopplat till pandemin. Världen står inför ett omfattande rehabiliteringsbehov kopplat till intensivvårdsbehandlade Covid-19-patienter - en utmanande uppgift för vården där rätt patienthanteringsutrustning är en viktig faktor. Den stora vårdskulden som byggts upp under pandemin driver dessutom en högre aktivitetsnivå inom elektiv vård och vi ser en successivt ökande efterfrågan inom DVT, främst i USA. I takt med att många marknader gradvis öppnar upp har även efterfrågan på service ökat markant och vår bedömning är att vi kommer se en vidare återhämtning inom dessa områden under kommande kvartal.

Efterfrågan av uthyrningslösningar inom kärnverksamheten är fortsatt hög och vi ser en stark utveckling i såväl Europa som USA. Beläggningsgraden för koncernens intensivvårdslösningar har som väntat minskat under kvartalet och är nu i linje med den nivå vi såg innan pandemins utbrott.

Fortsatt lönsamhetsförbättring

Den högre bruttomarginalen drivs främst av en gynnsam produktmix med högre volymer inom patienthantering och DVT samt goda effekter från tidigare genomförda effektiviseringsåtgärder. Vi har en god kostnadskontroll genom värdekedjan och fortsätter att minska rörelsekostnaderna som andel av försäljningen. Detta gör att vi kan stänga kvartalet med en justerad EBITDA-marginal som för första gången är över 23 %.

Globala utmaningar kring komponent- och råvarubrist parallellt med de ökade kostnaderna för transport och logistik fortsätter att hanteras med hög prioritet och organisationen gör ett mycket bra arbete för att begränsa de negativa effekterna. De högre kostnaderna har under kvartalet kompenseras främst genom ökad effektivitet, men också av noga avvägda prisjusteringar.

Positiv respons på nya teknologier

Vårdpersonal världen över gör en fantastisk insats och vi fortsätter stödja vården i deras utmaningar här och nu. Parallellt har vi en hög intensitet i kund- och marknadsbearbetning för att möta det uppdämda investeringsbehov som finns inom de områden som fått stå tillbaka för det akuta behovet kopplat till pandemin.

Samtidigt investerar vi vidare i Arjos framtid. Lanseringen av SEM-skannern fortlöper mycket väl med stort intresse bland kunder. I dagsläget har vi fler än 150 kunder runt om i världen som planerar eller har genomfört utvärderingar av skannern.

Nyligen publicerade Journal of Wound Care forskning som påvisar hälsoekonomiska belegg för att göra WoundExpress till vårdstandard i Storbritannien. Forskningsrapporten visar på både förbättrade kliniska och finansiella resultat, och vi kan nu föra en mer aktiv dialog med brittiska NHS kring att införa WoundExpress som behandling för patienter med svårläkta sår.

Implementeringen av vår långsiktiga strategi pågår med full kraft samtidigt som vi levererar enligt våra kortsiktiga mål. Vi har en hög aktivitetsnivå med en stark pipeline av produktlanseringar och ett ökat fokus på den inorganiska agendan. Sammantaget lägger vi ett starkt kvartal till handlingarna och vi ser fortsatt positivt på utvecklingen under de kommande kvartalen.



Malmö, 15 juli

Joacim Lindoff
VD och koncernchef

Koncernens utveckling

Nettoomsättning och resultat

Andra kvartalet 2021

Nettoomsättningen ökade med 4,0% organiskt till 2 199 Mkr (2 264) med hög efterfrågan inom patienthantering, hygien, service och DVT.

I Nordamerika ökade försäljningen med 1,7% organiskt med fortsatt tvåsiffrig tillväxt i Kanada. I USA hölls tillväxten tillbaka något, främst på grund av betydligt lägre efterfrågan av uthyrningslösningar för intensivvård. Patienthantering och DVT fortsatte utvecklas positivt under kvartalet och även en högre efterfrågan inom uthyrningslösningarnas kärnverksamhet noterades.

Västeuropa växte med 9,3% organiskt, med särskilt god utveckling i Frankrike, Tyskland och Österrike. Efterfrågan inom patienthantering och uthyrning fortsatte att utvecklas positivt under kvartalet. Även service utvecklades väl som en följd av högre grad av åtkomst till sjukhus och äldreboenden.

Försäljningen i Övriga världen minskade med 4,8% organiskt, främst drivet av minskad försäljning av sjukvårdssängar. Detta ska ses i förhållande till ett starkt jämförelsekvartal. De omfattande nedstängningar som råder i flera länder, bland annat i Indien och Latinamerika, har haft en negativ påverkan i regionen. Australien och Sydostasien utvecklades väl i kvartalet.

Bruttomarginalen ökade till 47,0% (45,2) i kvartalet, främst drivet av en gynnsam produktmix med högre volymer inom patienthantering och DVT. I tillägg bidrog effekter från tidigare initierade effektiviseringsprogram i USA och Europa. Fortsatt mycket höga transportkostnader och stigande råvarukostnader kompensterades främst genom hög effektivitet, men också av prisjusteringar.

Omstruktureringskostnaderna uppgick till 5 Mkr i kvartalet, varav merparten relaterar till effektiviseringsåtgärder i Västeuropa.

Kvartalets rörelsekostnader uppgick till 752 Mkr (781) och fortsätter minska som andel av försäljningen. Genomförda omstruktureringsaktiviteter genererar goda effekter och kostnadskontrollen är fortsatt god genom hela värdekedjan.

Det justerade EBITDA-resultatet ökade med 4,9% till 513 Mkr (489). Den justerade EBITDA-marginalen uppgick till 23,3%.

Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader har i kvartalet belastats med -5 Mkr relaterat till halvårsresultatet i koncernens delägande i Bruin Biometrics (BBI). I första kvartalet redovisades denna effekt i finansnettot

och uppgick till -2 Mkr. Framöver kommer dock den här effekten att redovisas i Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader. Kvartalets finansnetto förbättrades från -74 Mkr till -17 Mkr.

Januari-juni 2021

Under perioden ökade nettoomsättningen organiskt med 4,0% till 4 367 Mkr (4 537). En gradvis återhämtning har skett inom försäljningen av kapitalvaror som patienthantering och hygien. Ökad åtkomst till sjukhus och äldreboenden har dessutom lett till en högre efterfrågan inom service.

I tillägg har efterfrågan gradvis ökat inom DVT.

Volymerna har varit fortsatt höga inom uthyrningsverksamheten, främst inom kärnverksamheten. Efterfrågan av uthyrningslösningar för intensivvård har minskat, särskilt under andra halvan av perioden.

Nordamerika växte organiskt med 4,4% i perioden, med tvåsiffrig tillväxt i Kanada och fortsatt god utveckling i USA. Patienthantering och DVT har sett en tydlig återhämtning under perioden, samtidigt som uthyrningen av intensivvårdslösningar som förväntat sjunkit tillbaka.

Försäljningen ökade med 5,0% organiskt i Västeuropa, främst drivet av en ökande kapitalvaruförsäljning samt högre volymer inom uthyrningsverksamheten. Frankrike, Tyskland och Österrike har utvecklats särskilt väl i perioden.

I Övriga världen minskade försäljningen med 0,2%. Efterfrågan av sjukvårdssängar sjönk tillbaka under andra halvan av perioden och omfattande nedstängningar har haft en fortsatt betydande påverkan i regionen. De senaste årens uppbyggnad av egna säljbolag och nya distributörer har gett fortsatt goda resultat och lagt en stabil grund för framtida tillväxt.

Bruttomarginalen uppgick till 46,9% (45,6) i perioden, positivt påverkad av en gynnsam produktmix med högre volymer inom patienthantering och DVT. Tidigare kommunicerade effektiviseringsprogram i USA och Europa hade även en positiv marginalpåverkan. Ökade kostnader relaterade till de globala utmaningarna kring transport och råvarubrist kompensterades främst genom hög effektivitet, men även av prisjusteringar.

Rörelsekostnaderna minskade till 1 502 Mkr (1 620), med fortsatt god kostnadskontroll genom hela värdekedjan.

Det justerade EBITDA-resultatet för perioden ökade med 7,8% till 1 008 Mkr (934). Den justerade EBITDA-marginalen uppgick till 23,1%.

Finansnettot uppgick till -39 Mkr (-100) i perioden.

Nettoomsättning per geografiskt område, Mkr	Kvartal 2 2021	Kvartal 2 2020	Organisk förändring	Jan-Jun 2021	Jan-Jun 2020	Organisk förändring	Rullande 12 mån	Helår 2020
Nordamerika	837	925	1,7%	1 711	1 852	4,4%	3 478	3 619
Västeuropa	1 045	996	9,3%	2 059	2 058	5,0%	4 151	4 149
Övriga världen	316	343	-4,8%	596	627	-0,2%	1 279	1 310
Totalt	2 199	2 264	4,0%	4 367	4 537	4,0%	8 908	9 078

Valutakurseffekt

MSEK	Kvartal 2 2021	Jan-Jun 2021
Translationseffekt (vs 2020)		
Försäljning	-156	-354
Kostnad för sålda varor	109	224
Bruttovinst	-47	-130
Rörelsekostnader	44	98
Omstrukturering	0	1
Total translationseffekt, EBIT	-3	-31
Transaktionseffekt (vs 2020)		
Kostnad för sålda varor	-17	-26
Bokförda omvärderingseffekter		
Övriga rörelseintäkter/kostnader	-4	-10

I kvartalet uppgår translationseffekterna till -3 Mkr och transaktions-effekterna -17 Mkr, totalt -20 Mkr i effekt på rörelseresultatet i jämförelse med föregående år. Utöver det uppgår bokförda omvärderingseffekter av rörelsefordringar och skulder, netto efter säkring, till -4 Mkr i kvartalet.

Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 431 Mkr (613) i kvartalet. Ett förbättrat resultat har motverkats av en negativ effekt från rörelsekapitalet. Lagerökningen från första kvartalet har fortsatt för att säkerställa produktion och kundleveranser.

Koncernens cash conversion uppgick under kvartalet till 84,8 % jämfört med 129,2% i motsvarande kvartal föregående år.

Nettoinvesteringarna för kvartalet uppgick till 205 Mkr (151) och fördelas på materiella anläggningstillgångar om 148 Mkr (99) respektive immateriella anläggningstillgångar om 57 Mkr (52). Investeringarna i materiella anläggningstillgångar inkluderar investeringar i uthyrningsflottan som uppgick till 114 Mkr (70).

Koncernens likvida medel uppgick till 634 Mkr (1 121) och räntebärande nettoskuld uppgick till 5 005 Mkr (5 589). Vid periodens utgång hade Arjo emitterat företagscertifikat om 3 982 Mkr (2 501). Arjo har avtalade outnyttjade kreditfaciliteter om 5 445 Mkr tillgängliga för att refinansiera utestående företagscertifikat.

Soliditeten uppgick till 44,1 % (38,9). Nettoskuld/justerad EBITDA uppgick till 2,7 (3,2).

Forskning och utveckling

Arjos bruttokostnader för forskning och utveckling uppgick i kvartalet till 55 Mkr (50), varav 25 Mkr (27) har belastat rörelseresultatet. Bruttokostnaderna motsvarar 2,5 % (2,2) av koncernens nettoomsättning.

Utsikter 2021

Den organiska omsättningstillväxten för 2021 förväntas landa inom koncernens målsättning om 3-5%.

Övriga viktiga händelser under kvartalet

Årsstämma 2021

Arjos årsstämma genomfördes den 27 april via elektronisk uppkoppling med stöd av de tillfälliga lagregler som gäller under 2021. Aktieägarnas utövande av rösträtt på stämman skedde genom att aktieägare deltog digitalt eller poströstade i förväg. Vid årsstämman fattades följande huvudsakliga beslut:

- Till styrelseledamöter omvaldes Johan Malmquist (ordförande), Carl Bennet, Eva Elmstedt, Dan Frohm, Ulf Grunander, Carola Lemne och Joacim Lindoff.
- Styrelse- och revisorsarvoden fastställdes liksom utdelning avseende år 2021 och riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare.
- Årsstämman godkände valberedningens förslag till instruktion för valberedningen.
- I enlighet med styrelsens förslag beslutade årsstämman att ändra bolagsordningen i syfte att kunna utnyttja de alternativ som aktiebodelagslagen anger att besluta om fullmaktsinsamling, poströstning och utomståendes närvaro vid bolagsstämma.
- Årsstämman beslutade att godkänna styrelsens rapport över ersättningar enligt aktiebodelagslagen för räkenskapsåret 2020.

Mer information om beslut samt en inspelning av VD:s presentation finns tillgänglig via koncernens hemsida:

<https://www.arjo.com/sv-se/om-arjo/bolagsstyrning/bolagsstamma/arsstamma-2021/>

Förvärv av sydafrikansk uthyrningsverksamhet med fokus på trycksårsprevention

Förvärv är en viktig del i Arjos strategi och under kvartalet har sydafrikanska PAC Rentals förvärvats, en uthyrningsverksamhet med inriktning på special- och trycksårs madrasser. Bolaget omsatte cirka 10 Mkr 2020 och har en marknadsandel om cirka 50 % i Sydafrika. Avtalet innebär en inkrämsaffär och konsolideringen har pågått under juni månad 2021.

Förvärvet ger Arjo tillgång till säljkanaler samt viktig lokal expertis för att ytterligare stärka erbjudandet inom uthyrning och trycksårsprevention i en växande region.

Förvärvet förväntas ha en viss positiv effekt på resultat per aktie med start 2022.

Lösningar för en säker och värdig demensvård

I maj höll Arjo ett seminarium på Dementia Forum X med fokus på hur förbättrade vårdprocesser kan öka livskvaliteten för patienter som drabbats av demens. Arjo deltog för tredje gången i forumet, där ledande intressenter för diskussioner kring den globala demensutmaningen och framtidens demensvård.

Att förbättra demensvården är ett viktigt fokusområde för Arjo och flera av koncernens kommande produkt lanseringar är utvecklade enligt designprinciper särskilt anpassade för personer med demens. Dessutom är tre av koncernens produkter ackrediterade av Dementia Service Development Centre (DSDC) vid Stirlinguniversitet i Skottland för sin demensanpassade produktdesign.

Idag lever cirka 50 miljoner människor med demens, och 60 % av alla vårdtagare inom äldreomsorgen bedöms vara drabbade.

Viktiga händelser efter kvartalets utgång

Forskning fastställer tydliga hälsoekonomiska belägg för att göra WoundExpress till vårdstandard i Storbritannien

I juli publicerade Journal of Wound Care en forskningsrapport av professor Julian Guest et al. som visar att WoundExpress, en lösning baserad på intermittert pneumatisk kompression (IPC), i kombination med standardvård ökade sannolikheten för sårhäkning av venösa bensår med 58% och förbättrade den hälsorelaterade livskvaliteten för patienter. WoundExpress har tidigare visat sig ha en positiv inverkan på både arteriella och venösa blodflöden i underbenet, med kliniska fördelar som exempelvis minskad sårstorlek och reducerad smärta.

Förutom besparingar relaterade till snabbare läkning drar forskarna slutsatsen att kostnaden för WoundExpress i kombination med standardvård för behandling av svårhelade venösa bensår är något lägre än för endast standardvård. Kostnaden ligger dessutom väl under det kostnadstak per patient som fastställts av National Health Service (NHS).

De årliga globala kostnaderna för venösa bensår uppgår till cirka 300 miljarder kronor.



Övrig information

Riskhantering

Kunder och vårdens ersättningssystem

En betydande del av Arjos intäkter härrör från försäljning av produkter till enheter inom den offentliga sektorn. En särskild politisk diskussion som förs i en del länder handlar om tillståndet för privata vårdaktörer att utföra offentligt finansierade sjukvårdstjänster. Det finns en risk att myndigheter i länder där Arjo bedriver verksamhet beslutar att offentlig finansiering av privat utförd sjukvård ska begränsas eller helt upphöra, vilket kan påverka etableringen av nya sjukhus och andra vårdinrättningar och deras inköp av sjukvårdsprodukter, såsom Arjos produkter inom akut- och långtidsvård. Försäljningen av koncernens produkter är även beroende av olika ersättningssystem på Arjos olika marknader. På flera av Arjos marknader, såsom i USA, är det i många fall exempelvis patientens försäkringsbolag som inom ramen för befintliga politiska ersättningssystem finansierar eller subventionerar inköp av produkter till patienten för bland annat akut- och långtidsvård. En del av framgången för försäljningen av Arjos produkter på dessa marknader är beroende av huruvida Arjos produkter kvalificerar sig för att ersättas genom dessa olika ersättningssystem. Genom att Arjo bedriver verksamhet i många olika länder och marknader begränsas ovan nämnda risker för koncernen som helhet. I tillägg satsar Arjo allt mer på att bevisa det kliniska värdet och nyttan med koncernens produkter, något som ytterligare begränsar ovan nämnda risker.

Forskning och utveckling

Arjos framtida tillväxt är även beroende av en fortsatt expansion genom nya produktområden och nya produkttyper inom befintliga produktområden, vilket är beroende av koncernens förmåga att påverka, förutse, identifiera och svara på förändrade kundpreferenser och behov. Arjo investerar i forskning och utveckling för att ta fram och lansera nya produkter men det finns inga garantier för att nya produkter kommer att uppnå samma grad av framgång som tidigare. Det är inte heller säkert att

Arjo lyckas förutse eller identifiera trender i kundpreferenser och behov, eller att Arjo identifierar dem senare än vad konkurrenter gör. För att maximera avkastningen av forsknings- och utvecklingsansträngningarna har koncernen en mycket strukturerad urvals- och planeringsprocess för att säkerställa att koncernen prioriterar rätt i valet mellan potentiella projekt. Denna process omfattar noggranna analyser av marknad, teknikutveckling, val av produktionsmetod och val av underleverantörer. Utvecklingsarbetet bedrivs på ett strukturerat sätt och varje enskilt projekt genomgår ett antal fasta kontrollpunkter. Arjo fokuserar på produktlanseringar som leder till en effektivare vård där fler sjukdomar kan behandlas, vilket förväntas driva efterfrågan från slutkunder och således tillväxten på marknaden. Produktutveckling som leder till breddning av produktsortimentet är ett medel för att öka den organiska tillväxten i den marknad Arjo är verksam inom.

Produktansvar och skadeståndskrav

Som leverantör av medicintekniska produkter kan Arjo, likt andra aktörer inom sjuk- och hälsovård, emellanåt bli föremål för anspråk avseende produktansvar och andra skadeståndskrav. Sådana anspråk kan röra stora belopp, leda till betydande juridiska kostnader och påverka bolagets anseende och kundrelationer negativt. Arjo begränsar risken för produktansvar och andra skadeståndskrav relaterade till produkterna och dess användning genom bolagets omfattande kvalitets- och säkerhetsarbete. För de ansvarsrisker (däribland produktansvar) som koncernen är utsatt för finns omfattande försäkringsprogram.

Skydd av immateriella rättigheter och hantering av immaterialrättsintrång

Arjo investerar betydande belopp i forskning och utveckling, och utvecklar kontinuerligt nya produkter och tekniska lösningar. För att säkra intäkterna från dessa investeringar är det av avgörande betydelse att nya produkter och ny teknik är skyddade från olovligt användande av kon-

kurrenter. Om det är möjligt och lämpligt skyddar Arjo sina immateriella rättigheter genom patent, design- och varumärkesregistrering. Vidare är koncernen beroende av know-how och affärshemligheter som inte kan skyddas immaterialrättsligt.

Det finns tydliga anvisningar inom koncernen för hur man kan förebygga, utreda och hantera potentiella intrång. Därutöver finns rutiner för att säkerställa ett effektivt underhåll av den befintliga rättighetsportföljen.

Förändringar avseende allmänna ekonomiska och politiska förutsättningar

Arjo bedriver verksamhet i flera delar av världen och påverkas, i likhet med andra företag, av allmänna globala ekonomiska, finansiella och politiska förutsättningar. Efterfrågan på Arjos medicintekniska produkter och lösningar beror bland annat på allmänna makroekonomiska trender. Osäkerhet när det gäller framtida ekonomiska utsikter, inklusive politisk oro, kan ha en negativ inverkan på kunders inköp av Arjos produkter, vilket skulle få en negativ inverkan på Arjos verksamhet, finansiella ställning och resultat. Vidare skulle förändringar i det politiska läget i en region eller i ett land, eller politiska beslut som påverkar en bransch eller ett land, också kunna få en väsentlig inverkan på försäljningen av Arjos produkter. Genom att Arjo bedriver verksamhet på ett stort antal geografiska marknader begränsas denna risk för koncernen som helhet.

Myndigheter och kontrollorgan

Sjukvårdsmarknaden är starkt reglerad i samtliga länder där Arjo har verksamhet. Arjos produktsortiment omfattas av lagstiftning, såsom EU-direktiv och implementeringsakter om medicintekniska produkter, samt amerikanska FDA:s (Food and Drug Administration) regelverk och relaterade krav på kvalitetssystem, vilket även omfattar betydande utvärdering, kvalitetskontroll och dokumentation av produkter.

Arjo lägger ner betydande ansträngningar och resurser på att implementera och tillämpa riktlinjer för att säkerställa regelefterlevnad. Årligen görs revisioner av utsedda ackrediterade organ för att säkerställa efterlevnad för både fortsatt CE-märkning av Arjos produkter samt internationella lagstadgade krav som inkluderar FDA, MDSAP och EU MDR.

EU MDR trädde i kraft i maj 2021. Sedan 2017 har Arjo haft en organisationsövergripande plan för att uppnå efterlevnad av MDR, och har uppnått MDR-certifiering efter en framgångsrik QMS-revision i slutet av 2019 och revision av produktteknisk dokumentation 2020.

Samtliga av koncernens produktionsanläggningar är dessutom certifierade enligt den medicintekniska kvalitetsstandarden ISO 13485 och/ eller den allmänna kvalitetsstandarden ISO 9001 från BSI Nederländerna.

Finansiell riskhantering

Arjo är i sin verksamhet utsatt för en rad finansiella risker. Arjos riskhantering regleras av en finanspolicy som fastställts av styrelsen. Det övergripande ansvaret för att hantera koncernens finansiella risker samt utveckla metoder och principer för att hantera dessa risker ligger inom koncernledningen och finansfunktionen. Koncernens finansiella risker består av valutarisker, ränterisker, kredit- och motpartsrisker samt skatterisker, där valutarisken är den mest väsentliga.

Coronaviruset (Covid-19)

Coronapandemin får effekter för såväl koncernens kunder inom vård och omsorg som för samhället i stort. De restriktioner och rekommendationer som myndigheter inför för att begränsa spridningen kan innebära begränsad tillgänglighet och svårigheter för bolaget att nå ut till kunder. Det kan även leda till försvagad efterfrågan på de produkter och tjänster som inte är prioriterade under en kris alternativt ökad efterfrågan som inte kan mötas. Pandemin kan även innebära en risk för delar av bolagets anställda, som exponeras för viruset genom sin arbetsmiljö, vilket ställer högre krav på verksamheten och ökade kunskaper och försiktighetsåtgärder. Covid-19 kan även få påverkan på koncernens leverantörskedja, vilket kan ge leveransförändringar och produktionsstörningar. Coronaviruset kan medföra svängningar i det finansiella systemet vilket kan leda till finansieringssvårigheter indirekt eller direkt för bolaget. Koncernen följer utvecklingen noga och tar successivt de affärsbesluten som är nödvändiga för att säkra produktion och leveranser till sjukvården i detta allvarliga läge. Arjo följer de riktlinjer som satts av myndigheter i geografiska områden där bolaget är verksam, samt tillgodoser personal med utrustning och utbildning för att hantera risken för exponering och säkerställande av en trygg och säker arbetsmiljö. Arjo har hittills inte haft några större produktionsstörningar som följd av coronautbrottet. Organisationen hanterar situationen väl och har en nära dialog med underleverantörerna för att säkra tillgång till viktiga komponenter. Produktionskapaciteten för sjukhussängar har utökats för att möta den ökade efterfrågan. Arjo har arbetat proaktivt för att säkerställa en finansiell beredskap i det osäkra läget och fortsätter följa utvecklingen noggrant.

Risk för cyberattacker

Arjo är beroende av IT och den infrastruktur som omgärdar den och är exponerad för risk för cyberattacker. Attackerna kan bestå av trojaner, ransomware, malware eller hackning av data där målet kan vara dataintrång, korruption av data, stöld av data, hot om eller övertag av ett system. Det kan också anta sig formen av nätfiske via e-post som leder till avslöjande av konfidentiell information, nedladdning av skadlig kod, finansiell betalning eller insamling av autentiseringsuppgifter (användarnamn och lösenord). Risk för cyberattacker uppstår även om åtkomstkontroller inte hanteras korrekt och obehörig användare får tillgång till områden i system som de inte skall ha tillåtelse till.

Arjo arbetar aktivt med att riskbedömning avseende IT infrastrukturen och känsliga data och har definierat mitigerande processer och kontroller s.k. ITGC (IT General Control) för att skydda bolaget. Kontrollmiljön består bland annat av brandväggar, patchhantering, virusprogram, penetrations- och recovery test, automatisk scanning av inkommande och utgående e-mailtrafik för fånga nätfiske. För att begränsa tillgång till system och data finns behörighetskontroller där bl.a anställdas VPN konto är kopplade till bolagets HR system. För att öka kunskap, uppmana till försiktighet och se till att anställda känner till och följer bolagets IT policy och direktiv, har Arjos Chief Information Security Officer (CISO) genomfört en rad utbildningar inom IT Security under året. Den interna kontroll kontrollmiljön utvärderas årligen av bolagets CISO och till viss del även av de externa revisorerna.

Transaktioner med närstående

Transaktioner mellan Arjo och bolag inom Getingekoncernen specificeras i not 12.

Framtidsinriktad information

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Arjos koncernlednings nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och regulatoriska krav samt andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.

Rapporten har ej varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och koncernen står inför.

Malmö, 15 juli 2021

Johan Malmquist
Styrelsens ordförande

Carl Bennet
Vice ordförande

Eva Elmstedt

Dan Frohm

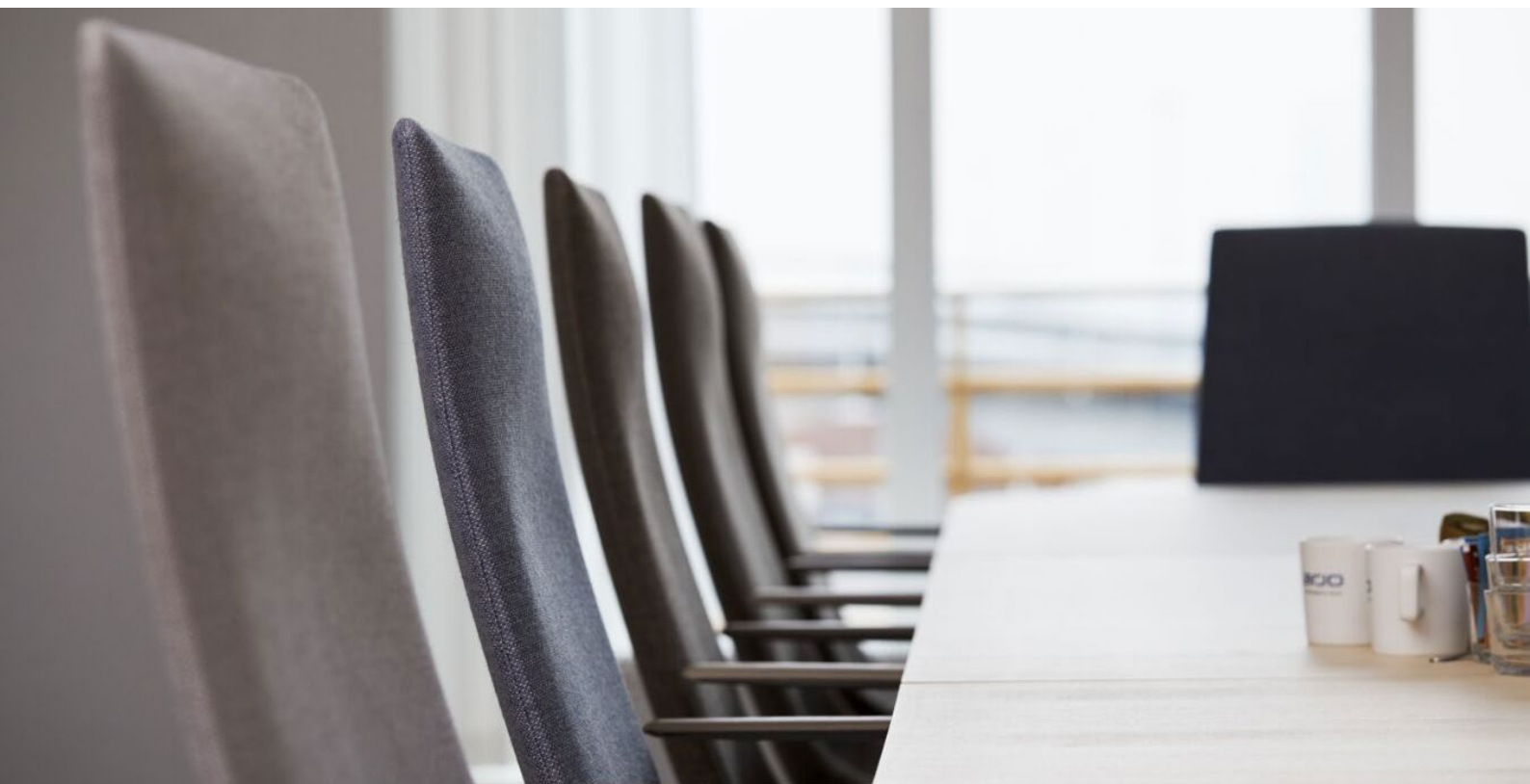
Ulf Grunander

Kajsa Haraldsson

Carola Lemne

Eva Sandling Gralén

Joacim Lindoff
VD och koncernchef



Koncernens finansiella rapporter

Resultaträkning för koncernen

Mkr	Not	Kvartal 2 2021	Kvartal 2 2020	Jan - Jun 2021	Jan - Jun 2020	Helår 2020
Nettoomsättning	2	2 199	2 264	4 367	4 537	9 078
Kostnad för sålda varor	6	-1 166	-1 241	-2 319	-2 471	-4 952
Bruttoresultat		1 033	1 023	2 047	2 066	4 126
Försäljningskostnader		-430	-443	-854	-935	-1 796
Administrationskostnader		-298	-311	-601	-626	-1 258
Forsknings- och utvecklingskostnader	4	-25	-27	-47	-58	-114
Jämförelsestörande poster	5	-5	-18	-13	-55	-78
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	8	-6	2	-10	1	-14
Rörelseresultat (EBIT)	3, 6	270	226	522	392	866
Finansnetto	6	-17	-74	-39	-100	-164
Resultat efter finansiella poster		253	152	483	292	702
Skatt		-63	-38	-121	-73	-175
Periodens resultat		189	114	362	219	526
Hänförligt till:						
Moderföretagets aktieägare		189	114	362	219	526
Antal aktier, tusental		272 370	272 370	272 370	272 370	272 370
Resultat per aktie, kronor ¹⁾		0,70	0,42	1,33	0,80	1,93

1) Före och efter utspädning, för definition se sidan 21

Rapport över totalresultat för koncernen

Mkr	Kvartal 2 2021	Kvartal 2 2020	Jan - Jun 2021	Jan - Jun 2020	Helår 2020
Periodens resultat	189	114	362	219	526
Övrigt totalresultat					
Poster som inte kan omföras till resultatet					
Aktuariella vinster/förluster avseende förmånsbestämda pensionsplaner	51	-288	111	-14	133
Skatt hänförlig till poster som inte kan omföras till resultatet	-10	55	-21	4	-24
Poster som vid senare tidpunkt kan omföras till resultatet					
Omräkningsdifferenser	-145	-595	322	-267	-853
Säkring av nettoinvesteringar	13	76	-10	-6	75
Skatt hänförlig till poster som kan omföras till resultatet	5	26	-10	20	35
Periodens övriga totalresultat netto efter skatt	-86	-727	393	-264	-634
Summa totalresultat för perioden	103	-613	755	-45	-107
Totalresultat hänförligt till:					
Moderföretagets aktieägare	103	-613	755	-45	-107

Balansräkning för koncernen

Mkr	Not	30 Jun 2021	30 Jun 2020	31 Dec 2020
Tillgångar				
Immateriella tillgångar		6 937	6 966	6 834
Materiella anläggningstillgångar		1 392	1 286	1 282
Materiella leasingtillgångar	6	1 113	1 100	1 044
Finansiella anläggningstillgångar	10	553	594	448
Andelar i intresseföretag	8	120	-	120
Varulager		1 257	1 291	1 039
Kundfordringar		1 423	1 700	1 500
Kortfristiga finansiella fordringar	10	3	15	14
Övriga kortfristiga fordringar	10	528	563	605
Likvida medel	10	634	1 121	972
Summa tillgångar		13 960	14 636	13 858
Eget kapital och skulder				
Eget kapital		6 153	5 693	5 630
Långfristiga finansiella skulder	10	702	2 486	2 018
Långfristiga leasingkulder	10	844	842	802
Avsättningar för pensioner, räntebärande	10	38	148	37
Övriga avsättningar		209	255	233
Kortfristiga finansiella skulder	10	3 979	3 041	3 051
Kortfristiga leasingkulder	10	324	309	296
Leverantörsskulder		516	498	504
Andra icke räntebärande skulder		1 194	1 363	1 288
Summa eget kapital och skulder		13 960	14 636	13 858

Förändring eget kapital för koncernen

Mkr	Aktie- kapital	Reserver	Balanserad vinst	Summa eget kapital ¹⁾
Ingående balans per 1 januari 2020	91	915	4 908	5 914
Summa totalresultat för perioden	-	-743	636	-107
Utdelning	-	-	-177	-177
Utgående balans per 31 december 2020	91	172	5 367	5 630
Ingående balans per 1 januari 2021	91	172	5 367	5 630
Summa totalresultat för perioden	-	303	453	755
Utdelning	-	-	-232	-232
Utgående balans per 30 juni 2021	91	475	5 588	6 153

1) I sin helhet hänförligt till moderbolagets aktieägare

Kassaflödesanalys för koncernen

Mkr	Not	Kvartal 2 2021	Kvartal 2 2020	Jan - Jun 2021	Jan - Jun 2020	Helår 2020
Den löpande verksamheten						
Rörelseresultat (EBIT)		270	226	522	392	866
Återläggning av av- och nedskrivningar	3	238	249	473	491	973
Övriga icke kassaflödespåverkande poster		27	53	25	57	56
Kostnadsförda jämförelsestörande poster ¹⁾		5	15	13	51	71
Utbetalda jämförelsestörande poster		-7	-21	-20	-44	-64
Finansiella poster		-24	-39	-45	-69	-124
Betald skatt		-46	-43	-78	-92	-132
Kassaflöde före förändringar av rörelsekapital		464	439	890	787	1 646
Förändringar i rörelsekapital						
Varulager		-66	-189	-178	-217	-30
Kortfristiga fordringar		143	135	169	192	214
Kortfristiga skulder		-110	229	-176	138	438
Kassaflöde från den löpande verksamheten		431	613	705	899	2 267
Investeringsverksamheten						
Avyttrade / förvärvade verksamheter ²⁾	8	-19	-10	-19	-10	-49
Förvärv av andelar i intresseföretag		-	-	-	-	-135
Förvärvade finansiella anläggningstillgångar		-	-	-	-4	-4
Investeringar, netto		-205	-151	-327	-322	-784
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-224	-161	-346	-336	-972
Finansieringsverksamheten						
Upptagande av lån		2 858	1 568	4 939	4 446	8 574
Återbetalning av räntebärande skulder ²⁾		-2 671	-1 536	-5 342	-4 286	-8 791
Amortering leasingskulder		-81	-89	-158	-163	-327
Förändring av pensionstillgångar/skulder		0	1	1	1	1
Förändring av räntebärande fordringar		15	-3	23	2	8
Utdelning		-232	-	-232	-	-177
Realiserade derivat hänförliga till finansieringsverksamheten		0	-76	75	-102	-250
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-112	-135	-695	-101	-963
Periodens kassaflöde		95	317	-337	463	332
Likvida medel vid periodens början		550	820	972	662	662
Omräkningsdifferenser		-11	-16	-1	-4	-22
Likvida medel vid periodens slut		634	1 121	634	1 121	972

1) Exklusive nedskrivning av anläggningstillgångar.

2) Utbetalning av tilläggsköpeskillningar redovisas fr o m 2021 i finansieringsverksamheten. Jämförelsetalen har justerats.

Not 1 Redovisningsprinciper

Koncernens delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga regler i Årsredovisningslagen. Moderbolaget har upprättat delårsrapporten enligt Årsredovisningslagen (1995:1554) och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

De redovisningsprinciper som tillämpats vid upprättandet av denna delårsrapport gäller för samtliga perioder och överensstämmer med de redovisningsprinciper som presenterats i Not 1 Väsentliga redovisningsprinciper i årsredovisningen 2020, vilken finns publicerat på

www.arjo.com. Totalsumman i tabeller och räkningar summerar inte alltid på grund av avrundningsdifferenser. Syftet är att varje delrad ska överensstämma med sin ursprungskälla och därför kan avrundningsdifferenser uppstå på totalsumman.

Nya redovisningsstandarder

Ingen av de nya eller förändrade redovisningsstandarder som trätt i kraft 1 januari 2021 har haft någon väsentlig inverkan på Arjo. Inga andra av de IFRS eller IFRIC-tolkningar som ännu inte har trätt i kraft förväntas ha någon väsentlig inverkan på Arjo.

Not 2 Nettoomsättning per geografiskt område och intäktslag

Nettoomsättning per geografiskt område, Mkr	Kvartal 2 2021	Kvartal 2 2020	Jan - Jun 2021	Jan - Jun 2020	Helår 2020
Nordamerika	837	925	1 711	1 852	3 619
Västeuropa	1 045	996	2 059	2 058	4 149
Övriga världen	316	343	596	627	1 310
Totalt	2 199	2 264	4 367	4 537	9 078

Nettoomsättning per intäktslag, Mkr	Kvartal 2 2021	Kvartal 2 2020	Jan - Jun 2021	Jan - Jun 2020	Helår 2020
Produktförsäljning	1 288	1 267	2 503	2 578	5 168
Service inkl. reservdelar	371	319	724	688	1 426
Uthyrning	541	677	1 140	1 270	2 484
Totalt	2 199	2 264	4 367	4 537	9 078

Not 3 Av- och nedskrivningar

Mkr	Kvartal 2 2021	Kvartal 2 2020	Jan - Jun 2021	Jan - Jun 2020	Helår 2020
Immateriella tillgångar	-69	-75	-139	-144	-284
<i>Varav hänförliga till förvärv</i>	-22	-21	-44	-42	-80
Materiella anläggningstillgångar	-88	-92	-174	-183	-364
Materiella leasingtillgångar	-81	-82	-160	-164	-325
Totalt	-238	-249	-473	-491	-973
<i>Varav nedskrivningar</i>	-	-3	-	-3	-3

Not 4 Aktiverade utvecklingskostnader

Mkr	Kvartal 2 2021	Kvartal 2 2020	Jan - Jun 2021	Jan - Jun 2020	Helår 2020
Utvecklingskostnader, brutto	-55	-50	-106	-102	-202
Aktiverade utvecklingskostnader	31	22	59	44	88
Utvecklingskostnader, netto	-25	-27	-47	-58	-114

Not 5 Jämförelsestörande poster

Mkr	Kvartal 2 2021	Kvartal 2 2020	Jan - Jun 2021	Jan - Jun 2020	Helår 2020
Förvärvskostnader	-	-	0	-	-4
Skadestånd och tvister	-	-7	-	-7	-7
Omstrukturerings- och integrationskostnader	-5	-11	-13	-48	-67
Totalt	-5	-18	-13	-55	-78

Not 6 Leasingavtal

Från 2020 redovisas enbart siffror inklusive IFRS 16 Leasing. Nedan redovisas en specifikation på nyttjanderätten samt var kostnader finns i resultaträkningen.

Arjo som leasetagare

Redovisade belopp i balansräkningen

Mkr	30 Jun 2021	30 Jun 2020	31 Dec 2020
Tillgångar med nyttjanderätt			
Byggnader och mark	738	803	743
Bilar och övriga fordon	354	288	281
Övrigt	21	10	19
Summa	1 113	1 100	1 044

Redovisade belopp i resultaträkningen

Mkr	Kvartal 2 2021	Kvartal 2 2020	Jan - Jun 2021	Jan - Jun 2020	Helår 2020
Avskrivningar på nyttjanderätter					
Kostnad sålda varor	-55	-55	-108	-106	-214
Rörelsekostnader	-26	-28	-52	-58	-110
Summa	-81	-82	-160	-164	-325
Räntekostnader	-8	-9	-15	-18	-34

Not 7 Finansiella tillgångar och skulder värderade till verkligt värde

30 Jun 2021	Tillgångar/skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Derivat som används för säkringsändamål	Summa
Övriga kortfristiga fordringar	5	-	5
Övriga finansiella anläggningstillgångar	119	-	119
Summa tillgångar	124	-	124
Övriga icke räntebärande skulder	21	-	21
Tilläggsköpeskillning	68	-	68
Summa skulder	89	-	89

30 Jun 2020	Tillgångar/skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Derivat som används för säkringsändamål	Summa
Övriga kortfristiga fordringar	8	1	9
Övriga finansiella anläggningstillgångar	134	-	134
Summa tillgångar	143	1	144
Övriga icke räntebärande skulder	46	19	65
Tilläggsköpeskillning	56	-	56
Summa skulder	102	19	121

Verkligt värde för derivatinstrumenten fastställs med hjälp av värderingstekniker. Härvid används observerbar marknadsinformation. Samtliga derivat återfinns inom nivå 2 i värdehierarkin. Koncernen har innehav i noterade bolag som återfinns inom nivå 3 i värdehierarkin. Innehavens bokförda värde överensstämmer med verkligt värde. Koncernen har en skuld för tilläggsköpeskillning relaterat till förvärv som återfinns inom nivå 3 i värdehierarkin.

Not 8 Förvärv

Förvärv 2021

Förvärv av PAC Rentals

Arjo har under kvartalet förvärvat sydafrikanska PAC Rentals som bedriver uthyrningsverksamhet med inriktning på special- och trycksårs-madrasser. Köpeskillningen uppgår till 19 Mkr. Förvärvet har gjorts som en inkrämsöverlåtelse och integreras i Arjos befintliga verksamhet i Sydafrika. Den förvärvade verksamheten omsätter cirka 10 Mkr på årsbasis.

Förvärv 2020

Förvärv av aktieinnehav i Bruin Biometrics (BBI)

Under oktober 2020 förvärvades ett andelsinnehav motsvarande 10% av Bruin Biometrics (BBI), ett amerikanskt bolag som utvecklar lösningar för diagnos av patienter med förhöjd risk att utveckla trycksår. Avtalet med BBI ger Arjo exklusiva distributionsrättigheter globalt för BBIs SEM skanner, som möjliggör tidig upptäckt av risk för trycksår, något som kan reducera både patienters lidande och vårdens kostnader.

Genom förvärvet tar Arjo en permanent plats i Bruin Biometrics styrelse och har vetorätt i ett antal viktiga bolagsrättsliga och operationella frågor. Arjo anses därmed ha ett betydande inflytande i BBI och innehavet

redovisas som andelar i intresseföretag enligt kapitalandelsmetoden.

Köpeskillningen uppgick till 214 Mkr och fördelar sig på andelar i intresseföretag 135 Mkr samt distributionsrättigheten 79 Mkr vid förvärvstillfället.

Resultat från andelarna inkluderas i övriga rörelsekostnader och uppgår till -5 Mkr under första halvåret 2021.

Förvärv av AirPal

I december 2020 förvärvade Arjo verksamheten i AirPal, ett privatägt amerikanskt företag specialiserat på lösningar för luftassisterade sidledsförflyttningar av patienter. Förvärvet stärker Arjos patienthanteringsportfölj och är en del av koncernens långsiktiga strategi för att skapa mer hälsosamma resultat för människor med nedsatt mobilitet, och kommer att bidra till Arjos agenda för ökad lönsam tillväxt. Fokus kommer inledningsvis att vara på USA följt av Storbritannien och Australien. Den årliga omsättningen uppgår till cirka 40 Mkr.

Avtalet innebär en inkrämsaffär som utöver en kontant köpeskillning om 49 Mkr, även innefattar en prestationsbaserad betalning för åren 2021 till 2023 vilken värderats till 36 Mkr. Värdet på nettotillgångarna uppgår till 85 Mkr.

Not 9 Finansiell data per kvartal

Mkr	Kvartal 1 2020	Kvartal 2 2020	Kvartal 3 2020	Kvartal 4 2020	Kvartal 1 2021	Kvartal 2 2021
Nettoomsättning	2 273	2 264	2 143	2 398	2 168	2 199
Kostnad för sålda varor	-1 230	-1 240	-1 171	-1 311	-1 154	-1 166
Bruttoresultat	1 043	1 023	973	1 087	1 014	1 033
Rörelsekostnader	-839	-781	-762	-786	-750	-752
Jämförelsestörande poster	-37	-18	0	-23	-8	-5
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	-1	2	-2	-12	-4	-6
Rörelseresultat (EBIT)	167	226	208	265	252	270
Finansnetto	-26	-74	-32	-31	-21	-17
Resultat efter finansiella poster	140	152	176	234	231	253
Skatt	-35	-38	-44	-58	-58	-63
Periodens resultat	105	114	132	175	173	189
EBITDA justerad ¹⁾	445	489	448	530	495	513
EBITDA-marginal justerad, % ¹⁾	19,6%	21,6%	20,9%	22,1%	22,8%	23,3%

1) EBITDA före jämförelsestörande poster. Se not 5 Jämförelsestörande poster på sidan 14, Alternativa nyckeltal på sidan 18 och definitioner på sidan 21.

Not 10 Koncernens räntebärande nettoskuld

Mkr	30 Jun 2021	30 Jun 2020	31 Dec 2020
Långfristiga finansiella skulder	634	2 430	1 936
Långfristiga leasingskulder	844	842	802
Kortfristiga finansiella skulder	3 979	3 041	3 051
Kortfristiga leasingskulder	324	309	296
Pensionsavsättningar, räntebärande	38	148	37
Räntebärande skulder	5 819	6 770	6 122
Avgår finansiella fordringar	-32	-61	-50
Avgår pensionstillgångar	-147	-	-33
Avgår likvida medel	-634	-1 121	-972
Räntebärande nettoskuld	5 005	5 589	5 067

Not 11 Koncernens nyckeltal

Mkr	Kvartal 2 2021	Kvartal 2 2020	Jan - Jun 2021	Jan - Jun 2020	Helår 2020
Försäljningsmått					
Nettoomsättning	2 199	2 264	4 367	4 537	9 078
Nettoomsättningstillväxt, %	-2,9%	2,3%	-3,7%	4,4%	1,1%
Organisk försäljningstillväxt, %	4,0%	2,2%	4,0%	2,8%	3,9%
Kostnadsått					
Försäljningskostnader i procent av nettoomsättning	19,6%	19,6%	19,6%	20,6%	19,8%
Administrationskostnader i procent av nettoomsättning	13,5%	13,7%	13,8%	13,8%	13,9%
Forsknings- och utvecklingskostnader brutto i procent av nettoomsättningen	2,5%	2,2%	2,4%	2,3%	2,2%
Resultatmått					
Rörelseresultat (EBIT)	270	226	522	392	866
Rörelseresultat (EBIT) justerat ²⁾	275	244	535	447	943
EBITA	339	301	660	537	1 150
EBITA justerat ²⁾	344	315	673	588	1 224
EBITDA	508	474	994	883	1 838
EBITDA-tillväxt, %	7,0%	12,8%	12,6%	5,9%	9,8%
EBITDA justerat ²⁾	513	489	1 008	934	1 913
Resultat per aktie, kronor	0,70	0,42	1,33	0,80	1,93
Marginalmått					
Bruttomarginal, %	47,0%	45,2%	46,9%	45,6%	45,5%
Rörelsemarginal, %	12,3%	10,0%	11,9%	8,6%	9,5%
Rörelsemarginal justerad, % ²⁾	12,5%	10,8%	12,2%	9,9%	10,4%
EBITA-marginal, %	15,4%	13,3%	15,1%	11,8%	12,7%
EBITA-marginal justerad, % ²⁾	15,6%	13,9%	15,4%	13,0%	13,5%
EBITDA-marginal, %	23,1%	21,0%	22,8%	19,5%	20,3%
EBITDA-marginal justerad, % ²⁾	23,3%	21,6%	23,1%	20,6%	21,1%
Kassaflödes- och avkastningsmått					
Avkastning på eget kapital, % ¹⁾			11,3%	7,4%	9,1%
Cash Conversion, %	84,8%	129,2%	70,9%	101,9%	123,3%
Arbetande kapital, Mkr			11 402	11 624	11 408
Avkastning på arbetande kapital, % ¹⁾			9,0%	7,2%	8,3%
Kapitalstruktur					
Räntebärande nettoskuld			5 005	5 589	5 067
Räntetäckningsgrad, ggr ¹⁾			9,6x	5,5x	6,5x
Nettoskuld-sättningsgrad, ggr			0,8x	1,0x	0,9x
Nettoskuld / justerad EBITDA, ggr ^{1, 2)}			2,7x	3,2x	2,9x
Soliditet, %			44,1%	38,9%	40,6%
Eget kapital per aktie, kronor			22,6	20,9	20,7
Övrigt					
Antal aktier, st			272 369 573	272 369 573	272 369 573
Antal anställda, medel			6 234	6 186	6 211

1) Rullande 12 månader.

2) Före jämförelsestörande poster. Se Alternativa nyckeltal på sidan 18 och definition på sidan 21.

Alternativa nyckeltal

Alternativa nyckeltal avser finansiella mått som används av företags ledning och investerare för att utvärdera koncernens resultat och ställning, vilka inte direkt kan utläsas eller härledas ur de finansiella rapporterna. Dessa finansiella mått är avsedda att underlätta analys av koncernens utveckling. De alternativa nyckeltalen ska inte betraktas som substitut utan snarare som komplement till den finansiella rapportering

som upprättats i enlighet med IFRS. De finansiella mått som redovisas i denna rapport kan skilja sig från liknande mått som används av andra bolag. De alternativa nyckeltalen redovisade nedan är inte beräknade enligt IFRS men tillhandahålls då Arjo anser att de är viktiga i samband med investerares bedömning av Bolaget och Bolagets aktie.

EBIT/EBITA/EBITDA justerad Mkr	Kvartal 2 2021	Kvartal 2 2020	Jan - Jun 2021	Jan - Jun 2020	Helår 2020
Rörelseresultat (EBIT)	270	226	522	392	866
Återläggning av- och nedskrivningar immateriella tillgångar	69	75	139	144	284
EBITA	339	301	660	537	1 150
Återläggning av- och nedskrivningar materiella anläggningstillgångar	169	174	334	346	688
EBITDA	508	474	994	883	1 838
Jämförelsestörande poster ¹⁾	5	18	13	55	78
Återläggning av nedskrivningar av omstrukturerings- och integrationskostnader	-	-3	-	-3	-3
Justerat Rörelseresultat (EBIT)	275	244	535	447	943
Justerad EBITA	344	315	673	588	1 224
Justerad EBITDA	513	489	1 008	934	1 913

1) Se not 5 Jämförelsestörande poster sidan 14.

Cash conversion	Kvartal 2 2021	Kvartal 2 2020	Jan - Jun 2021	Jan - Jun 2020	Helår 2020
Kassaflödes från den löpande verksamheten, Mkr	431	613	705	899	2 267
Rörelseresultat (EBIT)	270	226	522	392	866
Återläggning av av- och nedskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar	238	249	473	491	973
EBITDA, Mkr	508	474	994	883	1 838
Cash Conversion, %	84,8%	129,2%	70,9%	101,9%	123,3%

Nettoskuldsättningsgrad	30 Jun 2021	30 Jun 2020	31 Dec 2020
Räntebärande nettoskuld, Mkr	5 005	5 589	5 067
Eget kapital, Mkr	6 153	5 693	5 630
Nettoskuldsättningsgrad	0,81	0,98	0,90

Beräkning av avkastning på arbetande kapital	Jan - Jun 2021	Jan - Jun 2020	Helår 2020
Balansomslutning vid periodens början	14 636	14 612	14 422
Balansomslutning vid periodens slut	13 960	14 636	13 858
Genomsnittlig balansomslutning	14 298	14 624	14 140
Genomsnittlig balansomslutning	14 298	14 624	14 140
Avgår genomsnittliga likvida medel	-877	-1 019	-817
Avgår genomsnittliga övriga avsättningar	-232	-278	-223
Avgår genomsnittliga andra icke räntebärande skulder	-1 786	-1 703	-1 692
Genomsnittligt arbetande kapital	11 402	11 624	11 408
Rörelseresultat (EBIT) ¹⁾	995	730	866
Återläggning av jämförelsestörande poster ¹⁾	36	108	78
EBIT efter återläggning av jämförelsestörande poster	1 031	838	943
Avkastning på arbetande kapital, %	9,0%	7,2%	8,3%

1) Rullande 12 månader.

Not 12 Transaktioner med närstående

Mkr	Kvartal 2 2021	Kvartal 2 2020	Jan - Jun 2021	Jan - Jun 2020	Helår 2020
Transaktioner med närstående, Mkr					
Försäljning	6	10	15	25	39
Inköp av varor	0	-1	-1	-1	-3
Kundfordringar			4	7	1
Övriga kortfristiga fordringar			2	0	7
Långfristiga finansiella skulder			-	29	-
Leverantörsskulder			0	0	6
Andra icke räntebärande skulder			-	6	-

Transaktioner mellan Arjo och bolag inom Getingekoncernen specificeras i tabellen ovan. Utöver ovanstående har inga övriga väsentliga transaktioner med närstående ägt rum. Arjo använder Getinge som distributör på

vissa marknader. Vid leverans av produkter och tjänster mellan koncernerna tillämpas affärsmässiga villkor och marknadsprissättning.

Moderbolagets finansiella rapporter

Resultaträkning för moderbolaget

Mkr	Kvartal 2 2021	Kvartal 2 2020	Jan - Jun 2021	Jan - Jun 2020	Helår 2020
Administrationskostnader	-42	-39	-87	-75	-165
Omstruktureringskostnader	-	-3	-	-3	-3
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	0	1	0	3	133
Rörelseresultat (EBIT)	-42	-41	-87	-75	-35
Resultat från andelar i koncernföretag	81	-	81	-	115
Finansnetto ¹⁾	-27	-14	-39	-30	-61
Resultat efter finansiella poster	12	-55	-45	-105	19
Skatt	11	12	23	23	-5
Periodens resultat	24	-43	-22	-82	15

1) Finansnetto innehåller ränteintäkter, räntekostnader, övriga finansiella kostnader samt valutakursvinster / -förluster hänförliga till omräkning av finansiella fordringar och skulder i utländsk valuta till balansdagens kurs.

Balansräkning för moderbolaget

Mkr	30 Jun 2021	30 Jun 2020	31 Dec 2020
Tillgångar			
Immateriella tillgångar	348	341	381
Finansiella anläggningstillgångar	5 970	6 437	5 961
Kortfristiga finansiella fordringar koncernföretag	1 886	280	1 212
Övriga kortfristiga fordringar koncernföretag	5	4	61
Kortfristiga fordringar	19	19	30
Summa tillgångar	8 229	7 081	7 646
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	4 219	4 376	4 472
Avsättningar	1	1	1
Kortfristiga finansiella skulder	3 977	2 497	3 049
Övriga kortfristiga skulder koncernföretag	4	6	70
Andra icke räntebärande skulder	27	201	53
Summa eget kapital och skulder	8 229	7 081	7 646

Vid utgången av perioden uppgår bokfört värde till 5 862 Mkr (6 314 Mkr) på aktier och andelar i dotterbolag. Ingen förändring har skett under perioden. Moderbolagets företagscertifikatsprogram har ett rambelopp

om 4 000 Mkr. Totalt emitterat belopp vid utgången av perioden uppgår till 3 982 Mkr (2 501 Mkr).

Immateriella tillgångar består av programvaror.

Definitioner

Finansiella termer

Arbetande kapital

Genomsnittlig balansomslutning minskat med likvida medel, övriga avsättningar, leverantörsskulder och övriga icke räntebärande skulder.

Avkastning på arbetande kapital

Rullande tolv månaders rörelseresultat med återläggning av jämförelsestörande poster i förhållande till arbetande kapital.

Avkastning på eget kapital

Rullande tolv månaders resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt eget kapital.

Cash conversion

Kassaflöde från den löpande verksamheten i förhållande till EBITDA.

EBIT

Rörelseresultat.

EBIT/Rörelseresultat, justerat

Rörelseresultat med återläggning av jämförelsestörande poster.

EBITA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar.

EBITA, justerad

EBITA med återläggning av jämförelsestörande poster.

EBITA-marginal

EBITA i förhållande till nettoomsättning.

EBITA-marginal, justerad

EBITA justerad i förhållande till nettoomsättning.

EBITDA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar.

EBITDA, justerad

EBITDA med återläggning av jämförelsestörande poster.

EBITDA-marginal

EBITDA i förhållande till nettoomsättning.

EBITDA-marginal, justerad

EBITDA justerad i förhållande till nettoomsättning.

Jämförelsestörande poster

Summan av förvärvs-, omstrukturering- och integrationskostnader samt engångsposter av större karaktär.

Nettoskudsättningsgrad

Räntebärande nettoskuld i förhållande till eget kapital.

Nettoskuld/justerad EBITDA, ggr

Genomsnittlig nettoskuld i förhållande till rullande tolv månaders justerad EBITDA.

Organisk förändring

En finansiell förändring justerad för valutaförändringar, förvärv och avyttringar.

Resultat per aktie

Periodens resultat hänförlig till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal aktier. Vid beräkning av periodens resultat per aktie har följande data använts:

Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	362 Mkr
Antal aktier, tusental	272 370 st
Resultat per aktie	1,33 kr

Räntetäckningsgrad

Resultat efter finansiella poster med tillägg för räntekostnader och återläggning av jämförelsestörande poster i förhållande till räntekostnader. Beräknas på rullande 12 månaders data.

Rörelsekostnader

Försäljningskostnader, administrationskostnader och forsknings- och utvecklingskostnader

Rörelsemarginal

Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.

Soliditet

Eget kapital i förhållande till balansomslutning.

Medicinska och övriga termer

Djup ventrombos (DVT)

Blodpropp i benens djupa vener.

Ergonomi

Läran om anpassning av arbete och miljö till människans förutsättningar för att förebygga ohälsa och olycksfall.

FDA (US Food and Drug Administration)

Den amerikanska myndigheten ansvarig för att skydda och främja folkhälsan genom regulbundna inspektioner av bland annat medicintekniska produkter.

IPC (Intermittent pneumatic compression)

En etablerad metod för prevention av VTE. Genom aktiv kompression av exempelvis vadmuskulaturen imiteras den pumpmekanism som annars sker vid naturlig gång eller löpning, vilket ökar blodflödet och förhindrar bildandet av blodproppar i den immobile patienten.

Kompressionsbehandling

Behandlingsteknik som innebär att man med hjälp av tryck utifrån med viss frekvens och under viss tid behandlar och förebygger venösa bensår.

MDR (EU Medical Device Regulation)

Ett regelverk skapat av EU för att säkerställa ett bättre skydd för folkhälsan och patientsäkerhet genom att inrätta en moderniserad och mer robust EU-lagstiftning. Alla medicintekniska tillverkare och distributörer måste följa de nya bestämmelserna.

Prevention

Förebyggande aktivitet/ behandling.

Sekventiell VTE-prevention

En behandlingsform som syftar till att öka blodcirkulationen i benens djupliggande vener, vilket bidrar till att förhindra att så kallad djup ventrombos/DVT (blodpropp i benens djupa vener) bildas.

SEM-skanner (sub epidermal moisture)

En handhållen och trådlös enhet som mäter vätskeansamling i hudens undre lager, för att tidigt identifiera risk för utveckling av trycksår.

Trycksår

Sår som uppkommer på grund av blodflödet i huden begränsas av yttre tryck. Drabbar oftast patienter med nedsatt rörlighet.

VTE

Förkortningen VTE kommer från engelskans "Venous thromboembolism" och innebär blodpropp i vensystemet, i likhet med DVT (se ovan).

Ödem

Svullnad på grund av ansamling av vätska i vävnaderna.

Telefonkonferens

Fondförvaltare, analytiker och media bjuds in till telefonkonferens den 15 juli kl. 08.00 svensk tid.

Se telefonnummer nedan för att delta:

Sverige: +46 8 505 583 59

USA: +1 646 722 4956

UK: +44 333 300 9265

Under telefonkonferensen kommer en presentation att hållas. För att ta del av denna via webcast, vänligen klicka på följande länk:

<https://tv.streamfabriken.com/arjo-q2-2021>

Alternativt, använd följande länk för att ladda ned presentationen:

<https://www.arjo.com/sv-se/om-arjo/investerare/rapporter--presentationer/2021/>

En inspelning av konferensen finns tillgänglig i 3 år via följande länk:

<https://tv.streamfabriken.com/arjo-q2-2021>

Finansiell information

Uppdaterad information rörande exempelvis Arjos aktie och bolagsstyrning finns på www.arjo.com. Årsredovisning, bokslutskommuniké och kvartalsrapporter publiceras på svenska och engelska och finns tillgängliga för nedladdning på www.arjo.com.

Följande finansiella rapporter kommer att publiceras under 2021/2022:



28 oktober 2021

3 februari 2022

22 april 2022

22 april 2022

Mars-april 2022

Delårsrapport jan-sep 2021

Bokslutskommuniké 2021

Delårsrapport jan-mar 2022

Årsstämma 2022

Årsredovisning 2022

Kontakt

Kornelia Rasmussen

Executive Vice President, Marketing Communications & Public Relations

+46 (0)10 335 4810

kornelia.rasmussen@arjo.com

Maria Nilsson

Investor Relations & Corporate Communications

+46 (0)10 335 4866

maria.nilsson@arjo.com

Denna information är sådan information som Arjo AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 15 juli 2021 kl. 07.00 CET.

Arjos arbete grundas i genuin omtanke om människors hälsa och välbefinnande. Arjo är en marknadsledande leverantör av medicintekniska produkter och lösningar som höjer livskvaliteten för vårdtagare med nedsatt rörlighet och åldersrelaterade sjukdomar. Erbjudandet omfattar produkter och lösningar för patienthantering, hygien, desinfektion, sjukvårdssängar, förebyggande av trycksår, förebyggande av ventrombos samt fördiagnostik inom obstetrik och kardiologi.

Arjo AB · Org.Nr. 559092-8064 · Hans Michelsensgatan 10 · 211 20 Malmö · Sverige

www.arjo.com

ARJO